

BASWAREN OSAVUOSIKATSAUS 1.1.2012-30.9.2012 (IFRS)**YHTEENVETO**

Tammi–syyskuu 2012: **Palveluliiketoiminta nosti liikevaihdon kasvuun kolmannella neljänneksellä**

- Liikevaihto 83 272 tuhatta euroa (77 523 tuhatta euroa) – kasvu 7,4 prosenttia
- Liikevoitto 5 381 tuhatta euroa (8 826 tuhatta euroa) – laskua 39,0 prosenttia
- Liikevoitto 6,5 prosenttia liikevaihdosta (11,4 %)
- Automatisointipalvelut (SaaS ja verkkolaskutuspalvelut) kasvoi 46,6 prosenttia
- Jatkuvien tuottojen (Ylläpito ja Automatisointipalvelut) osuus liikevaihdosta 56,1 % (49,7 %)
- Liiketoiminnan rahavirta 7 334 tuhatta euroa (15 941 tuhatta euroa)
- Osakekohtainen tulos (laimennettu) 0,31 euroa (0,53 euroa) – laskua 42,7 prosenttia

Heinä–syyskuu 2012:

- Liikevaihto 27 119 tuhatta euroa (24 185 tuhatta euroa) – kasvua 12,1 prosenttia
- Liikevoitto 2 261 tuhatta euroa (3 038 tuhatta euroa) – laskua 25,6 prosenttia
- Liikevoitto 8,3 prosenttia liikevaihdosta (12,6 %)
- Automatisointipalvelut (SaaS ja verkkolaskutuspalvelut) kasvoi 47,6 prosenttia
- Automatisointipalvelut-liiketoiminnan nykyisistä tuotannossa olevista sekä uusista voitetuista sopimuksista seuraavan kahdentoista kuukauden aikana tuloutuva osuus on arviolta 25,2 miljoonaa euroa
- Jatkuvien tuottojen (Ylläpito ja Automatisointipalvelut) osuus liikevaihdosta 58,1 % (53,5 %)
- Osakekohtainen tulos (laimennettu) 0,12 euroa (0,18 euroa) – laskua 35,0 prosenttia

Basware arvioi vuoden 2012 liikevaihdon kasvavan edelliseen vuoteen verrattuna ja liikevoiton (EBIT) arvioidaan olevan 8-11 miljoonaa euroa. Yhtiö arvioi vuoden viimeisen neljänneksen liikevaihdon kasvavan edelliseen vuoteen verrattuna.

Aiemmin yhtiö arvioi vuoden 2012 liikevaihdon kasvavan edelliseen vuoteen verrattuna ja liikevoiton (EBIT) olevan 8-13 miljoonaa euroa. Aiemmin yhtiö arvioi myös jälkimmäisen vuosipuoliskon liikevaihdon kasvavan voimakkaammin kuin ensimmäisellä vuosipuoliskolla.

Luvut ovat tilintarkastamattomia.

10.10.2012

KONSERNIN KESKEISET TUNNUSLUVUT

Tuhatta euroa	7-9/ 2012	7-9/ 2011	Muutos, %	1-9/ 2012	1-9/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2011
Liikevaihto	27 119	24 185	12,1 %	83 272	77 523	7,4 %	107 750
EBITDA	4 070	4 308	-5,5 %	10 051	12 613	-20,3 %	17 284
Liikevoitto ennen IFRS3-poistoja	2 793	3 542	-21,1 %	7 095	10 333	-31,3 %	14 290
Liikevoitto	2 261	3 038	-25,6 %	5 381	8 826	-39,0 %	12 280
% liikevaihdosta	8,3 %	12,6 %		6,5 %	11,4 %		11,4 %
Tulos ennen veroja	2 300	3 024	-24,0 %	5 514	8 858	-37,8 %	12 332
Tilikauden tulos	1 493	2 301	-35,1 %	3 918	6 731	-41,8 %	9 671
Oman pääoman tuotto, %	6,1 %	9,7 %		5,3 %	11,0 %		11,6 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	9,6 %	13,0 %		7,6 %	14,5 %		14,9 %
Likvidit varat *)	27 739	44 988	-38,3 %	27 739	44 988	-38,3 %	42 977
Nettovelkaantumisaste, %	-27,5 %	-45,9 %		-27,5 %	-45,9 %		-42,3 %
Omavaraisuusaste, %	80,2 %	79,7 %		80,2 %	79,7 %		81,9 %
Tulos/osake, euroa	0,12	0,18	-35,0 %	0,31	0,53	-42,8 %	0,76
Tulos/osake (laimennettu), euroa	0,12	0,18	-35,0 %	0,31	0,53	-42,7 %	0,76
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma/osake, euroa	7,71	7,52	2,6 %	7,71	7,52	2,6 %	7,76

*) Sisältää rahavarat ja käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat rahoitusvarat

Raportointi

Basware raportoi yhtä liiketoimintasegmenttiä: hankinnasta maksuun (Purchase to Pay, P2P).

Yhtiö raportoi tuotteista ja palveluista saadut tuotot seuraavasti: Lisenssimyynti, Konsultointi, Ylläpito ja Automatisointipalvelut. Lisenssimyynti koostuu hankinnasta maksuun -tuoteperheestä ja vain Suomessa markkinoitavista talousohjaus- ja maksuautomaatiotuotteista. Automatisointipalvelut sisältävät verkkolaskutuksen, paperilaskujen skannauspalvelut, tulostuspalvelut, ostokatalogien välityksen, hankintasanomien välityksen, aktivointipalvelun ja Software as a Service (SaaS) -palvelut.

Yhtiö raportoi myös arvion Automatisointipalveluiden nykyisistä tuotannossa olevista sekä uusista voitetuista sopimuksista seuraavan kahdentoista kuukauden aikana tuloutuvasta osuudesta. Automatisointipalvelusopimukset ovat tyypillisesti usean vuoden pituisia tai toistaiseksi voimassa olevia.

Maantieteellisinä alueina raportoidaan Suomi, Skandinaavia, muu Eurooppa ja muu maailma. Liikevaihto esitetään asiakkaan sijainnin mukaan ja tämän lisäksi esitetään varojen sijainnin mukaan liikevaihto ja liikevoitto. Näiden lisäksi maantieteellisten alueiden pitkäaikaiset varat raportoidaan vuositilinpäätöksessä varojen sijainnin mukaan.

Toimitusjohtaja Esa Tihlilä osavuositarkastuksesta:

”Yhtiön muutosprosessi ohjelmistoyrityksestä palveluyritykseksi on edennyt suunnitellusti myös vuoden kolmannella vuosineljänneksellä.

10.10.2012

Tavoittelemamme kaksinumeroinen kasvu toteutui kolmannella vuosineljänneksellä: liikevaihtomme kasvoi 12,1 prosenttia, 27,1 miljoonaan euroon, liikevoiton ollessa 2,3 miljoonaa euroa. Vuoden alusta liikevaihtoa on kertynyt 83,3 miljoonaa euroa, kasvua 7,4 prosenttia, liikevoiton ollessa 5,4 miljoonaa euroa.

Automatisointipalveluiden vahva kasvu jatkui, samaan aikaan kun lisenssimyynnin lasku loiventui huomattavasti kolmannella vuosineljänneksellä. Yhtiön toiminnallinen suoritus kolmannella neljänneksellä vastasi odotuksiamme. Muutosprosessi lisenssimyyntipainotteisesta toiminnasta palveluliiketoimintaan on edelleen kesken ja yhtiön kasvun ja muutosprosessin edellyttämät, suunnitelman mukaiset panostukset näkyvät yhtiön tuloksessa.

Automatisointipalvelut (SaaS ja verkkolaskutuspalvelut) kasvoi 47,6 prosenttia ja sen osuus liikevaihdosta oli 21,2 prosenttia. Jatkuvien tuottojen (Ylläpito ja Automatisointipalvelut) osuus liikevaihdosta on kasvanut edelleen edelliseen vuoteen verrattuna ja oli 58,1 prosenttia yhtiön liikevaihdosta. SaaS-palvelujen kysyntä kasvaa lisenssimyynnin kysynnän kustannuksella. Kuluneen vuoden aikana olemme solmineet uusia, monivuotisia SaaS- ja verkkolaskutuspalvelusopimuksia yhteensä 23,1 miljoonalla eurolla. Palveluiden kasvu saavutetaan yhä enenevässä määrin kansainvälisiltä markkinoiltamme.

Välitettyjen transaktioiden määrä on jatkanut kasvuaan tavoitteidemme mukaisesti ja olemme kytkeneet entistä enemmän toimittajia ja ostajia avoimeen verkkoomme uusien tuotteiden ja toimitustapojen avulla. Automatisointipalvelut -liiketoiminnan välittämä transaktiomäärä oli vuosineljänneksellä 8,5 miljoonaa ja se kasvoi 64,3 prosenttia.

Vuoden alussa markkinoille tuomamme Alusta, joustava ja pilvipohjainen, avoimiin standardeihin perustuva hankinnasta maksuun -teknologia, on otettu hyvin vastaan asiakaskunnassamme. Kolmannen vuosineljänneksen loppuun mennessä olemme myyneet usealle uudelle ja nykyiselle asiakkaalle Alusta -ratkaisun.

Syyskuun alussa julkaisimme päivitetyn strategian vuoden 2015 loppuun asti, jossa korostuu tavoitteemme maailmanlaajuisesta vahvasta kasvusta. Päivitetystä strategiassa keskeisiä tavoitteitamme ovat välitettyjen transaktioiden määrän voimakas kasvattaminen, markkina-asemamme vahvistaminen valituilla avainmarkkinoilla, palvelujemme ja tuotteidemme tarkempi segmentointi kaikenkokoisille yrityksille, eritoten huomioiden pienet ja keskisuuret yritykset, sekä asiakasuskollisuuden kehittäminen ja yhtiön kannattavuuden parantaminen.

