

Rautaruukki Oyj

TILINPÄÄTÖSTIEDOTE

1.1.–31.12.2012

RTRKS



15.2.2013

RUUKKI

Energy-efficient steel solutions for better LIVING. WORKING. MOVING.

Rautaruukki Oyj Tilinpäätöstiedote 2012: Teräsliiketoiminta tappiollinen vaikeassa markkinaympäristössä, konsernin kassavirta parani selvästi

Loka-joulukuu 2012 (10-12/2011)

- Liiketoiminnan nettorahavirta oli 79 milj. euroa (163).
- Saadut tilaukset olivat 651 milj. euroa (651).
- Vertailukelpoinen liikevaihto oli 676 milj. euroa (718). Laskua oli -6 %.
- Vertailukelpoinen liikevoitto oli -39 milj. euroa (-40). Se oli -6 % liikevaihdosta.
- Vertailukelpoinen tulos ennen veroja oli -48 milj. euroa (-50). Se oli -7 % liikevaihdosta.

Tammi-joulukuu 2012 (1-12/2011)

- Liiketoiminnan nettorahavirta oli 172 milj. euroa (114).
- Saadut tilaukset olivat 2 767 milj. euroa (2 675). Kasvua oli 3 %.
- Vertailukelpoinen liikevaihto oli 2 789 milj. euroa (2 797).
- Vertailukelpoinen liikevoitto oli -65 milj. euroa (56). Se oli -2 % liikevaihdosta.
- Vertailukelpoinen tulos ennen veroja oli -103 milj. euroa (22). Se oli -4 % liikevaihdosta.

Osinkoesitys

Hallitus esittää osingoksi 0,20 euroa osakkeelta (0,50) eli yhteensä 28 milj. euroa (69).

Arvio vuoden 2013 taloudellisesta kehityksestä

Vertailukelpoisen liikevaihdon vuonna 2013 arvioidaan olevan vuoden 2012 tasolla. Vertailukelpoisen liikevoiton arvioidaan paranevan vuoteen 2012 verrattuna ja olevan positiivinen.

AVAINLUVUT

	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Vertailukelpoiset luvut				
Vertailukelpoinen liikevaihto, Me	676	718	2 789	2 797
Vertailukelpoinen liikevoitto, Me	-39	-40	-65	56
Vertailukelpoinen liikevoitto liikevaihdosta, %	-5,8	-5,6	-2,3	2,0
Vertailukelpoinen tulos ennen veroja, Me	-48	-50	-103	22
Raportoidut luvut				
Raportoitu liikevaihto, Me	677	718	2 796	2 798
Raportoitu liikevoitto, Me	-58	-47	-99	22
Raportoitu tulos ennen veroja, Me	-67	-56	-137	-12
Liiketoiminnan nettorahavirta, Me	79	163	172	114
Nettorahavirta ennen rahoitusta, Me	56	126	78	-57
Tulos/osake, e	-0,41	-0,30	-0,83	-0,07
Osinko/osake, e			0,20*	0,50
Sijoitetun pääoman tuotto, %			-4,8	1,3
Nettovelkaantumisaste, %			71,4	60,4
Omavaraisuusaste, %			45,5	48,5
Henkilöstö keskimäärin	10 468	11 493	11 214	11 821

* Hallituksen esitys

Toimitusjohtaja Sakari Tamminen:

Ruukin toimintaympäristöä varjostivat kuluneena vuonna Euroopan taantuma ja Euroopan valmistavan teollisuuden heikentyneestä kilpailukyvyistä seurannut matala toiminta-aste sekä syksyn aikana Kiinan talouskasvun hidastuminen, joiden vuoksi teräksen kysyntä Euroopassa laski selvästi edellisvuodesta. Talousnäkymät ovat hivenen piristyneet luottamuksen asteittain palatessa Euroopan rahoitusmarkkinoille ja Kiinan talouskasvun osoitettua piristymisen merkkejä, mutta takaisin kasvu-uralle Euroopan taloudessa odotetaan päästävän vasta kuluvan vuoden toisella puoliskolla. Ruukille keskeisistä markkinoista Saksan ja Skandinavian talouksien odotetaan kasvavan vuonna 2013 maltillisesti, Suomen taloudellisen aktiviteetin säilyvän 2012 tasolla ja Venäjän kasvun säilyvän globaalia kasvua voimakkaampana. Rakentamisen markkinoilla aktiviteetti kehittyi alkuvuoden aikana kohtuullisen hyvin, mutta loppuvuonna heikkeni erityisesti toimitilarakentamisessa ja loppuvuosi oli vaisu. Asuinrakentamisen aktiviteetti oli parempi.

Vuodelle 2012 oli kuvaavaa, että Euroopassa terästuotteiden hinnat laskivat heikossa toimintaympäristössä käytännössä raaka-aineiden hintojen laskun tahtiin. Meillä teräслиiketoiminnan raaka-ainekustannusten muutokset näkyvät noin neljänneksen viiveellä, minkä vuoksi koko vuoden liikutulos jäi tappiolliseksi. Vuoden viimeinen neljännes oli Ruukille edellisen tavoin tappiollinen johtuen etenkin teräслиiketoiminnan laskeneista keskihinnista. Koko vuoden vertailukelpoinen liikevoitto jäi -65 miljoonaa euroa tappiolliseksi. Vuoden viimeisen neljänneksen aikana saamamme tilaukset säilyivät edellisvuotisella tasolla, mutta koko vuonna uusia tilauksia kertyi hivenen enemmän kuin edellisvuonna sekä rakentamisen liiketoiminnassa että teräслиiketoiminnassa. Vuonna 2012 konsernin liikevaihto oli lähes edellisen vuoden tasolla. Operatiivinen kassavirta oli hyvä ja parani selvästi edellisestä vuodesta ja oli 172 miljoonaa euroa.

Kulunut vuosi osoitti selvästi, että tässä epävarmassa markkinatilanteessa teräслиiketoiminnassamme ja rakentamisen liiketoiminnassamme alkuvuonna käynnistämämme tehostamisprojektit ovat välttämättömiä. Projektit ovat edenneet odotusten mukaisesti ja noin 100 miljoonan euron kokonaissäästötavoitteestamme toteutui viime vuonna noin 20 miljoonaa euroa. Tämän hetkisen arvion mukaan kokonaissäästötavoite saavutetaan ja projekteihin liittyvän tulosparannuksen arvioidaan näkyvän täysimääräisesti viimeistään kuluvan vuoden kolmannelta neljänneksestä alkaen.

Tehostamisprojektien lisäksi olemme keskittyneet niihin liiketoimintoihin, joissa uskomme pitkällä aikavälillä kykenevämmme rakentamaan kilpailukykyä ja jatkossa myös kannattavaa kasvua. Liiketoimintarakenteemme on Fortaco-yritysjärjestelyn myötä aiempaa keskittyneempi. Sovimme CapManin hallinnoimien rahastojen kanssa viime vuoden loppupuolella yhdistävämmme Komasin ja Ruukki Engineeringin yksiköitä uudeksi Fortaco-nimiseksi yritykseksi. Jatkossa oma strategiamme keskittyy erikoisteräслиiketoiminnan kehittämiseen ja rakentamiseen, jossa haemme kannattavuutta ja valikoidusti kasvua. Meidän tulee parantaa kilpailuasemiamme kaikilla valitsemillamme liiketoiminta-alueilla tavoitteena valituissa tuotteissa markkinoiden ykkös- tai kakkossija. Se vaatii muun muassa arvoketjun parempaa hallintaa, jakelun ja palvelun parantamista, suoria loppuasiakaskontakteja ja keskittymistä aiempaa harvempiin tuotteisiin.

Rakentamisen strategiassamme keskeisessä roolissa ovat asuinrakentamisen kattotuotteet, markkinoista Pohjoismaat, Puola ja useissa tuoteryhmissä kasvumahdollisuuksia tarjoava Venäjä. Myös uusille energiatehokkaille eli energiaa säästäville ja uusiutuvaa energiaa hyödyntäville rakentamisen tuotteille ja ratkaisuille on kasvava kysyntä useilla markkina-alueillamme, etenkin Pohjoismaissa, jossa tavoitteenamme on vahvistaa hyvää markkina-asemaamme ja erikoistua palveluiden ja innovaatioiden avulla. Viime vuoden aikana toimmekin markkinoille lukuisia uusia energiaa säästäviä ja kierrätettäviä rakentamisen tuotteita, kuten liike- ja toimitilarakentamisen energiapaneelit. Lisäksi lanseerasimme uusiutuvaa energiaa hyödyntäviä tuotteita ja ratkaisuja kuten aurinkopaneelit ja maalämpöratkaisut perustuksiin.

Rakentamisen aktiviteetin odotetaan joko säilyvän vuoden 2012 tasolla tai laskevan hieman kaikilla päämarkkina-alueillamme, positiivisena poikkeuksena Venäjä, jossa meille tärkeän liike- ja toimitilarakentamisen odotetaan kasvavan edellisvuodesta. Panostuksemme asuinrakentamisen kattotuotteiden omaan jakeluun näkyivät markkinoita nopeampana kasvuna vuonna 2012 ja tähän on hyvät edellytykset myös kuluvana vuonna.

Teräслиiketoiminnassa kasvun veturina ovat kehittyvät markkinat. Euroopan ”uusi normaali” näkyy arviolta parinkymmenen miljoonan terästonnin ylikapasiteettina Euroopassa ja teräksen globaalin hintakehityksen raaka-aineiden hintoja seuraavina suurina vaihteluina. Teräслиiketoiminnassa painopisteinäme ovatkin

erikoisterästuotteiden osuuden kasvattaminen ja kehittyvien markkinoiden jakelu- ja kumppaniverkostomme kehittäminen muun muassa Venäjällä, Aasiassa ja Etelä-Amerikassa. Edelleen tärkeää on myös kaiken toimintamme kustannustehokkuuden parantaminen.

Teräsliiketoiminnassa pääraaka-aineiden hintojen jyrkkä lasku johti terästä käyttävien loppuasiakkaiden ja tukkureiden varastojen purkamiseen, mikä näkyi teräksen kysynnän selvänä laskuna vuoden 2012 toisella puoliskolla. Rautamalmin markkinahinta nousi jyrkästi tammikuun 2013 aikana, mikä on näkynyt tilausaktiviteetin piristymisenä ja terästuotteiden hintojen nousuna. Teräsliiketoiminnassamme ennakoimme palvelukeskusmyyntimme pysyvän hyvällä tasolla vuonna 2013, mutta tehdastoimitusasiakkaiden kysyntään liittyy paljon epävarmuutta yleisen talouskehityksen takia.

Maailman talouden näkymät jatkuvat epävarmoina, emmekä voi odottaa markkinoiden piristymisestä olennaista vetoapua. Odotukseni vuodesta 2013 on kuitenkin varovaisen positiivinen ja uskon tehostamistoimenpiteiden ja liiketoiminnan valintojemme johtavan kannattavuuden selvään paranemiseen. Vertailukelpoisen liikevaihdon vuonna 2013 arvioidaan olevan vuoden 2012 tasolla. Vertailukelpoisen liikevoiton arvioidaan paranevan vuoteen 2012 verrattuna ja olevan positiivinen.

Rautaruukki Oyj:n tilinpäätöstiedote 2012 on kokonaisuudessaan tämän tiedotteen liitteenä.