Olemme panostaneet voimakkaasti henkilöstömme sitouttamiseen päivitetyn strategian toteuttamiseksi. Tämän lisäksi nykyisten asiakkaidemme asiakaspalvelumalleja on kehitetty, palvelutarjontaa on laajennettu sekä olemme laatineet ja esitelleet asiakkaillemme suunnitelman Alustaan siirtymisestä. Kannattavuuden kehittäminen perustuu eritoten toistettavan myynti- ja toimitusmallin käyttöönottoon sekä maailmanlaajuisen tehokkaan palvelutuotantoverkoston kehittämiseen.

Yhtiö aikoo jatkaa orgaanisen kasvua tukemista avainmarkkinoillamme myös yritysostoilla. Viimeisimpänä esimerkkinä, sovimme 5.10.2012 ostavamme bpost-konserniin kuuluvan Benelux-maiden johtavan verkkolaskuoperaattorin Certipostin verkko- ja verkkolaskuliiketoiminnan. Kaupan jälkeen Basware on verkkolaskutuksen markkinajohtaja Pohjoismaissa, Saksassa sekä Benelux-alueella.

Kolmannen vuosineljänneksen suoritus antaa hyvän pohjan koko vuoden tavoitteiden saavuttamiseksi. Odotamme jatkuvien palveluiden tarpeen säilyvän asiakaskunnassamme suhdanteista ja haasteellisesta taloustilanteesta riippumatta.”

10.10.2012

Markkinanäkymät ja toimintaympäristö

Viimeisimpien markkina-arvioiden mukaan ohjelmistopuolen markkinoiden on arvioitu vuonna 2012 kasvavan globaalisti 6,0 prosenttia (aiempi arvio 6,2) ja Yhdysvalloissa 7,4 prosenttia (aiempi arvio 8,0). IT-palveluiden kokonaismarkkinoiden on ennustettu kasvavan globaalisti 4,7 prosenttia (aiempi arvio sama) ja Yhdysvalloissa 7,3 prosenttia (aiempi arvio sama) vuonna 2012. Tutkimusyhtiöiden mukaan vuonna 2013 ohjelmistopuolen on arvioitu kasvavan globaalisti 7,0 prosenttia, IT-palveluiden 5,6 prosenttia ja IT-markkinoiden kokonaisuudessaan 6,7 prosenttia.

Yritysostojen ja solmittujen partneruussopimusten määrä on lisääntynyt markkinoilla. Näiden avulla markkinoilla toimivat yritykset pyrkivät vahvistamaan toimittajaverkostoa ja laajentumaan maantieteellisesti. Toimintaympäristön arvioidaan jatkavan konsolidoitumista ja palvelujen osuuden nousevan alalla toimivien yritysten tarjoomassa. Basware jatkaa aktiivisesti yrityskauppakohteiden analysointia erityisesti verkkolaskumarkkinasta Euroopassa strategiansa mukaisesti.

Baswaren ohjelmistojen ja palvelujen kilpailukyky on entistä parempi vuoden 2012 ensimmäisellä neljänneksellä julkistetun uuden sukupolven Alusta-ohjelmistoperheen myötä. Tammikuussa 2012 toteutetun saksalaisen verkkolaskuoperaattorin oston myötä saimme innovatiivista teknologiaa, joka parantaa yhtiön kilpailukykyä. Automatisointipalvelut vaikuttavat positiivisesti kilpailukykyyn ja lisää yhtiön liikevaihdon ja kannattavuuden ennustettavuutta sekä läpinäkyvyyttä pitkällä aikavälillä.

Baswaren tavoitteena on olla maailman suurin verkkolaskujen ja muiden sähköisten sanomien verkosto ostajille ja toimittajille vuoden 2015 loppuun mennessä. Verkkolaskutoiminta ja sitä tukeva skannauspalvelu on suunnattu myös Baswaren nykyisen asiakaskunnan ulkopuolisille toimittajille ja ostajille, mikä nostaa asiakaspotentiaalia. Verkkolaskutuksen käyttöaste on edelleen alhainen, vaihdellen 5-30 prosenttia maakohtaisesti, mikä luo hyvän pohjan Baswaren Automatisointipalveluiden kasvulle.

Offshoring-toiminnalla on merkittävä asema yhtiön strategiassa. Tuotekehitys ja Automatisointipalvelujen toiminta Basware Intian toimipisteessä on jo onnistuneesti kasvanut merkittävään asemaan. Yhtiö on kehittänyt offshoring-toimintaa kannattavuuden parantamiseksi myös uusien palveluliiketoimintojen ja sisäisten tukitoimintojen osalta.

LIKEVAIHTO

Basware-konsernin liikevaihto kasvoi katsauskauden (tammi-syyskuu) aikana 7,4 prosenttia ja oli 83 272 tuhatta euroa (77 523 tuhatta euroa). Vertailukelpoisin valuutoin liikevaihto kasvoi 5,1 prosenttia.

Kolmannella vuosineljänneksellä liikevaihto kasvoi 12,1 prosenttia ja oli 27 119 tuhatta euroa (24 185 tuhatta euroa). Vertailukelpoisin valuutoin liikevaihto kasvoi 8,4 prosenttia.

Tuotteita ja palveluja koskevat tiedot

Liikevaihto (tuhatta euroa)	7-9/ 2012	7-9/ 2011	Muutos, %	1-9/ 2012	1-9/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2011
Lisenssimyynti	3 715	3 780	-1,7	12 259	14 068	-12,9	20 874
Ylläpito	10 009	9 048	10,6	29 635	26 869	10,3	36 247
Konsultointi	7 644	7 460	2,5	24 317	24 943	-2,5	34 179
Automatisointipalvelut	5 751	3 897	47,6	17 062	11 642	46,6	16 449
Konserni yhteensä	27 119	24 185	12,1	83 272	77 523	7,4	107 750

10.10.2012

Yhtiön lisenssimyynti laski katsauskaudella 12,9 prosenttia ja oli 14,7 prosenttia (18,1 %) liikevaihdosta. Lisenssimyyntin osana Hankinnasta maksuun (P2P) -lisenssimyynti laski 4,3 prosenttia. Automatisointipalveluissa raportoitava SaaS-myynti kasvoi 23,4 prosenttia. Ylläpitotuotot kasvoivat 10,3 prosenttia ja muodostivat 35,6 prosenttia (34,7 %) liikevaihdosta. Konsultointituotot laskivat 2,5 prosenttia ja olivat 29,2 prosenttia (32,2 %) liikevaihdosta.

Katsauskaudella Automatisointipalvelut kasvoivat 46,6 prosenttia ja olivat 20,5 prosenttia (15,0 %) liikevaihdosta. Automatisointipalvelut-liiketoiminnan välittämä transaktiovolyymi jatkoi hyvää kehitystään ja oli 24,5 miljoonaa (kasvua 67,8 prosenttia). Automatisointipalvelut-liiketoiminnan nykyisistä tuotannossa olevista sekä uusista voitetuista sopimuksista seuraavan kahdentoista kuukauden aikana tuloutuva osuus on arviolta 25,2 miljoonaa euroa.

Kansainvälisen liiketoiminnan osuus Baswaren liikevaihdosta oli katsauskaudella 57,6 prosenttia (54,1 %). Kansainvälinen liiketoiminta kasvoi 14,4 prosenttia (6,3 %).

TULOSKEHITYS

Baswaren liikevoitto laski katsauskaudella 39,0 prosenttia ja oli 5 381 tuhatta euroa (8 826 tuhatta euroa). Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 6,5 prosenttia (11,4 %).

Kolmannella vuosineljänneksellä liikevoitto laski 25,6 prosenttia ja oli 2 261 tuhatta euroa (3 038 tuhatta euroa). Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 8,3 prosenttia (12,6 %).

Basware kirjasi vuoden 2011 neljännellä vuosineljänneksellä 1 203 tuhannen euron toiminnan uudelleenjärjestelyvarauksen. Uudelleenjärjestelyä koskevat neuvottelut on saatettu loppuun. Toimenpiteen avulla haettiin mahdollisuuksia strategian vaatimille lisäpanostuksille kasvumarkkinoille.

Yhtiön kiinteät kulut olivat katsauskaudella 67 062 tuhatta euroa (59 428 tuhatta euroa) ja ne ovat kasvaneet edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 12,8 prosenttia. Kiinteistä kuluista henkilöstökuluja oli 72,7 prosenttia (74,1 %) eli 48 770 tuhatta euroa (44 036 tuhatta euroa). Luottotappiot ja luottotappiovarauksen muutos sisältyvät kiinteisiin kuluihin. Luottotappiovarauksen määrä taseessa on kolmannen vuosineljänneksen lopussa 1 411 tuhatta euroa (1 080 tuhatta euroa).

Baswaren tutkimus- ja tuotekehitysmenot olivat katsauskauden aikana yhteensä 12 848 tuhatta euroa (12 008 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 15,4 prosenttia (15,5 %) liikevaihdosta. Menot kasvoivat edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 7,0 prosenttia. Taseeseen katsauskauden aikana aktivoitujen tuotekehitysmenojen määrä oli 3 583 tuhatta euroa (2 774 tuhatta euroa). Katsauskauden tulokseen sisältyvien tutkimus- ja tuotekehityskulujen määrä oli 9 264 tuhatta euroa (9 234 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 11,1 prosenttia (11,9 %) liikevaihdosta.

Yhtiön rahoitustuotot ja -kulut olivat 133 tuhatta euroa (32 tuhatta euroa). Yhtiön tulos ennen veroja oli 5 514 tuhatta euroa (8 858 tuhatta euroa) ja katsauskauden tulos oli 3 918 tuhatta euroa (6 731 tuhatta euroa) eli 4,7 prosenttia (8,7 %) liikevaihdosta. Katsauskauden verot olivat 1 596 tuhatta euroa (2 127 tuhatta euroa). Laimentamaton osakekohtainen tulos oli 0,31 euroa (0,53 euroa) osakkeelta.

Baswaren Saksan tytäryhtiöön kohdistui vuonna 2011 verotarkastus, joka saatettiin loppuun vuoden 2012 aikana. Tämän seurauksena katsauskauden veroihin sisältyy 648 tuhatta euroa tytäryhtiöön kirjattuja veroja, joista 462 tuhatta kirjattiin kolmannella vuosineljänneksellä. Yhtiö on hakeutumassa sovitteluprosessiin, jossa Saksan ja Suomen toimivaltaiset viranomaiset sopivat kaksinkertaisen verotuksen poistamisesta. Prosessin arvioidaan kestävän 3-4 vuotta.

10.10.2012

RAHOITUS JA INVESTOINNIT

Basware-konsernin taseen loppusumma oli katsauskauden lopussa 123 281 tuhatta euroa (121 167 tuhatta euroa). Yhtiön likvidit varat olivat yhteensä 27 739 tuhatta euroa (44 988 tuhatta euroa), joista rahavarojen osuus oli 27 739 tuhatta euroa (29 972 tuhatta euroa).

Omavaraisuusaste oli 80,2 % prosenttia (79,7 %) ja nettovelat suhteessa omaan pääomaan (gearing) -27,5 prosenttia (-45,9 %). Korollisia velkoja oli 564 tuhatta euroa (678 tuhatta euroa), josta lyhytaikaisten velkojen osuus oli 219 tuhatta euroa (114 tuhatta euroa). Katsauskauden sijoitetun pääoman tuotto oli 7,6 prosenttia (14,5 %) ja oman pääoman tuotto 5,3 prosenttia (11,0 %).

Liiketoiminnan rahavirta oli katsauskaudella 7 334 tuhatta euroa (15 941 tuhatta euroa). Investointien rahavirta oli -16 567 tuhatta euroa (-3 687 tuhatta euroa).

Yhtiön bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen, jotka muodostuivat kasvun vaatimista tavanomaisista lisä- ja korvausinvestoinneista, olivat katsauskaudella 990 tuhatta euroa (1 639 tuhatta euroa). Bruttoinvestoinnit pysyviin vastaaviin, jotka sisältävät edellisten lisäksi yrityskaupan ja aktivoidut tuotekehitykset olivat yhteensä 17 419 tuhatta euroa (4 411 tuhatta euroa).

Aineettomien hyödykkeiden poistot olivat 4 129 tuhatta euroa (3 329 tuhatta euroa). Viitteitä omaisuuserien arvonalentumisista ei ole.

Basware Oyj osti saksalaisen First Businesspost GmbH -verkkolaskuoperaattorin koko osakekannan 17.1.2012. Kauppahinta maksettiin kokonaisuudessaan kaupantekohetkellä käteisellä siten, että 20 prosentin osuus velattomasta kauppahinnasta maksettiin sulkutilille. Sulkutilijärjestely on voimassa tammikuun 2013 loppuun asti. First Businesspostin luvut sisältyvät Baswaren liikevaihtoon ja tulokseen 1.1.2012 alkaen. Kohdistettava kauppahinta on noin 12,5 miljoonaa euroa. Aineettomiin hyödykkeisiin on kohdistettu asiakassuhteisiin ja hankittuun teknologiaan liittyvää arvoa noin 2,6 miljoonaa euroa laskennallinen verovelka huomioiden. Asiakassuhteisiin liittyvä arvo poistetaan seitsemässä vuodessa ja teknologiaan liittyvä arvo viidessä vuodessa alkaen vuoden 2012 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. Liikearvoa kauppahintaan sisältyy noin 9,1 miljoonaa euroa. Kauppahinnan allokoinnissa on lisäksi huomioitu aiempien tilikausien tappioiden hyödyntämiseen liittyvä laskennallinen verosaaminen 0,8 miljoonaa euroa. Tämä hankintamenon allokointi on alustava.

Yhtiökokous 16.2.2012 valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Hallitus on valtuutuksen nojalla oikeutettu päättämään enintään 1 290 000 yhtiön oman osakkeen hankkimisesta. Hankkimisvaltuutus on voimassa 30.6.2013 saakka. Syyskuun 30. päivään 2012 mennessä yhtiö oli hankkinut omia osakkeita 49 114 kappaletta, minkä jälkeen yhtiöllä on 30.9.2012 hallussaan 106 875 kappaletta osakkeita.

TUOTEKEHITYS JA UUDET TUOTTEET

Baswaren tutkimus- ja tuotekehitykset olivat katsauskauden aikana yhteensä 12 848 tuhatta euroa (12 008 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 15,4 prosenttia (15,5 %) liikevaihdosta. Menot kasvoivat edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 7,0 prosenttia. Taseeseen katsauskauden aikana aktivoitujen tuotekehitysmenojen määrä oli 3 583 tuhatta euroa (2 774 tuhatta euroa). Katsauskauden tulokseen sisältyvien tutkimus- ja tuotekehityskulujen määrä oli 9 264 tuhatta euroa (9 234 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 11,1 prosenttia (11,9 %) liikevaihdosta.

Aktivoitujen tuotekehitysmenojen määrään vaikuttaa uuden sukupolven Alusta -ohjelmistojen kehittäminen.

10.10.2012

Yhtiö toi markkinoille Alusta-teknologian vuoden 2012 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. Alusta-teknologia kokoa yhteen Baswaren talousprosessiosaamisen sekä käytön mukaan veloitettavat pilvipalvelut, jotka takaavat sujuvan sähköisen asioinnin avoimen verkon kautta kaikenkokoisille organisaatioille. Yhtiön uuden sukupolven tuotekokonaisuutta pyritään tarjoamaan voimakkaasti myös palveluna. Alusta-teknologia tukee Baswaren strategista muutosta ja tulee parantamaan yhtiön kilpailukykyä.

Tuotekehityksessä työskenteli syyskuun 2012 lopussa 362 henkilöä (304 henkilöä), josta 172 henkilöä Intiassa.

HENKILÖSTÖ

Baswaren henkilöstömäärä oli katsauskaudella keskimäärin 1 301 (1 028) ja katsauskauden lopussa 1 388 (1 079). Henkilöstön määrä kasvoi 309 henkilöllä ja oli 28,6 prosenttia korkeampi verrattuna edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan. Henkilömäärän kasvu johtui pääosin Intian yksikön henkilöstön määrän kasvusta sekä saksalaisen verkkolaskuoperaattorin oston tuomasta henkilömäärästä.

Henkilöstön jakautuminen maantieteellisesti:

Henkilöstö (työsuhteessa keskimäärin)	7–9/ 2012	7–9/ 2011	Muutos, %	1–9/ 2012	1–9/ 2011	Muutos, %	1–12/ 2011
Suomi	499	463	7,7	478	450	6,2	454
Skandinavia	129	116	10,9	127	118	7,7	119
Muu Eurooppa	179	135	33,2	173	138	25,7	137
Intia	489	297	64,8	454	259	75,4	284
Muut alueet	68	64	5,7	69	63	8,2	64
Konserni yhteensä	1 364	1 075	26,9	1 301	1 028	26,6	1 058

Basware kirjasi vuoden 2011 neljännellä vuosineljänneksellä 1 203 tuhannen euron toiminnan uudelleenjärjestelyvarauksen. Uudelleenjärjestelyä koskevat neuvottelut on saatettu loppuun. Toimenpiteen avulla haettiin mahdollisuuksia strategian vaatimille lisäpanostuksille kasvumarkkinoille.

Ulkomaan yksiköissä työskentelevien osuus henkilöstöstä on noussut verrattuna vuoden takaiseen tilanteeseen. Katsauskauden lopussa 63,8 prosenttia (57,2 %) Baswaren henkilöstöstä työskenteli Suomen ulkopuolella ja 36,2 prosenttia (42,8 %) Suomessa. Myynnissä ja markkinoinnissa työskentelee 11,2 prosenttia, konsultoinnissa ja palveluissa 56,4 prosenttia, tuotekehityksessä 26,1 prosenttia ja hallinnossa 6,3 prosenttia henkilöstöstä.

Henkilöstön keski-ikä on 34,1 (34,8) vuotta. Henkilöstöstä 24,2 prosenttia on suorittanut ylemmän ja 30,2 prosenttia alemman korkeakoulututkinnon. Naisia on 23,4 prosenttia ja miehiä 76,6 prosenttia henkilöstöstä. Henkilöstön kannustamiseksi yhtiöllä on voimassa koko henkilöstön kattava bonusohjelma.

Ylimmän johdon lyhyen aikavälin palkitseminen koostuu rahapalkasta, luontoiseduista ja mahdollisesta tuloksen mukaan määräytyvästä vuosipalkkiosta. Ylimmän johdon pitkän aikavälin palkitseminen muodostuu osakepohjaisesta kannustinjärjestelmästä. Johtoryhmän jäsenten tulospalkkio on korkeintaan 50 prosenttia vuosittaisesta peruspalkasta. Toimitusjohtajan työsopimuksessa palkkioprosenttia ei ole rajattu. Tulospalkkio määräytyy yhtiön strategian mukaista kasvua ja kannattavuutta tukevien tavoitteiden sekä henkilökohtaisten tavoitteiden saavuttamisen perusteella.

10.10.2012

Hallitus seuraa säännöllisesti kaksi kertaa vuodessa palkitsemisjärjestelmän suoritus- ja tuloskriteerien toteutumista sekä hyväksyy maksettavan palkkion.

Vuosina 2009-2011 oli voimassa osakepohjainen palkitsemisjärjestelmä. Osakepohjaisen kannustinjärjestelmän palkkio ansaintajaksolta 2009-2011 perustuu Basware-konsernin osakekohtaiseen tulokseen (EPS). Palkkio ansaintajaksolta 2009 maksettiin joulukuussa 2011, palkkio ansaintajaksolta 2010 maksetaan joulukuussa 2012 ja palkkio ansaintajaksolta 2011 joulukuussa 2013 osittain yhtiön osakkeina ja osittain rahana. Osakepohjaisen kannustinjärjestelmän palkkio maksetaan kahden vuoden kuluttua ansaintajakson päättymisestä, mistä syystä palkkiona saatujen osakkeiden omistamiseen ei liity muita rajoituksia.

Basware Oyj:n hallitus päätti 17.2.2012 uudesta Basware-konsernin avainhenkilöiden osakepohjaisesta kannustinjärjestelmästä. Järjestelmän tarkoituksena on yhdistää omistajien ja avainhenkilöiden tavoitteet yhtiön arvon nostamiseksi sekä sitouttaa avainhenkilöt yhtiöön ja tarjota heille kilpailukykyinen yhtiön osakkeiden omistukseen perustuva palkkiojärjestelmä. Hallitus suosittelee, että Baswaren johtoryhmä omistaa yhtiön osakkeita vuotuisen bruttopalkkionsa arvoa vastaavan määrän.