Lisätietoja

Toimitusjohtaja Sakari Tamminen, puh. 020 592 9075

Talous- ja rahoitusjohtaja Markku Honkasalo, puh. 020 592 8840

Tiedotustilaisuus analyytikoille ja medialle

Englanninkielinen yhdistetty analyytikko- ja mediatilaisuus järjestetään 15.2.2013 klo 10.30 osoitteessa Ruukki, Suolakivenkatu 1, 00810 Helsinki.

Tiedotustilaisuutta ja toimitusjohtajan katsausta voi seurata suorana webcast-lähetyksenä yhtiön internet-sivuilla osoitteessa www.ruukki.fi/Sijoittajat klo 10.30 alkaen. Tilaisuuteen voi osallistua myös puhelinkonferenssin kautta soittamalla 5-10 minuuttia ennen tilaisuuden alkua numeroon:

+44 207 1620 177 (soitot ulkomailta)

+358 9 2313 9202 (soitot Suomesta)

Tunnus: 927935

Webcast-tallenne on nähtävissä yhtiön internet-sivuilla viimeistään klo 16.00 lähtien. Puhelinkonferenssin nauhoitus on kuunneltavissa 23.2.2013 asti numerossa:

+44 20 7031 4064 (soitot ulkomailta)

+358 9 2314 4681 (soitot Suomesta)

Tunnus: 927935

Rautaruukki Oyj

Taina Kyllönen

Markkinointi- ja viestintäjohtaja

Ruukki on erikoistunut teräkseen ja teräsrakentamiseen. Toimitamme asiakkaillemme energiatehokkaita teräsratkaisuja: paremmin rakennettuja ympäristöjä asumiseen, työhön ja liikkumiseen. Meillä on noin 9 000 työntekijää sekä laaja jakelu- ja jälleenmyyntiverkosto noin 30 maassa, muun muassa Pohjoismaissa, Venäjällä ja muualla Euroopassa sekä kehittyvillä markkinoilla, kuten Intiassa, Kiinassa ja Etelä-Amerikassa. Liikevaihto vuonna 2012 oli 2,8 miljardia euroa. Osake on noteerattu NASDAQ OMX Helsingissä (Rautaruukki Oyj: RTRKS)

JAKELU:

NASDAQ OMX Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.ruukki.fi

Toimintaympäristö vuonna 2012

Vuonna 2012 maailmantalouden kasvu hidastui johtuen suurelta osin Euroopan velkakriisin pitkittymisestä ja Kiinan talouskasvun hidastumisesta. Euroalueen talouskehitys heikkeni etenkin vuoden loppua kohti ja Ruukille tärkeiden talouksien, kuten Pohjoismaiden, kasvuennusteita laskettiin vuoden kuluessa. Useat keskuspankit elvyttivät talouksia laaja-alaisesti ja toimet alkoivat vaikuttaa vuoden 2012 jälkimmäisellä puoliskolla. Tämä oli havaittavissa etenkin Euroopan ulkopuolisten talouksien aktiviteetin piristymisenä. Kehittyvät markkinat pitivät maailman kasvua yllä, vaikka Euroopan heikon taloudellisen tilanteen vaikutukset heijastuivat myös niihin. Euroopassa kasvun veturina toimi edelleen Saksa, jonka taloudellinen tilanne pysyi muuta Eurooppaa vakaampana. Ruukin keskeisistä markkina-alueista euroalueen ulkopuolisten talouksien, kuten Venäjän talous kasvoi. Vuoden jälkimmäisellä puoliskolla euroalueen kriisin hoidossa edistyi ja Euroopan maiden lainahuutokauppojen korot laskivat merkinä luottamuksen asteittaisesta palaamisesta rahoitusmarkkinoille.

Rakentamisen aktiviteetti Euroopassa laski edellisestä vuodesta johtuen Euroopan velkakriisin negatiivisesta vaikutuksesta investointikysyntään. Myös Suomessa rakentamisen volyymit jäivät edellisestä vuodesta, mutta muissa Pohjoismaissa rakentaminen kasvoi maltillisesti. Rakentaminen Venäjällä jatkoi ripeää kasvuaan etenkin vuoden 2012 alkupuolella, mutta kasvuvauhti hidastui vähentyneiden ulkomaisten investointien vuoksi vuoden kolmannen neljänneksen aikana. Kasvuvauhdin hidastumisella ei ollut kuitenkaan merkittävää vaikutusta vuositason kasvuun. Asuinrakentaminen kasvoi Ruukin markkinoista Ruotsissa, Norjassa ja Venäjällä. Ruukin markkinoista liike- ja toimitilarakentamisessa markkina-aktiviteetti kasvoi Venäjällä, Ruotsissa, Norjassa ja Tšekissä. Hyvän alkuvuoden tilauskertymän vauhdittamana Ruukin rakentamisen liiketoiminnan saadut tilaukset kasvoivat 5 prosenttia edellisvuodesta.

Konepajateollisuudessa Ruukin merkittävien asiakastoimialojen markkinat säilyivät hyvällä tasolla ensimmäisen vuosipuoliskon ajan. Etenkin kaivosteollisuuden koneiden sekä offshore-teollisuuden laitteiden kysyntä kasvoi. Myös materiaalinkäsittelylaitteiden kysyntä oli hyvällä tasolla. Vuoden toisella puoliskolla useimpien Ruukin asiakastoimialojen tilaukset kuitenkin kääntyivät laskuun ja Ruukin konepajateollisuuden liiketoiminnan kysyntä laski selvästi verrattuna edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon.

Terästuotteiden kysyntä EU27-alueella laski vuoden 2012 aikana selvästi verrattuna edelliseen vuoteen huolimatta alkuvuoden positiivisesta kehityksestä. Euroopan velkakriisiin pitkittyminen, sekä etenkin vuoden toisella neljänneksellä kasvaneet huolet Kiinan hidastuneesta talouskasvusta, käänsivät teräksen valmistuksen pääraaka-aineiden, rautamalmin ja kivihiilen, hinnat jyrkkään laskuun. Hintojen lasku tasaantui vasta vuoden kolmannen neljänneksen lopulla. Talouskasvuun liittyvän epävarmuuden lisääntyminen yhdessä pääraaka-aineiden hintojen jyrkän laskun kanssa johtivat terästä käyttävien loppuasiakkaiden sekä terästukkureiden varastojen purkamiseen. Tämä näkyi teräksen kysynnän selvänä laskuna etenkin vuoden toisella puoliskolla.