Järjestelmässä on kolme ansaintajaksoa, jotka ovat kalenterivuodet 2012, 2013 ja 2014. Järjestelmä koostuu vuotuisista ansaintajaksista 2012, 2013 ja 2014 sekä kiinteästä ansaintajaksosta 2012-2014. Lisäosakkeita maksutta osakeomistusta vasten ansaintajaksolta 2012-2014 voivat saada Baswaren johtoryhmän jäsenet.

Hallitus päättää kullekin vuotuiselle ansaintajaksolle ansaintakriteerit ja niille asetettavat tavoitteet erikseen kunkin ansaintajakson alussa. Palkkion maksun edellytyksiin sisältyy työ- tai toimisuhteeseen liittyviä ehtoja.

MAANTIETEELLISIÄ ALUEITA KOSKEVAT TIEDOT

Liikevaihdon ja liikevoiton jakautuminen maantieteellisesti esitetään osavuositiedotuksen taulukko-osassa. Maantieteellisinä alueina raportoidaan Suomi, Skandinavia, muu Eurooppa ja muu maailma.

Palveluna toimitettavien ohjelmistoratkaisujen määrä kasvaa tasaisesti yhä useamman kaupan toteutuessa SaaS-palveluna ja lisenssimyyntiin kysynnän siirtyessä palveluratkaisuihin. Vuoden alusta on solmittu uusia, monivuotisia SaaS- ja verkkolaskutuspalvelusopimuksia kaikilla toiminta-alueilla. Automatisointipalveluiden vahva kasvu jatkui kolmannella vuosineljänneksellä. Palveluiden kasvu saavutettiin suurelta osin kansainvälisiltä markkinoilta.

KATSAUSKAUDEN MUUT TAPAHTUMAT

Päivitetty strategia vuoden 2015 loppuun asti

Baswaren hallitus ja yhtiön johto päivittivät yhtiön strategiaa ja tavoitteita seuraavalle 3-vuotiskaudelle. Päivitetyistä strategiasta tiedotettiin 4.9.2012. Päivitetyssä strategiassa vuosille 2013–2015 painotetaan maailmanlaajuisen kasvun vahvistamista sekä orgaanisesti että yritysostojen kautta, mikä mahdollistaa liikevoittomarginaalin positiivisen kehityksen.

Basware pyrkii vuoden 2015 loppuun mennessä olemaan maailman suurin verkkolaskujen ja muiden sähköisten sanomien verkosto ostajille ja toimittajille. Baswaren tavoitteena on saavuttaa 150 miljoonaa välitettyä transaktiota vuonna 2015, kun vuonna 2011 niiden määrä oli 21 miljoonaa.

10.10.2012

Baswaren pitkän aikavälin kasvutavoitteet liikevaihdon ja -voiton osalta säilyvät ennallaan. Liikevaihdon tavoitteena on 15–30 prosentin vuotuinen kasvu, mitä tukee automatisointipalveluiden yli 50 prosentin vuotuinen kasvu. Yhtiön pitkän aikavälin liikevoittomarginaalin tavoite on 15–20 prosenttia liikevaihdesta, parantuen strategiakauden loppua kohden. Jatkuvien tuottojen osuutta pyritään kasvattamaan 70 prosenttiin liikevaihdesta. Suurin osa kasvusta tulee SaaS- ja verkkolaskutuksen skaalautuvista palveluista, jotka parantavat kannattavuutta.

Basware on hankinnasta maksuun (P2P) -ratkaisujen maailmanlaajuinen markkinajohtaja, jonka laskuautomaatio- ja ostolaskuohjelmistoilla on lähes 2 000 ohjelmisto- ja SaaS-asiakasta. Lisäksi Baswarella on noin 800 000 aktiivista asiakasyritystä, jotka käyttävät Baswaren laskujen ja hankintasanomien toimittaja- ja asiakasverkostoa. Baswaren avainmarkkinoiden – hankinnasta maksuun -ohjelmistojen ja verkkolaskutuksen – odotetaan kasvavan merkittävästi muutaman seuraavan vuoden aikana erityisesti niillä maantieteellisillä alueilla, joilla Baswarella on jo vahva asema.

Baswaren liiketoiminta perustuu hankintaprosessien ja osto- ja myyntilaskujen käsittelyn automatisointiin sekä organisaatioiden sisällä että niiden välillä. Baswaren kaikki tuotteet ja palvelut ovat saatavilla maailmanlaajuisesti pilvipalveluna. Palveluiden tuotanto on keskitetty muutamaankeskukseen, jotka täyttävät yksityisen ja julkisen sektorin tiukimmatkin palvelutasovaatimukset.

Basware on P2P-ratkaisujen maailmanlaajuinen johtaja ja yhtiön tuote- ja palvelustrategia perustuu tämän alueen kategoriajohtajuuteen. Alkuvuonna 2012 markkinoille tuotu Alusta on joustava ja pilvipohjainen, avoimiin standardeihin perustuva hankinnasta maksuun -teknologia-alusta. Alusta on kehitetty yhdistämään Baswaren talousprosessiosaaminen ja pilvipalvelut, jotka takaavat sujuvan sähköisen asiointin avoimen verkon kautta kaikenkokoisille organisaatioille. Alustaa tarjotaan ensisijaisesti SaaS -palveluna ja siten se tukee Baswaren strategista muutosta palveluyritykseksi. Yhtiö panostaa myös nykyisten asiakkaidensa siirtymiseen Alustan käyttäjiksi. Pilvipalvelujen kasvuun vaikuttavat tulevaisuudessa uudet tulovirrat lisäarvopalveluista, kuten toimitusketjun rahoitus ja dynaamiset maksuehdot.

Basware uudistaa myynti- ja markkinointimalliaan vahvemman kasvun saavuttamiseksi segmentoimalla tarkemmin kaikenkokoiset ostaja- ja toimittaja-asiakkaat. Segmentoinnin kohderyhmänä ovat erityisesti pienet ja keskisuuret yritykset. Basware tavoittelee suoramyyntin lisäksi kasvua verkkokaupan sekä uudistetun kanavastrategian avulla. Yhtiö etsii uusia kanavakumppaneita, jotka tarjoavat talousprosessien ulkoistamista globaaleille organisaatioille. Pienille ja keskisuurille yrityksille yhtiö hakee kumppaneiksi muun muassa toimialakohtaisia palveluyhtiöitä ja tilitoimistoja. Kumppanit voivat toimia joko virtuaalioperaattoreina tai myyntiedustajina. Näiden lisäksi yhtiö aikoo tukea orgaanista kasvua yritysostoilla.

Baswaren tuotteet ja palvelut ovat saatavilla maailmanlaajuisesti. Yhtiö vahvistaa palvelutarjontaa ja toimituksia toimittaja-asiakkaille samalla kun se panostaa myyntiin valituilla avainmarkkinoilla saavuttaakseen suuremman markkinaosuuden P2P-ohjelmistoissa ja palveluliiketoiminnassa. Näillä markkinoilla on huomattava kasvumahdollisuus yhtiön markkinaosuuden ja verkkolaskujen osalta sekä orgaanisesti että mahdollisten yritysostojen muodossa.

Baswaren tavoitteena on strategiakauden aikana merkittävästi kasvattaa tuotteidensa ja palveluidensa uusien asiakkaiden määrää. Basware tukee uusasiakashankintaa keskittämällä ja automatisoimalla markkinointiprosesseja.

Strategian toteuttaminen parantaa yhtiön kannattavuutta monilla eri tavoilla strategiakauden aikana. Kasvun edellyttämät investoinnit vaikuttavat tuloksentekokykyyn lyhyellä aikavälillä.

10.10.2012

- SaaS- ja verkkolaskutusliiketoiminnan etuna on skaalautuvuus - yhteiset tekniset alustat mahdollistavat asiakasmäärän kasvattamisen ilman investointeja infrastruktuuriin samassa suhteessa liikevaihdon kasvun kanssa.
- Kumppanikanava ja verkkokauppa parantavat kannattavuutta pitkällä aikavälillä. Baswaren verkkoasiointiin ja -kaupankäyntiin investoidaan voimakkaasti strategiakauden aikana.
- Standardoidut tuotteet ja palvelut mahdollistavat resurssien optimaalisen käytön ja skaalautuvat prosessit koko yhtiössä.
- Basware lisää edullisemman kustannustason resurssien käyttöä entisestään maailmanlaajuisesti kasvavan liiketoiminnan tarpeiden mukaan. Nykyisen tuotekehitystyön ja automatisointipalvelujen tuotannon lisäksi offshoring-toimintaa jatketaan asiakastuessa, projektien toimituksessa ja sisäisissä tukitoiminnoissa.

Pääomamarkkinapäivä 4.9.2012

Basware järjesti sijoittajille ja analyytikoille suunnatun pääomamarkkinapäivän Lontoossa 4. syyskuuta 2012. Tilaisuudessa kerrottiin Baswaren päivitetystä strategiasta ja toiminnasta. Päivän ohjelma koostui toimitusjohtaja Esa Tihlän sekä muiden yhtiön johdon edustajien esityksistä.

OSAKE JA OSAKKEENOMISTAJAT

Basware Oyj:n osakepääoma oli katsauskauden lopussa 3 528 368,70 euroa ja osakkeiden lukumäärä oli yhteensä 12 931 229 kappaletta.

Yhtiökokous 16.2.2012 valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Hallitus on valtuutuksen nojalla oikeutettu päättämään enintään 1 290 000 yhtiön oman osakkeen hankkimisesta. Hankkimisvaltuutus on voimassa 30.6.2013 saakka. Syyskuun 30. päivään 2012 mennessä yhtiö oli hankkinut omia osakkeita 49 114 kappaletta, minkä jälkeen yhtiöllä on 30.9.2012 hallussaan 106 875 kappaletta osakkeita. Osakkeita hankitaan pääasiallisesti käytettäväksi osana yhtiön kannustinjärjestelmää.