Terästuotteiden markkinahinnat Euroopassa seurasivat pääraaka-aineiden hintakehitystä pienellä viiveellä läpi vuoden. Terästukkureiden varastotasot Euroopassa pysyivät tammi-kesäkuun aikana lähes vuoden 2011 tasolla, mutta kääntyivät laskuun heinäkuussa. Myyntiin suhteutettuna varastotasot laskivat vuoden viimeisellä neljänneksellä alemmalle tasolle kuin vuosi sitten.

Heikentyneestä kysyntätilanteesta johtuen Ruukin teräsliiketoiminta joutui neljännen neljänneksen aikana myymään matalakatteisia tuotteita päämarkkina-alueiden ulkopuolelle, mikä näkyi keskimääräisten myyntihintojen laskuna alkuvuoteen ja edellisvuoteen verrattuna. Teräsliiketoiminnan saamien tilausten arvo toisella vuosipuoliskolla laski 4 prosenttia alkuvuoteen verrattuna. Koko vuonna teräsliiketoiminnan saamien tilausten arvo kasvoi kuitenkin 5 prosenttia edellisvuodesta. Laskevat raaka-ainehinnat realisoituvat Ruukin tuotantokustannuksissa tyypillisesti noin vuosineljänneksen viiveellä johtuen raaka-ainetuottajien kanssa solmituista sopimuksista sekä varastojen normaalista kierrosta. Siksi vuoden kolmannella neljänneksellä tapahtunut pääraaka-aineiden markkinahintojen jyrkkä lasku alkoi näkyä Ruukin teräsliiketoiminnassa alemmina kustannuksina vasta vuoden viimeisen neljänneksen aikana.

Saadut tilaukset ja tilauskanta

SAADUT TILAUKSET LIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

Milj. euroa	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Saadut tilaukset				
Ruukki Construction	170	172	756	721
Ruukki Engineering	44	62	229	263
Ruukki Metals	437	416	1 782	1 691
Muut				
Saadut tilaukset yhteensä	651	651	2 767	2 675

Vertailuluvut suluissa viittaavat edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon, ellei toisin ole mainittu.

Saadut tilaukset loka-joulukuussa 2012

Konsernin saamat tilaukset loka-joulukuussa olivat 651 miljoonaa euroa (651) eli samalla tasolla kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Edellisvuoteen verrattuna saadut tilaukset kasvoivat 5 prosenttia teräsluokituksissa ja olivat lähes samalla tasolla rakentamisen luokituksissa. Konepajaluokituksen saadut tilaukset laskivat selvästi edellisvuoden vastaavasta ajankahsosta. Maantieteellisesti konsernin saamat tilaukset kehittyivät parhaiten Venäjällä ja Ruotsissa.

Edelliseen neljännekseseen verrattuna saadut tilaukset laskivat 4 prosenttia, mihin vaikutti etenkin rakentamisen aktiviteetin kausiluonteinen hiljeneminen vuoden loppupuoella. Teräs- ja konepajaluokituksen saamat tilaukset vuoden viimeisellä neljänneksellä olivat lähes edellisen neljänneksen tasolla.

Saadut tilaukset vuonna 2012

Konsernin saamat tilaukset vuonna 2012 olivat 2 767 miljoonaa euroa (2 675), mikä on 3 prosenttia enemmän kuin edellisvuonna. Saadut tilaukset kasvoivat rakentamisen luokituksissa ja teräsluokituksissa, mutta laskivat konepajaluokituksissa. Markkina-alueittain konsernin saamat tilaukset kasvoivat eniten Venäjällä, Ruotsissa sekä Pohjois-Amerikassa.

Ruukki Constructionin tilauskanta vuoden 2012 lopussa oli 17 prosenttia korkeampi ja Ruukki Metalsin tilauskanta vuoden 2012 lopussa oli 6 prosenttia pienempi kuin vuotta aiemmin.

Liikevaihto

LIKEVAIHTO LIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

Milj. euroa	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Vertailukelpoinen liikevaihto				
Ruukki Construction	180	203	740	757
Ruukki Engineering	60	73	265	257
Ruukki Metals	434	442	1 787	1 783
Muut	2	0	-3	0
Vertailukelpoinen liikevaihto yhteensä	676	718	2 789	2 797
Raportoituun liikevaihtoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	1	0	7	1
Raportoitu liikevaihto	677	718	2 796	2 798

Liikevaihto loka-joulukuussa 2012

Konsernin vertailukelpoinen liikevaihto vuoden viimeisellä neljänneksellä oli 676 miljoonaa euroa (718) eli 6 prosenttia vähemmän kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla. Liikevaihto laski edellisvuoteen verrattuna kaikissa liiketoiminnoissa. Vuoden viimeisen neljänneksen liikevaihto oli lähes samalla tasolla vuoden kolmannen neljänneksen kanssa.

Edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna loka-joulukuun liikevaihto kasvoi hieman Venäjällä sekä itäisessä Keski-Euroopassa. Euroopan ulkopuolisissa maissa liikevaihto kasvoi selvästi. Liikevaihto laski huomattavasti Suomessa ja muissa Pohjoismaissa. Myös Länsi-Euroopassa liikevaihto laski jonkun verran edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Liikevaihto vuonna 2012

Konsernin vertailukelpoinen liikevaihto vuonna 2012 oli lähes edellisen vuoden tasolla eli 2 789 miljoonaa euroa (2 797). Liikevaihto laski hieman rakentamisen liiketoiminnassa johtuen liike- ja toimitilarakentamisen sekä infrastruktuurirakentamisen edellistä vuotta pienemmistä toimitusvolyymeista. Asuinrakentamisen kattotuotteissa liikevaihto kasvoi edellisvuodesta 11 prosenttia. Teräsluokituksen liikevaihto oli samalla tasolla kuin edellisvuonna. Konepajaliiketoiminnassa liikevaihto kasvoi hieman lähinnä yksittäisen projektin ansiosta.

Konsernin vertailukelpoinen liikevaihto tilikaudella kasvoi suhteellisesti voimakkaimmin Venäjällä, missä etenkin rakentamisen liiketoiminnan kasvaneet toimitusvolyymit kasvattivat liikevaihtoa. Suhteellinen liikevaihdon kasvu oli vahvaa myös tietyillä Euroopan ulkopuolisilla markkinoilla. Itäisessä Keski-Euroopassa liikevaihto kasvoi 4 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen. Suomessa liikevaihto laski 8 prosenttia, ja Suomen osuus koko konsernin vertailukelpoisesta liikevaihdosta vuonna 2012 oli 25 prosenttia (27). Kehittyvien markkinoiden osuus konsernin vertailukelpoisesta liikevaihdosta nousi 29 prosenttiin (27).

Ruukki Constructionin ja Ruukki Engineeringin osuus konsernin vertailukelpoisesta liikevaihdosta vuonna 2012 oli 36 prosenttia (36). Erikoisterästuotteiden osuus Ruukki Metalsin liikevaihdosta oli 31 prosenttia (31).

Raportoitu liikevaihto vuonna 2012 oli 2 796 miljoonaa euroa (2 798).

LIKEVAIHTO ALUEITTAIN

Milj. euroa	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Vertailukelpoinen liikevaihto				
Suomi	157	185	700	761
Muut Pohjoismaat	204	226	897	914
Itäinen Keski-Eurooppa	93	88	379	363
Venäjä ja Ukraina	67	64	262	223
Muu Eurooppa	115	123	383	388
Muut maat	40	32	169	148
Vertailukelpoinen liikevaihto yhteensä	676	718	2 789	2 797
Raportoituun liikevaihtoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	1	0	7	1
Raportoitu liikevaihto	677	718	2 796	2 798

Liikevoitto

LIKEVOITTO LIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

Milj. euroa	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Vertailukelpoinen liikevoitto				
Ruukki Construction	-1	-6	1	-3
Ruukki Engineering	-3	-4	-3	-7
Ruukki Metals	-34	-28	-42	80
Muut	-2	-3	-20	-14
Vertailukelpoinen liikevoitto yhteensä	-39	-40	-65	56
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	-19	-6	-34	-34
Raportoitu liikevoitto	-58	-47	-99	22

Liikevoitto loka-joulukuussa 2012

Konsernin vertailukelpoinen liikevoitto loka-joulukuussa oli -39 miljoonaa euroa eli lähes edellisen vuoden tasolla (-40). Teräслиiketoiminnan liikevoitto vuoden viimeisellä neljänneksellä laski verrattuna edelliseen vuoteen johtuen pääasiassa toimitusten matalammista keskihinnista. Rakentamisen liiketoiminta ja konepajaliiketoiminta paransivat liikevoittoaan edellisestä vuodesta. Edelliseen neljännekseen verrattuna liikevoitto laski kaikissa liiketoiminnoissa.

Kuten edellisenäkin vuonna vastaavaan aikaan, Ruukki Metals keskittyi vuoden viimeisellä neljänneksellä käyttöpääoman vapauttamiseen ja kassavirran parantamiseen heikossa kysyntäympäristössä. Tämän vuoksi Ruukki Metals toimitti loka-joulukuussa noin 70 000 tonnia matalakatteisia terästuotteita päämarkkina-alueiden ulkopuolelle. Lisäksi terästuotteiden keskimääräiset myyntihinnat päämarkkina-alueiden toimituksissa olivat matalammat kuin edellisellä neljänneksellä. Matalampien keskihintojen ja tuotemixin muutosten vaikutus Ruukin teräслиiketoiminnan vertailukelpoiseen liikevoittoon oli -51 miljoonaa euroa verrattuna edelliseen vuosineljännekseen. Toisaalta kasvaneet toimitusmäärät, korkeampi kapasiteetin käyttöaste, alemmat raaka-ainekustannukset sekä toteutuneet kustannussäästöt paransivat Ruukin teräслиiketoiminnan liikevoittoa verrattuna edelliseen vuosineljännekseen.

Rakentamisen liiketoiminnan liikevoitto laski edellisestä neljänneksestä rakentamisen aktiviteetin kausiluonteisen hiljenemisen vuoksi. Konepajaliiketoiminnan liikevoitto laski edellisestä neljänneksestä johtuen toimitusmäärien laskusta.

Raportoitu liikevoitto vuoden viimeisellä neljänneksellä oli -58 miljoonaa euroa (-47). Liikevoiton vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät olivat yhteensä -19 miljoonaa euroa (-6). Näistä kassavirtavaikutteisia eriä oli -1 miljoonaa euroa.

Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät on eritelty vuosineljänneksittäin Tilinpäätösyhennelmä ja liitetiedot -osion lopussa olevassa taulukossa.

Liikevoitto vuonna 2012

Konsernin vertailukelpoinen liikevoitto vuonna 2012 oli -65 miljoonaa euroa (56) eli -2 prosenttia liikevaihdosta (2). Liikevoiton lasku edellisvuoteen verrattuna johtui teräsluokituksen tappiollisuudesta. Rakentamisen- ja konepajaliiketoiminta paransivat liikevoittoaan edellisvuodesta. Konsernin kannattavuus oli parempi ensimmäisellä kuin toisella vuosipuoliskolla, jolloin etenkin teräsluokituksen tappiollisuus rasitti konsernin liikevoittoa.