Omat osakkeet hankitaan muutoin kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan NASDAQ OMX Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä. Osakkeet hankitaan NASDAQ OMX Helsinki Oy:n julkisessa kaupankäynnissä noudattaen NASDAQ OMX Helsinki Oy:n ja Euroclear Oy:n sääntöjä ja ohjeita omien osakkeiden hankkimisesta.

Osakekurssi ja -vaihto

Katsauskaudella yhtiön osakkeen ylin kurssi oli 24,00 euroa (28,10 euroa), alin 16,70 euroa (17,00 euroa) ja päätöskurssi 22,50 euroa (17,70 euroa). Katsauskauden keskimääräinen kurssi oli 20,68 euroa (24,55 euroa).

Osakkeita vaihdettiin katsauskauden aikana 1 242 210 kappaletta (3 944 905 kpl), mikä vastaa 9,7 prosenttia (31,3 %) keskimääräisestä osakemäärästä. Osakekannan markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla 30.09.2012 oli 288 547 965 euroa (227 284 443 euroa).

Osakkeenomistajat

Yhtiöllä oli syyskuun 30. päivänä 14 586 (15 123) osakkeenomistajaa hallintarekisterit (11 kpl) mukaan lukien. Hallintarekisteröidyn omistuksen osuus oli 12,5 prosenttia (12,0 %) kokonaisosakemäärästä.

10.10.2012

Yhtiöllä on hallussaan 106 875 kappaletta Basware Oyj:n osaketta, mikä vastaa noin 0,8 % yhtiön kaikista osakkeista.

Johdon ja hallintoelinten osakkeenomistus

Euroclear Finland Oy:n pitämän osakerekisterin mukaan 30.09.2012 toimitusjohtaja Esa Tihilä omistaa 6 225 Basware Oyj:n osaketta, Matti Copeland 2 771, Mika Harjuaho 4 375, Mari Heusala 250, Steve Muddiman 4 462 ja Jukka Virkkunen 1 575 osaketta. Muilla johtoryhmän jäsenillä ei ole omistuksia Basware Oyj:ssä.

Euroclear Finland Oy:n pitämän osakerekisterin mukaan 30.09.2012 Hannu Vaajoensuu omistaa 323 500, Pentti Heikkinen 2 609, Ilkka Sihvo 881 675, Eeva Sipilä 1 593 ja Anssi Vanjoki 5 000 Basware Oyj:n osaketta.

YHTIÖN HALLINNOINTI

Yhtiökokouksessa 16.2.2012 yhtiön hallituksen jäsenten lukumääräksi vahvistettiin viisi. Yhtiökokous päätti hyväksyä esityksen, jonka mukaan yhtiön hallituksen jäseniksi valittiin Pentti Heikkinen, Eeva Sipilä, Ilkka Sihvo, Hannu Vaajoensuu ja Anssi Vanjoki. Yhtiökokouksen jälkeen pidetyssä järjestäytymiskokouksessaan hallitus valitsi puheenjohtajaksi Hannu Vaajoensuun ja varapuheenjohtajaksi Ilkka Sihvon.

Yhtiökokous hyväksyi ehdotuksen, jonka mukaan yhtiön tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö Ernst & Young Oy, päävastuullisena tilintarkastajana KHT Heikki Ilkka, ja varatilintarkastajaksi KHT Terhi Mäkinen.

Omien osakkeiden osto

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Hallitus on valtuutuksen nojalla oikeutettu päättämään enintään 1 290 000 yhtiön oman osakkeen hankkimisesta. Omat osakkeet hankitaan muutoin kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan NASDAQ OMX Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä. Osakkeet hankitaan ja maksetaan NASDAQ OMX Helsinki Oy:n ja Euroclear Finland Oy:n sääntöjen mukaisesti. Osakkeita hankitaan käytettäväksi vastikkeena mahdollisissa yrityshankinnoissa tai muissa yhtiön liiketoimintaan kuuluvissa järjestelyissä, investointien rahoittamiseksi tai osana yhtiön kannustinjärjestelmää tai yhtiöllä pidettäväksi, muutoin luovutettaviksi tai mitätöitäviksi. Hallitus päättää muista omien osakkeiden hankkimiseen liittyvistä ehdoista. Hankkimisvaltuutus on voimassa 30.6.2013 saakka.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään osakeannista sekä optio-oikeuksien ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään uusien osakkeiden antamisesta ja/tai yhtiön hallussa olevien omien osakkeiden luovuttamisesta ja/tai osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen erityisten oikeuksien antamisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti.

Hallitus päättää kaikista muista valtuutuksiin liittyvistä seikoista. Valtuutukset ovat voimassa 30.6.2013 saakka.

10.10.2012

Yhtiö antoi selvityksen hallinto- ja ohjausjärjestelmästä vuodelta 2011 (Corporate Governance Statement), joka on laadittu uuden hallinnointikoodin suositus 51:n ja arvopaperimarkkinalain 2 luvun 6 §:n mukaisesti. Selvitys hallinto- ja ohjausjärjestelmästä annettiin yhtiön toimintakertomuksesta erillisenä.

Baswaren hallinnointiperiaatteet on kokonaisuudessaan luettavissa yhtiön Sijoittajat -sivuilla: <http://www.basware.fi/yrityksesta/sijoittajat/hallinnointi>.

Baswaren johtoryhmään 1.4.2012 alkaen kuuluvat Esa Tihlilä, CEO; Matti Copeland, Senior Vice President, Strategy; Mika Harjuaho, CFO; Henrik Hasselbalch, Senior Vice President, Professional Services; Mari Heusala, Senior Vice President, HR&Dev; Jorma Kemppainen, Senior Vice President, Products; Pekka Lindfors, Senior Vice President, Volume Sales; Steve Muddiman, Senior Vice President, Global Marketing; Riku Roos, Senior Vice President, Automation Services; Matti Rusi, Senior Vice President, Support; Jukka Virkkunen, Senior Vice President, Enterprise Sales.

YHTIÖN LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Baswaren riskienhallintamallin mukaisesti riskit luokitellaan kuuteen ryhmään: liiketoiminta-, tuote-, henkilöstö-, lainopilliset, taloudelliset ja tietoturvariskit. Basware ottaa riskejä, jotka luontaisesti kuuluvat strategiaan ja tavoitteisiin. Näitä riskejä hallitaan ja pienennetään eri tavoin. Lähiajan riskeihin kuuluvat kuluvan raportointivuoden riskit.

Myyntisaamisiin liittyvä luottoriski on osa operatiivista liikkeenhoidon riskiä. Yleisestä maailmanlaajuisesta taloudellisesta epävarmuudesta johtuen yhtiö on tehostanut myyntisaamisten hallintaa ja perintäprosessia vuoden 2012 kolmannella vuosineljänneksellä. Liiketoimintajohto seuraa säännöllisesti myyntisaamisten kertymistä kassaan osana asiakkuuksien hallintaa.

Vuonna 2012 yhtiö on voimakkaassa transformaatiovaiheessa ohjelmistoyrityksestä palveluyritykseksi, mikä muuttaa toimintatapojamme, ratkaisujamme ja palveluitamme ja edellyttää panostuksia.

Maailman taloustilanne ja markkinat ovat epävakait, mikä voi aiheuttaa lisenssimyynnin ja palveluiden kysynnän heikkenemistä. Lisäksi lisenssimyynnin konversiolla SaaS-ratkaisuun voi olla aiempaa voimakkaampi heikentävä vaikutus liikevaihdon kasvuun erityisesti vuoden 2012 ensimmäisellä neljänneksellä markkinoille tuodun uuden sukupolven Alusta -ohjelmistoperheen myötä. Lisenssimyynnin kysynnän siirtyminen kohti palveluna toimitettavaa SaaS-ratkaisua tukee jatkossa Automatisointipalvelut-liiketoiminnan pitkän aikavälin kasvutavoitetta.

Kilpailukyky uusasiakashankinnassa on yhtiön tavoitteleman kasvun kannalta oleellista. Uuden sukupolven Alusta -ohjelmistoilla pyritään varmistamaan Baswaren tuotejohtajuus hankinnasta maksuun ohjelmistoissa ja palveluissa sekä kasvattamaan uusasiakasmäärää.

Nykyisten ohjelmistoasiakkuuksien kerryttämisen vuotuisen ylläpito- ja palveluliikevaihdon turvaaminen on yhtiön kannattavan kasvun perusta. Tästä syystä pyritään varmistamaan nykyasiakkaiden hallittu siirtyminen uuden sukupolven ohjelmistojen ja palvelujen käyttäjiksi seuraavien tilikausien aikana.

Automisointipalveluiden pitkän aikavälin tavoitteena on yli 50 prosentin vuotuinen kasvu. SaaS- ja verkkolaskutoiminta ovat skaalautuvia liiketoimintamalleja ja tarjoavat korkean liiketoimintapotentiaalin. Tavoitellun kasvun saavuttaminen edellyttää jatkuvaa asiakasmäärien ja transaktiovolyymien voimakasta kasvua. Vuoden 2011 viimeisellä neljänneksellä yhtiössä toteutettiin organisaatiouudistus ja siirryttiin globaalisti johdettuun toimintaperusteiseen organisaatioon 1.1.2012 alkaen. Toimintamallin muutoksella Basware pystyy paremmin hyödyntämään markkinoiden tarjoamat kasvumahdollisuudet.

10.10.2012

Basware on strategiansa mukaisesti täydentänyt organista kasvuaan yritysostoin. Yritysostojen onnistumisen varmistaminen on olennaista yhtiön kannattavan kasvun kannalta. Yritysostohankkeita toteutettaessa pyritään noudattamaan asianmukaista huolellisuutta sekä hyödyntämään yhtiön sisäistä ja ulkoista osaamista suunnitteluvaiheessa, haltuunottovaiheessa sekä integroitaessa ostettuja toimintoja yhtiön muuhun toimintaan.

Kustannusten kasvun hallinta offshoring-toimipisteiden tarjoamien kustannusetujen avulla on olennainen osa yhtiön kannattavuuden jatkuvaa parantamista.

Liikearvot on testattu vuoden 2011 viimeisellä neljänneksellä. Tehtyjen omaisuuserien arvonalentumistestauslaskelmien mukaan liikearvoissa ei ole tapahtunut arvonalentumista eikä viitteitä arvonalentumisesta ole.

Muilta osin Baswaren lähiajan riskeissä ja epävarmuustekijöissä ei ole tapahtunut merkittäviä muutoksia.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Sopimus Certipostin verkko- ja verkkolaskutusliiketoimintojen ostamisesta

Basware tiedotti 5.10.2012 sopineensa bpost-konserniin kuuluvan Benelux-maiden johtavan verkkolaskuoperaattorin Certipostin verkko- ja verkkolaskuliiketoiminnan ostamisesta. Basware perustaa Belgiaan kokonaan omistetun tytäryhtiön, johon hankitut varat ja vastuut siirretään. Certipostilla on 84 työntekijää, joista 76 toimii verkko- ja verkkolaskutusliiketoiminnassa.

Kauppa toteutuu sen jälkeen, kun Belgian lainsäädännön mukaiset pakolliset muodollisuudet on saatu päätökseen. Basware yhdistelee hankitun liiketoiminnan liikevaihtonsa ja tulokseensa kaupan vahvistuspäivästä alkaen. Hankitun liiketoiminnan vuoden 2012 liikevaihdon odotetaan olevan noin 8,5 miljoonaa euroa. Noin 18,2 miljoonan euron alustava kauppahinta maksetaan käteisellä kaupan vahvistuspäivänä. Lopullinen kauppahinta perustuu vuoden 2012 tilintarkastettuun tilinpäätökseen. Basware ilmoittaa lisätietoja synergiaeduista ja yritysostoon liittyvän tulosohjeistuksen kaupan toteutumisen jälkeen.

Basware saavuttaa yrityskaupalla merkittävän markkina-aseman Benelux-maissa. Certipostin laaja asiantuntemus sähköisestä tietojen välityksestä (EDI) oli myös keskeisessä osassa sopimuksen syntymiselle.

Certipostin verkko- ja verkkolaskutusliiketoiminnan hankinta on Baswaren toinen, tiedotettu yritysosto vuonna 2012. Alkuvuonna 2012 Baswaresta tuli Saksan johtava verkkolaskuoperaattori First Businesspost GmbH:n hankinnan myötä.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Toimintaympäristö ja markkinanäkymät

Viimeisimpien markkina-arvioiden mukaan ohjelmistopuolen markkinoiden on arvioitu vuonna 2012 kasvavan globaalisti 6,0 prosenttia (aiempi arvio 6,2) ja Yhdysvalloissa 7,4 prosenttia (aiempi arvio 8,0). IT-palveluiden kokonaismarkkinoiden on ennustettu kasvavan globaalisti 4,7 prosenttia (aiempi arvio sama) ja Yhdysvalloissa 7,3 prosenttia (aiempi arvio sama) vuonna 2012. Tutkimusyhtiöiden mukaan vuonna 2013 ohjelmistopuolen on arvioitu kasvavan globaalisti 7,0 prosenttia, IT-palveluiden 5,6 prosenttia ja IT-markkinoiden kokonaisuudessaan 6,7 prosenttia.

10.10.2012

Yhtiön strategisena tavoitteena on Automatisointipalveluiden yli 50 prosentin kasvu. Vuonna 2012 yhtiö on voimakkaassa transformaatiovaiheessa palveluyritykseksi, mikä muuttaa toimintatapojamme, ratkaisujamme ja palveluitamme ja edellyttää panostuksia.

Maailman taloustilanne ja markkinat ovat epävakaita, mikä voi aiheuttaa lisenssimyynnin ja palveluiden kysynnän heikkenemistä. Lisäksi lisenssimyynnin konversiolla SaaS-ratkaisuun voi olla aiempaa voimakkaampi heikentävä vaikutus liikevaihdon kasvuun erityisesti vuoden 2012 ensimmäisellä neljänneksellä markkinoille tuodun uuden sukupolven Alusta -ohjelmistoperheen myötä. Lisenssimyynnin kysynnän siirtyminen kohti palveluna toimitettavaa SaaS-ratkaisua tukee Automatisointipalveluliiketoiminnan kasvutavoitetta.

Näkymät 2012

Katsauskauden suoritus antaa hyvät edellytykset saavuttaa Automatisointipalveluiden kasvutavoitteet loppuvuoden aikana. Jatkuvien palveluiden (Ylläpito ja Automatisointipalvelut) kysynnän ennakkoon säilyvän vahvana. Alusta-ohjelmistoperheen ennakkoon loiventavan lisenssimyynnin laskua myös viimeisellä vuosineljänneksellä. Konsultoinnin resurssitilanteen, käyttöasteen ja liikevaihdon ennakkoon kehittyvän positiivisesti myös viimeisellä vuosineljänneksellä.

Basware arvioi vuoden 2012 liikevaihdon kasvavan edelliseen vuoteen verrattuna ja liikevoiton (EBIT) arvioidaan olevan 8-11 miljoonaa euroa. Yhtiö arvioi vuoden viimeisen neljänneksen liikevaihdon kasvavan edelliseen vuoteen verrattuna.

Aiemmin yhtiö arvioi vuoden 2012 liikevaihdon kasvavan edelliseen vuoteen verrattuna ja liikevoiton (EBIT) olevan 8-13 miljoonaa euroa. Aiemmin yhtiö arvioi myös jälkimmäisen vuosipuoliskon liikevaihdon kasvavan voimakkaammin kuin ensimmäisellä vuosipuoliskolla.

Espoossa 10. lokakuuta 2012

BASWARE OYJ
Hallitus

Lisätietoja:

Toimitusjohtaja Esa Tihlilä Basware Oyj
Puh. 040 480 7098

Osavuositiedotuksen tiedotustilaisuus ja puhelinkonferenssi

Basware järjestää 10. lokakuuta osavuositiedotusta käsittelevän tiedotustilaisuuden toimittajille ja analyytikoille kello 11.00 Hotelli Kämpissä (Kluuvikatu 2, 2. krs), Helsingissä. Tilaisuudessa yhtiön toimitusjohtaja Esa Tihlilä ja talousjohtaja Mika Harjuaho kommentoivat vuosineljänneksen tapahtumia ja tuloskehitystä. Lisätietoja ja ilmoittautuminen: Sirje Ahvenlampi, Manager, Investor Relations, puh. 050-557 3822, sirje.ahvenlampi (at) basware.com.

Basware järjestää analyytikoille myös puhelinkonferenssin 10. lokakuuta kello 15:00. Lisätietoja rekisteröinnistä konferenssiin yhtiön Sijoittajat-sivuilta: <http://www.basware.fi/yrityksesta/sijoittajat>.

Jakelu:

NASDAQ OMX Helsinki Oy
Keskeiset tiedotusvälineet
www.basware.fi

TILINPÄÄTÖSLYHENNEMÄ JA LIITETIEDOT 1.1.–30.9.2012**Laatimisperiaatteet:**

Tämä osavuositarkastus on laadittu IAS 34 osavuositarkastukset –standardin mukaisesti. Yhtiö on ottanut tilikauden alusta käyttöön tiettyjä uusia tai uudistettuja IFRS-standardeja ja IFRIC-tulkintoja vuoden 2011 tilinpäätöksessä kuvatulla tavalla. Näiden uusien ja uudistettujen normien käyttöönotolla ei ole kuitenkaan ollut vielä käytännön vaikutusta raportoituihin lukuihin. Muilta osin on noudatettu samoja laatimisperiaatteita ja laskentamenetelmiä kuin edellisessä vuositilinpäätöksessä. Tunnuslukujen laskentaperiaatteet ja niiden kaavat ovat ennallaan ja ne on esitetty tilinpäätöksessä 2011.

Tilinpäätöksen laatiminen IFRS-standardien mukaisesti edellyttää Baswaren johdolta sellaisten arvioiden ja oletusten käyttämistä, jotka vaikuttavat taseen laadintahetken varojen ja velkojen sekä tilikauden tuottojen ja kulujen määriin. Lisäksi joudutaan käyttämään harkintaa tilinpäätöksen laatimisperiaatteiden soveltamisessa. Koska arviot ja oletukset perustuvat osavuositarkastusajankohdan näkemyksiin, ne sisältävät riskejä ja epävarmuustekijöitä. Toteumat voivat poiketa tehdyistä arvioista ja oletuksista.

Tuloslaskelman ja taseen luvut ovat konsernilukuja. Tiedotteen luvut on pyöristetty, joten yksittäisten lukujen yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta. Osavuositarkastus on tilintarkastamaton.

KONSERNIN TULOSLASKELMA

Tuhatta euroa	1.7.– 30.9.2012	1.7.– 30.9.2011	Muutos, %	1.1.– 30.9.2012	1.1.– 30.9.2011	Muutos, %	1.1.– 31.12.2011
LIKEVAIHTO	27 119	24 185	12,1	83 272	77 523	7,4	107 750
Liiketoiminnan muut tuotot	55	43	28,0	171	127	35,3	172
Materiaalit ja palvelut	-2 313	-1 933	19,7	-6 331	-5 609	12,9	-7 788
Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	-15 415	-13 293	16,0	-48 770	-44 036	10,8	-61 575
Poistot	-1 809	-1 270	42,5	-4 670	-3 787	23,3	-5 004
Liiketoiminnan muut kulut	-5 376	-4 694	14,5	-18 292	-15 392	18,8	-21 275
Liikevoitto	2 261	3 038	-25,6	5 381	8 826	-39,0	12 280
Rahoitustuotot	91	102	-11,0	311	277	12,3	510
Rahoituskulut	-52	-115	-55,1	-178	-245	-27,4	-458
Voitto ennen veroja	2 300	3 024	-24,0	5 514	8 858	-37,8	12 332
Tuloverot	-807	-723	11,5	-1 596	-2 127	-25,0	-2 661
TILIKAUDEN VOITTO	1 493	2 301	-35,1	3 918	6 731	-41,8	9 671
Muut laajan tuloksen erät:							
Ulkomaiseen yksikköön liittyvät muuntoerot	399	207	92,8	900	-75	-1 300,0	368
Muihin laajan tuloksen eriin liittyvät verot	-2	-102	-98,0	197	102	93,1	54
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen	397	105	278,1	1 097	27	3 963,0	422
TILIKAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	1 891	2 406	-21,4	5 015	6 758	-25,8	10 093