Teräsluokituksen tappiollisuus johtui pääasiassa terästuotteiden selvästi heikentyneestä kysynnästä verrattuna edelliseen vuoteen. Vuoden toisella neljänneksellä alkanut ja lähes kolmannen neljänneksen loppuun kestänyt terästuotannon pääraaka-aineiden maailmanmarkkinahintojen lasku aiheutti laskupaineita terästuotteiden hinnoille. Erittäin epävarmassa markkinaympäristössä ja laskevien raaka-ainehintojen aikana asiakkaat purkivat varastojaan ja viivästyttivät tilauksiaan, mikä näkyi selkeästi heikompana tilausaktiiviteettina etenkin standardituotteiden osalta. Laskevat raaka-ainehinnat realisoituvat Ruukin tuotantokustannuksissa tyypillisesti noin vuosineljänneksen viiveellä johtuen raaka-ainetuottajien kanssa solmituista sopimuksista sekä raaka-ainevarastojen normaalista kierrosta. Terästuotteiden markkinahintojen laskulla sekä edellä kuvatulla ajallisella viiveellä oli negatiivinen vaikutus Ruukin teräsluokituksen kannattavuuteen. Viimeisellä neljänneksellä tappiollisuuteen vaikutti erityisesti matalakatteisten terästuotteiden myynti päämarkkina-alueiden ulkopuolelle sekä päämarkkina-alueiden toimitusten laskeneet keskimääräiset myyntihinnat. Konsernin tavoitteena vuoden viimeisellä neljänneksellä oli käyttöpääoman vapauttaminen ja siten kassavirran parantaminen, mistä johtuen Ruukki Metals toimitti viimeisellä neljänneksellä noin 70 000 tonnia matalakatteisia terästuotteita päämarkkina-alueiden ulkopuolelle.

Konsernin raportoitu liikevoitto vuonna 2012 oli -99 miljoonaa euroa (22). Liikevoiton vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät olivat tilikaudella yhteensä -34 miljoonaa euroa (-34). Näistä kassavirtavaikutteisia eriä oli -10 miljoonaa euroa.

Rahoituserät ja tulos

Konsernin nettorahoituskulut vuonna 2012 olivat yhteensä -40 miljoonaa euroa (-37). Nettokorkokulut olivat 35 miljoonaa euroa (32).

Konsernin verot vuonna 2012 olivat 21 miljoonaa euroa positiiviset (1 miljoona euroa positiiviset).

Vuoden 2012 tulos oli -116 miljoonaa euroa (-10).

Osakekohtainen tulos oli -0,83 euroa (-0,07).

Tase, rahavirta ja rahoitus

Vuoden 2012 lopussa konsernin taseen loppusumma oli 2 381 miljoonaa euroa (2 657). Oma pääoma 31.12.2012 oli 1 072 miljoonaa euroa (1 275) eli 7,70 euroa osaketta kohden (9,17). Oma pääoma laski vuoden 2011 lopusta 203 miljoonaa euroa. Tämä johtui tappiollisesta tuloksesta ja maaliskuussa maksetuista 69 miljoonan euron suuruisista osingoista.

Omavaraisuusaste vuoden 2012 lopussa oli 45,5 prosenttia (48,5) ja nettovelkaantumisaste 71,4 prosenttia (60,4). Korolliset nettorahoitusvelat vuoden 2012 lopussa olivat 765 miljoonaa euroa (770).

Oman pääoman tuotto vuonna 2012 oli -9,9 prosenttia (-0,8) ja sijoitetun pääoman tuotto -4,8 prosenttia (1,3).

Liiketoiminnan nettorahavirta tilikaudella oli 172 miljoonaa euroa (114) ja nettorahavirta ennen rahoitusta 78 miljoonaa euroa (-57). Käyttöpääomasta vapautui vuoden aikana 173 miljoonaa euroa (sitoutui 9 milj. euroa).

Joulukuun 2012 lopussa konsernilla oli likvidejä varoja 21 miljoonaa euroa (78) ja pankkeja sitovia käyttämättömiä luottolupauksia 510 miljoonaa euroa (475). Vuonna 2013 pitkäaikaisten korollisten velkojen lyhennykset ovat yhteensä 45 miljoonaa euroa.

Investoinnit

Investointien nettorahavirta tilikaudella oli -94 miljoonaa euroa (-171).

Aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin investoitiin vuonna 2012 yhteensä 97 miljoonaa euroa (179), joista ylläpitoinvestointeja oli 65 miljoonaa euroa (131) ja kehitysinvestointeja 32 miljoonaa euroa (48). Muu investointien rahavirta oli 3 miljoonaa euroa positiivinen (8).

Poistot ja arvonalentumiset tilikaudella olivat 156 miljoonaa euroa (149).

Vuonna 2013 investointien aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin arvioidaan olevan noin 90 miljoonaa euroa.

Henkilöstö

HENKILÖSTÖ ALUEITTAIN

	31.12.2012	31.12.2011
Suomi	5 547	6 369
Muut Pohjoismaat	580	622
Itäinen Keski-Eurooppa	1 106	2 130
Venäjä ja Ukraina	1 686	1 845
Muu Eurooppa	63	70
Muut maat	52	346
Yhteensä	9 034	11 382

Vuonna 2012 konsernin palveluksessa oli keskimäärin 11 214 henkilöä (11 821), ja tilikauden lopussa konsernin henkilöstömäärä oli 9 034 (11 382). Joulukuun 2012 lopussa Ruukin henkilöstöstä oli Suomessa 61 prosenttia (56). Fortaco-järjestelyn myötä Ruukin henkilöstömäärä väheni 1 334 henkilöllä. Vuoden aikana käytiin tehostamisohjelmiin liittyen yhteistoimintaneuvotteluja useilla toimipaikoilla ja organisaatioissa. Näiden tuloksena Ruukki Metalsin henkilöstömäärä väheni 182 henkilöllä ja Ruukki Constructionin 273 henkilöllä. Lisäksi henkilöstöä lomautettiin tarpeen mukaan.

Henkilöstölle maksetut palkat ja palkkiot tilikaudella olivat 399 miljoonaa euroa (395). Lähes koko konsernin henkilöstö kuuluu tulokseen perustuvan voittopalkkiojärjestelmän piiriin. Vuodelta 2012 ei kirjattu voittopalkkioihin liittyviä kuluja (2011: ei kuluja). Voimassa olleista osakepalkkiojärjestelmistä kirjattiin kuluja 0,6 miljoonaa euroa vuonna 2012 (0,3). Osakepalkkiojärjestelmän piiriin vuoden 2012 lopussa kuului 101 johtoon tai muuhun avainhenkilöstöön kuuluvaa henkilöä (99). Ruukilla on ollut käytössä avainhenkilöiden osakepohjaisia kannustinjärjestelmiä vuodesta 2000 lähtien.

Työturvallisuus vuonna 2012 mitattuna tapaturmina miljoonaa työtuntia kohden oli 7 (8).

LIIKETOIMINTA-ALUEET

RUUKKI CONSTRUCTION

- Rakentamisen aktiviteetti hiljeni merkittävästi Ruukin päämarkkina-alueilla vuoden 2012 toisella vuosipuoliskolla, mutta alkuvuoden tilauskertymän vauhdittamana saadut tilaukset kasvoivat 5 prosenttia edellisvuodesta
- Liikevaihto laski 2 prosenttia edellisvuodesta johtuen liike- ja toimitilarakentamisen sekä infrastruktuurirakentamisen laskeneista toimitusvolyyymeista
- Strategisilla painopistealueilla eli Venäjällä ja asuinrakentamisen kattotuotteissa liikevaihto kasvoi selvästi edelliseen vuoteen verrattuna
- Vertailukelpoinen liikevoitto parani hieman edellisvuodesta, mutta ei ollut edelleenkään tyydyttävällä tasolla johtuen pääasiassa käyttämättömän kapasiteetin kustannuksista sekä infrastruktuurirakentamisen liikevaihdon suhteellisen osuuden laskusta

Ruukki Construction

Milj. euroa	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Saadut tilaukset	170	172	756	721
Liikevaihto	180	203	740	757
Vertailukelpoinen liikevoitto	-1	-6	1	-3
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	-9	-1	-11	-3
Raportoitu liikevoitto	-10	-7	-10	-6
Vertailukelpoinen liikevoitto liikevaihdosta, %	-0,3	-2,7	0,1	-0,4
Henkilöstö kauden lopussa			3 266	3 538

Saadut tilaukset ja tilauskanta

Saadut tilaukset loka-joulukuussa 2012

Saatujen tilausten arvo loka-joulukuussa oli 170 miljoonaa euroa (172) eli prosentin vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan.

Asuinrakentamisen kattotuotteiden saadut tilaukset loka-joulukuussa nousivat 3 prosenttia edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Saadut tilaukset kasvoivat selvästi Ruotsissa, Venäjällä sekä joissakin Itä-Euroopan maissa. Suomessa saadut tilaukset pysyivät edellisvuoden tasolla. Tärkeistä markkinoista saadut tilaukset laskivat jonkin verran Puolassa ja Ukrainassa.

Liike- ja toimitilarakentamisessa saadut tilaukset laskivat 4 prosenttia edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Tilaukset kasvoivat kuitenkin selvästi Venäjällä, Ruotsissa ja Norjassa. Tärkeistä markkinoista tilaukset laskivat selvästi Suomessa ja Puolassa.

Infrastruktuurirakentamisen saadut tilaukset laskivat 18 prosenttia viime vuoden vastaavasta ajanjaksosta. Tilaukset olivat edellisvuotta matalammalla tasolla kaikilla tärkeillä markkinoilla.

Aktiviteetin kausiluonteisesta hiljenemisestä johtuen asuinrakentamisen kattotuotteiden saadut tilaukset laskivat selvästi edelliseen neljännekseen verrattuna. Liike- ja toimitilarakentamisessa tilaukset kasvoivat hieman. Ruotsissa ja Norjassa tilaukset kasvoivat vuoden viimeisellä neljänneksellä selvästi etenkin projektiliiketoiminnassa.

Infrastruktuurirakentamisen saadut tilaukset laskivat 8 prosenttia edelliseen neljännekseen verrattuna.

Saadut tilaukset vuonna 2012

Ruukki Constructionin saadut tilaukset vuonna 2012 olivat 756 miljoonaa euroa (721), mikä on 5 prosenttia enemmän kuin vuonna 2011. Asuinrakentamisen kattotuotteiden saadut tilaukset kasvoivat edellisestä vuodesta 10 prosenttia. Tilaukset kasvoivat vahvasti Suomessa, Ruotsissa ja Venäjällä. Myös Baltian maissa sekä joissakin Itä-Euroopan maissa tilaukset kehittyivät hyvin. Tärkeistä markkina-alueista saadut tilaukset laskivat hieman Ukrainassa. Puolassa tilaukset pysyivät viime vuoden tasolla.

Liike- ja toimitilarakentamisessa saadut tilaukset kasvoivat 7 prosenttia. Erityisen vahvaa tilausten kasvu oli Venäjällä sekä Ruotsissa ja Virossa. Venäjällä tilaukset kasvoivat projekteissa, komponenteissa ja konseptirakennuksissa. Ruotsista saatiin merkittäviä projektitilauksia. Tilaukset kasvoivat selvästi myös Norjassa ja Ukrainassa. Tilaukset laskivat eniten Suomessa ja Puolassa.