10.10.2012

Tuhatta euroa	1.7.– 30.9.2012	1.7.– 30.9.2011	Muutos, %	1.1.– 30.9.2012	1.1.– 30.9.2011	Muutos, %	1.1.– 31.12.2011
Tilikauden voiton jakautuminen:							
Emoyhtiön omistajille	1 493	2 301	-35,1	3 918	6 731	-41,8	9 671
	1 493	2 301	-35,1	3 918	6 731	-41,8	9 671
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen:							
Emoyhtiön omistajille	1 891	2 406	-21,4	5 015	6 758	-25,8	10 093
	1 891	2 406	-21,4	5 015	6 758	-25,8	10 093
Tulos/osake (laimentamaton), euroa	0,12	0,18	-35,0	0,31	0,53	-42,8	0,76
Tulos/osake (laimennettu), euroa	0,12	0,18	-35,0	0,31	0,53	-42,7	0,76

KONSERNITASE

Tuhatta euroa	30.9.2012	30.9.2011	Muutos, %	31.12.2011
VARAT				
Pitkäaikaiset varat				
Aineettomat hyödykkeet	22 795	18 600	22,6	19 208
Liikearvo	41 894	32 146	30,3	32 210
Aineelliset hyödykkeet	1 448	1 142	26,8	1 244
Myytavissä olevat sijoitukset	38	38	0,0	38
Pitkäaikaiset myynti- ja muut saamiset	1	0	0,0	0
Laskennallinen verosaaminen	2 817	1 891	49,0	2 680
Pitkäaikaiset varat	68 992	53 818	28,2	55 379
Lyhytaikaiset varat				
Vaihto-omaisuus	129	111	16,3	143
Myyntisaamiset ja muut saamiset	25 141	21 946	14,6	23 091
Tuloverosaaminen	1 280	304	320,8	374
Käypään arvoon tulosvaikuttavasti kirjattavat rahoitusvarat	0	15 016	-100,0	0
Rahat ja pankkisaamiset	27 739	29 972	-7,5	42 977
Lyhytaikaiset varat	54 289	67 349	-19,4	66 586
VARAT	123 281	121 167	1,7	121 966

10.10.2012

Tuhatta euroa	30.9.2012	30.9.2011	Muutos, %	31.12.2011
OMA PÄÄOMA JA VELAT				
Oma pääoma				
Osakepääoma	3 528	3 528	0,0	3 528
Ylikurssirahasto	1 187	1 187	0,0	1 187
Omat osakkeet	-1 379	-629	-119,3	-429
Käyvän arvon rahasto ja muut rahastot	62 503	62 716	-0,3	62 516
Muuntoerot	-383	-1 661	76,9	-1 266
Kertyneet voittovarot	33 437	31 386	6,5	34 340
Oma pääoma	98 893	96 527	2,5	99 877
Pitkäaikainen vieras pääoma				
Laskennallinen verovelka	1 646	2 920	-43,6	2 079
Korollinen vieras pääoma	345	564	-38,8	524
Koroton vieras pääoma	888	871	2,0	486
Pitkäaikainen vieras pääoma	2 879	4 355	-33,9	3 090
Lyhytaikainen vieras pääoma				
Korollinen vieras pääoma	219	114	92,7	158
Ostovelat ja muut velat	20 309	20 171	0,7	16 765
Tuloverovelka	894	0	0,0	873
Lyhytaikaiset varaukset	88	0	0,0	1 203
Lyhytaikainen vieras pääoma	21 509	20 285	6,0	19 000
OMA PÄÄOMA JA VELAT	123 281	121 167	1,7	121 966

KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Osake- anti	Ylikurssi- rahasto	Omat osakkeet	SVOP rahasto	Muut rahastot	Muunto- erot	Voitto- varat	Yhteensä
OMA PÄÄOMA									
1.1.2011	3 507	255	1 187	-629	34 263	540	-1 688	29 644	67 079
Laaja tulos							27	6 731	6 758
Osingonjako								-5 120	-5 120
Osakeanti					27 345				27 345
Myönnettyt optiot								351	351
Tilikauden muutokset	21	-255			568			-220	114
OMA PÄÄOMA									
30.9.2011	3 528	0	1 187	-629	62 176	540	-1 661	31 386	96 527
OMA PÄÄOMA									
1.1.2012	3 528	0	1 187	-429	61 976	540	-1 266	34 340	99 877
Laaja tulos							883	4 132	5 015
Osingonjako								-5 278	-5 278
Tilikauden muutokset				-950	-13			243	-720
OMA PÄÄOMA									
30.9.2012	3 528	0	1 187	-1 379	61 963	540	-383	33 437	98 893

10.10.2012

KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA

Tuhatta euroa	1.1.– 30.9.2012	1.1.– 30.9.2011	1.1.– 31.12.2011
---------------	--------------------	--------------------	---------------------

Liiketoiminnan rahavirta

Tilikauden voitto	3 918	6 731	9 671
Oikaisut tilikauden tulokseen	6 394	5 922	7 613
Käyttöpääoman muutos	418	6 431	2 456
Maksetut korot liiketoiminnasta	-6	-123	-285
Saadut korot liiketoiminnasta	109	262	483
Muut rahoituserät liiketoiminnasta	-67	-93	-285
Maksetut verot liiketoiminnasta	-3 433	-3 191	-4 446
Liiketoiminnan rahavirta	7 334	15 941	15 207

Investointien rahavirta

Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-4 589	-3 687	-5 631
Ostetut tytäryhtiöt	-11 979	0	0
Investointien rahavirta	-16 567	-3 687	-5 631

Rahoituksen rahavirta

Maksullinen osakeanti	0	27 679	28 063
Omien osakkeiden hankkiminen	-963	0	0
Lyhytaikaisten lainojen takaisinmaksut	-131	0	0
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	0	-3 550	-3 550
Maksetut osingot	-5 278	-5 120	-5 120
Rahoituksen rahavirta	-6 372	19 009	19 393

**Rahavirtalaskelman mukainen rahavarojen
muutos**

	-15 606	31 263	28 969
Rahavarat tilikauden alussa	42 977	13 822	13 822
Rahavarojen kurssimuutosten vaikutus	368	-97	187
Rahavarat tilikauden lopussa	27 739	44 988	42 977

10.10.2012

KONSERNIN TULOSLASKELMA VUOSINELJÄNNEKSITTÄIN

Tuhatta euroa	1-3/ 2012	1-3/ 2011	4-6/ 2012	4-6/ 2011	7-9/ 2012	7-9/ 2011	10-12/ 2011
LIKEVAIHTO	27 435	26 058	28 718	27 280	27 119	24 185	30 227
Liiketoiminnan muut tuotot	58	42	58	41	55	43	46
Materiaalit ja palvelut	-2 061	-1 948	-1 957	-1 727	-2 313	-1 933	-2 179
Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	-16 072	-14 738	-17 282	-16 004	-15 415	-13 293	-17 539
Poistot ja arvonalentumiset	-1 366	-1 237	-1 495	-1 279	-1 809	-1 270	-1 218
Liiketoiminnan muut kulut	-6 171	-5 219	-6 745	-5 478	-5 376	-4 694	-5 883
Liikevoitto	1 822	2 957	1 298	2 832	2 261	3 038	3 454
%	6,6 %	11,3 %	4,5 %	10,4 %	8,3 %	12,6 %	11,4 %
Rahoitustuotot	146	51	75	125	91	102	232
Rahoituskulut	-50	-77	-76	-53	-52	-115	-213
Voitto ennen veroja	1 918	2 930	1 296	2 904	2 300	3 024	3 473
%	7,0 %	11,2 %	4,5 %	10,6 %	8,5 %	12,5 %	11,5 %
Tuloverot	-442	-662	-347	-742	-807	-723	-533
KATSAUSKAUDEN VOITTO	1 476	2 268	949	2 162	1 493	2 301	2 940
%	5,4 %	8,7 %	3,3 %	7,9 %	5,5 %	9,5 %	9,7 %

10.10.2012

KONSERNIN VAKUUKSET JA VASTUUSITOUMUKSET

Tuhatta euroa	30.9.2012	30.9.2011	31.12.2011
Omasta puolesta annetut vakuudet			
Yrityskiinnitys	1 200	1 200	1 200
Tytär- ja muiden konserniyhtiöiden puolesta annetut vakuudet			
Takaukset	241	1 251	1 290
Muut omat vastuut			
Leasingvastuut			
Alle yhden vuoden sisällä erääntyvät leasingvastuut	984	776	825
1–5 vuoden sisällä erääntyvät leasingvastuut	991	853	899
Yhteensä	1 976	1 629	1 723
Vuokravastuut			
Alle yhden vuoden sisällä erääntyvät vuokravastuut	4 342	3 544	4 551
1–5 vuoden sisällä erääntyvät vuokravastuut	4 917	6 715	7 016
Yhteensä	9 259	10 259	11 568
Omat vastuut yhteensä	11 234	11 888	13 291

SEGMENTTITIEDOT

Basware raportoi yhtä liiketoimintasegmenttiä: hankinnasta maksuun (Purchase to Pay, P2P). Raportoitava liiketoimintasegmentti muodostuu koko konsernista ja segmentin tiedot ovat yhtenevät koko konsernin tietojen kanssa.

MAANTIETEELLISET TIEDOT

Maantieteellisinä alueina raportoidaan Suomi, Skandinaavia, muu Eurooppa ja muu maailma. Liikevaihto esitetään asiakkaan sijainnin mukaan ja tämän lisäksi esitetään varojen sijainnin mukaan liikevaihto ja liikevoitto. Suomen maantieteellisellä alueella raportoidaan Suomen, Venäjän sekä Aasian ja Tyynenmeren alueen (pois lukien Australia) liiketoiminnot sekä pääkonttoritoiminnot. Muun maailman maantieteellisellä alueella raportoidaan Pohjois-Amerikan ja Australian liiketoiminnot.

Liikevaihto asiakkaan sijainnin mukaan:

Liikevaihto (tuhatta euroa)	7–9/ 2012	7–9/ 2011	Muutos, %	1–9/ 2012	1–9/ 2011	Muutos, %	1–12/ 2011
Suomi	10 516	10 787	-2,5	35 331	35 618	-0,8	48 660
Skandinaavia	6 073	5 262	15,4	18 547	17 394	6,6	25 381
Muu Eurooppa	6 118	4 954	23,5	18 299	15 072	21,4	20 187
Muut alueet	4 412	3 181	38,7	11 095	9 439	17,6	13 522
Konserni yhteensä	27 119	24 185	12,1	83 272	77 523	7,4	107 750

10.10.2012

Maantieteelliset tiedot varojen sijainnin mukaan

Liikevaihto (tuhatta euroa)	7-9/ 2012	7-9/ 2011	Muutos, %	1-9/ 2012	1-9/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2011
Suomi	14 245	12 608	13,0	44 593	41 188	8,3	57 685
Skandinavia	6 148	5 379	14,3	18 866	17 716	6,5	25 693
Muu Eurooppa	6 661	5 088	30,9	18 980	15 703	20,9	20 940
Muut alueet	3 824	3 074	24,4	10 048	8 921	12,6	12 737
Alueiden välinen liikevaihto	-3 759	-1 965	91,3	-9 215	-6 005	53,4	-9 305
Konserni yhteensä	27 119	24 185	12,1	83 272	77 523	7,4	107 750

Liikevoitto (tuhatta euroa)	7-9/ 2012	7-9/ 2011	Muutos, %	1-9/ 2012	1-9/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2011
Suomi	1 499	1 632	-8,1	3 812	5 165	-26,2	6 812
Skandinavia	95	990	-90,4	559	3 185	-82,5	4 533
Muu Eurooppa	549	424	29,5	1 295	1 230	5,3	1 629
Muut alueet	262	408	-35,8	278	489	-43,1	963
Alueiden välinen liikevoitto	-144	-415	-65,4	-563	-1 242	-54,6	-1 657
Konserni yhteensä	2 261	3 038	-25,6	5 381	8 826	-39,0	12 280

Henkilöstö (työsuhteessa keskimäärin)	7-9/ 2012	7-9/ 2011	Muutos, %	1-9/ 2012	1-9/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2011
Suomi	499	463	7,7	478	450	6,2	454
Skandinavia	129	116	10,9	127	118	7,7	119
Muu Eurooppa	179	135	33,2	173	138	25,7	137
Intia	489	297	64,8	454	259	75,4	284
Muut alueet	68	64	5,7	69	63	8,2	64
Konserni yhteensä	1 364	1 075	26,9	1 301	1 028	26,6	1 058

Liikevaihto toiminnoittain

Yhtiö raportoi tuotteista ja palveluista saadut tuotot seuraavasti: Lisenssimyynti, Konsultointi, Ylläpito ja Automatisointipalvelut. Lisenssimyynti koostuu hankinnasta maksuun -tuoteperheestä ja vain Suomessa markkinoitavista talousohjaus- ja maksuautomaatiotuotteista. Automatisointipalvelut sisältävät verkkolaskutuksen, paperilaskujen skannauspalvelut, tulostuspalvelut, ostokatalogien välityksen, hankintasanomien välityksen, aktivointipalvelun ja Software as a Service (SaaS) -palvelut.

Liikevaihto (tuhatta euroa)	7-9/ 2012	7-9/ 2011	Muutos, %	1-9/ 2012	1-9/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2011
Lisenssimyynti	3 715	3 780	-1,7	12 259	14 068	-12,9	20 874
Ylläpito	10 009	9 048	10,6	29 635	26 869	10,3	36 247
Konsultointi	7 644	7 460	2,5	24 317	24 943	-2,5	34 179
Automatisointipalvelut	5 751	3 897	47,6	17 062	11 642	46,6	16 449
Konserni yhteensä	27 119	24 185	12,1	83 272	77 523	7,4	107 750

10.10.2012

KONSERNIN TUNNUSLUVUT**Taloudellista kehitystä kuvaavat tunnusluvut**

Tuhatta euroa	1-9/2012	1-9/2011	1-9/2010	1-12/2011
Liikevaihto	83 272	77 523	72 946	107 750
Liikevaihdon kasvu, %	7,4 %	6,3 %	10,4 %	4,5 %
EBITDA	10 051	12 613	12 389	17 284
% liikevaihdesta	12,1 %	16,3 %	17,0 %	16,0 %
Liikevoitto ennen IFRS3-poistoja	7 095	10 333	10 214	14 290
% liikevaihdesta	8,5 %	13,3 %	14,0 %	13,3 %
Liikevoitto	5 381	8 826	8 550	12 280
Liikevoiton kasvu, %	-39,0 %	3,2 %	10,1 %	-8,9 %
% liikevaihdesta	6,5 %	11,4 %	11,7 %	11,4 %
Tulos ennen veroja	5 514	8 858	8 486	12 332
% liikevaihdesta	6,6 %	11,4 %	11,6 %	11,4 %
Tilikauden tulos	3 918	6 731	6 418	9 671
% liikevaihdesta	4,7 %	8,7 %	8,8 %	9,0 %
Oman pääoman tuotto, %	5,3 %	11,0 %	14,4 %	11,6 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	7,6 %	14,5 %	17,4 %	14,9 %
Korollinen vieras pääoma	564	678	3 584	682
Likvidit varat *	27 739	44 988	13 719	42 977
Nettovelkaantumisaste, %	-27,5 %	-45,9 %	-16,2 %	-42,3 %
Omavaraisuusaste, %	80,2 %	79,7 %	71,6 %	81,9 %
Taseen loppusumma	123 281	121 167	87 132	121 966
Bruttoinvestoinnit pysyviin vastaaviin **	17 419	4 411	3 426	6 331
% liikevaihdesta	20,9 %	5,7 %	4,7 %	5,9 %
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen	990	1 639	686	2 014
% liikevaihdesta	1,2 %	2,1 %	0,9 %	1,9 %
Tutkimus- ja kehitysmenot	12 848	12 008	10 797	16 489
% liikevaihdesta	15,4 %	15,5 %	14,8 %	15,3 %
T&K henkilöstö kauden lopussa	362	304	213	311
Henkilöstö keskimäärin tilikauden aikana	1 301	1 028	826	1 058
Henkilöstö kauden lopussa	1 388	1 079	866	1 182
Henkilöstön kasvu, %	28,6 %	24,6 %	14,7 %	29,5 %

*) Sisältää rahavarat ja käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat rahoitusvarat

**) Sisältää yritysostot ja aktivoidut tuotekehitysmenot

10.10.2012

Osakekohtaiset tunnusluvut

	1-9/2012	1-9/2011	1-9/2010	1-12/2011
Tulos/osake, (laimentamaton), euroa	0,31	0,53	0,56	0,76
Tulos/osake, (laimennettu), euroa	0,31	0,53	0,56	0,76
Oma pääoma/osake, EUR	7,65	7,46	5,34	7,72
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva oma pääoma/osake, euroa	7,71	7,52	5,38	7,76
Hinta/voitto-suhde (P/E)	73,74	33,19	34,53	21,57
Osakeantioikaistu tilikauden				
alin kurssi	16,70	17,00	15,00	14,95
ylin kurssi	24,00	28,10	20,10	28,10
keskikurssi	20,68	24,55	17,81	21,58
päättöskurssi	22,50	17,70	19,40	16,45
Osakekannan markkina-arvo kauden lopussa	288 547 965	227 284 443	225 013 306	211 737 063
Vaihdettujen osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä	1 242 210	3 944 905	1 565 754	5 079 523
%keskimääräisestä osakemäärästä	9,7 %	31,3 %	13,7 %	40,1 %
Osakkeiden ka. lukumäärä				
- tilikauden aikana	12 841 083	12 621 995	11 422 987	12 679 281
- tilikauden lopussa	12 931 229	12 931 229	11 688 924	12 931 229
- tilikauden aikana, laimennettu	12 841 083	12 632 010	11 517 522	12 686 792

10.10.2012

Suurimmat osakkeenomistajat 30.9.2012

		Kpl	%
1.	Ilmarinen Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö	1 410 000	10,9
2.	Sihvo, Ilkka	881 675	6,8
3.	Eräkangas, Kirsi	827 300	6,4
	<i>Eräkangas, Kirsi</i>	<i>576 900</i>	<i>4,5</i>
	<i>Eräkangas, Lotta</i>	<i>250 400</i>	<i>1,9</i>
4.	Vaajoensuu, Hannu	673 800	5,2
	<i>Havacment Oy</i>	<i>266 500</i>	<i>2,1</i>
	<i>Vaajoensuu, Hannu</i>	<i>323 500</i>	<i>2,5</i>
	<i>Vaajoensuu, Matias</i>	<i>83 800</i>	<i>0,6</i>
5.	Perttunen, Sakari	665 900	5,1
6.	Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma	530 000	4,1
7.	Fondita Nordic Micro Cap Placeringsf	456 000	3,5
8.	Sijoitusrahasto Nordea Nordic Small Cap	387 585	3,0
9.	Op-Suomi Pienyhtiöt	375 000	2,9
10.	Pensionsförsäkringsaktiebolaget Veritas	372 409	2,9
11.	Pöllänen, Antti	299 023	2,3
	<i>Pöllänen, Antti</i>	<i>299 023</i>	<i>2,3</i>
12.	Sijoitusrahasto Aktia Capital	273 313	2,1
13.	Valtion Eläkerahasto	256 000	2,0
14.	Op-Focus –Erikoissijoitusrahasto	238 448	1,8
15.	Op-Delta –Sijoitusrahasto	232 500	1,8
16.	Sr Danske Invest Suomi Kasvuosake	175 776	1,4
17.	Perttunen, Meimi	175 400	1,4
18.	Ahonen, Asko	168 736	1,3
19.	Fim Fenno Sijoitusrahasto	162 554	1,3
20.	Fim Forte Sijoitusrahasto	150 000	1,2
	20 suurinta omistajaa yhteensä	8 711 419	67,4
	Hallintarekisteröidyt yhteensä	1 622 580	12,5
	Muut	2 597 230	20,1
	Yhteensä	12 931 229	100,0