Infrastruktuurirakentamisessa saadut tilaukset laskivat 18 prosenttia edellisvuoteen verrattuna. Tilaukset olivat selvästi edellisvuotta matalammalla tasolla lähes kaikilla markkina-alueilla.

Tilaukanta vuoden 2012 lopussa oli 17 prosenttia korkeampi kuin vuotta aiemmin.

Liikevaihto

Liikevaihto loka-joulukuussa 2012

Ruukki Constructionin liikevaihto loka-joulukuussa laski 11 prosenttia edellisvuodesta ja oli 180 miljoonaa euroa (203). Edelliseen neljännekseen verrattuna liikevaihto laski 13 prosenttia rakentamisen aktiviteetin kausiluonteisesta hiljenemisestä johtuen.

Asuinrakentamisen kattotuotteiden liikevaihto vuoden viimeisellä neljänneksellä kasvoi 4 prosenttia edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Liikevaihto kasvoi eniten Ruotsissa. Liikevaihto kasvoi jonkin verran myös Suomessa ja Venäjällä sekä muutamissa itäisen Keski-Euroopan maissa. Keskeisistä markkina-alueista liikevaihto laski hieman Puolassa, Ukrainassa ja Norjassa. Edelliseen neljännekseen verrattuna kattotuotteiden toimitukset laskivat kaikilla markkina-alueilla rakentamisen kausiluonteisesta hiljenemisestä johtuen.

Liike- ja toimitilarakentamisessa loka-joulukuun liikevaihto laski 11 prosenttia edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Liikevaihto laski lähes kaikilla markkina-alueilla, eniten Suomessa ja muissa Pohjoismaissa. Projektitoimitukset Ruotsiin pysyivät kuitenkin lähes viime vuoden vastaavan ajanjakson tasolla. Liikevaihto Venäjällä laski vain hieman pienemmistä projekti- ja konseptirakennusten toimituksista johtuen, komponenttien toimitukset sen sijaan kasvoivat edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Projektitoimitukset kasvoivat myös Virossa ja Valko-Venäjällä. Puolassa komponenttitoimitukset kehittyivät hyvin, mutta projektitoimitukset laskivat.

Edelliseen neljännekseen verrattuna liike- ja toimitilarakentamisen liikevaihto kokonaisuudessaan laski 6 prosenttia. Ruotsissa projekti- ja komponenttitoimitukset kasvoivat kuitenkin selvästi edellisestä neljänneksestä.

Infrastruktuurirakentamisessa liikevaihto laski vuoden viimeisellä neljänneksellä 26 prosenttia edellisvuodesta. Liikevaihto laski selvästi kaikilla päämarkkina-alueilla. Edelliseen neljännekseen verrattuna infrastruktuurirakentamisen liikevaihto kasvoi kuitenkin 5 prosenttia.

Liikevaihto vuonna 2012

Ruukki Constructionin vuoden 2012 liikevaihto laski 2 prosenttia edellisvuodesta ja oli 740 miljoonaa euroa (757). Rakentamisen liiketoiminnan osuus koko konsernin vertailukelpoisesta liikevaihdosta oli 27 prosenttia (27).

Asuinrakentamisen kattotuotteiden liikevaihto vuonna 2012 kasvoi 11 prosenttia. Liikevaihto kasvoi kaikilla muilla markkina-alueilla paitsi joissakin Länsi-Euroopan maissa. Erityisen vahvaa kasvu oli Suomessa, Ruotsissa ja Venäjällä.

Liike- ja toimitilarakentamisessa liikevaihto laski 3 prosenttia viime vuodesta. Liikevaihto kasvoi kuitenkin selvästi Venäjällä, jossa erityisesti komponentti- ja projektitoimitusten kasvu oli vahvaa. Myös konseptirakennusten toimitukset Venäjälle kehittyivät hyvin. Ukrainassa komponenttien liikevaihto kasvoi. Komponentti- ja projektitoimitukset laskivat eniten Suomessa ja Norjassa, mutta kasvoivat Ruotsissa projektitoimitusten osalta.

Infrastruktuurirakentamisessa liikevaihto laski 18 prosenttia edellisvuodesta. Liikevaihto laski selvästi päämarkkinoilla Suomessa ja Ruotsissa, mutta pysyi Norjassa lähes edellisvuoden tasolla.

Liike- ja toimitilarakentamisen osuus Ruukki Constructionin vuoden 2012 liikevaihdosta oli 62 prosenttia (62), asuinrakentamisen kattotuotteiden osuus 24 prosenttia (21) ja infrastruktuurirakentamisen tuotteiden osuus 14 prosenttia (16).

Liikevoitto

Liikevoitto loka-joulukuussa 2012

Ruukki Constructionin vertailukelpoinen liikevoitto loka-joulukuussa parani edellisvuoden viimeiseen neljännekseen verrattuna ja oli -1 miljoonaa euroa (-6). Liikevoitto parani pääosin asuinrakentamisen kattotuotteiden parantuneen kannattavuuden vuoksi. Myös projekti- ja komponenttiliiketoiminta paransi kannattavuuttaan, mutta se ei ollut edelleenkään tyydyttävällä tasolla johtuen käyttämättömän kapasiteetin kustannuksista. Liikevoiton kehitykseen vaikutti negatiivisesti infrastruktuurirakentamisen liikevaihdon suhteellisen osuuden lasku verrattuna edelliseen vuoteen. Verrattuna edelliseen neljännekseen liikevoitto heikkeni normaalin kausiluonteisuuden vuoksi.

Raportoitu liikevoitto vuoden viimeisellä neljänneksellä oli -10 miljoonaa euroa (-7). Raportoituun liikevoittoon sisältyi -9 miljoonaa euroa vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä. Näistä kassavirtavaikutteisia eriä oli -2 miljoonaa euroa.

Liikevoitto vuonna 2012

Vuoden 2012 vertailukelpoinen liikevoitto parani edellisvuodesta ja oli miljoona euroa (-3). Vertailukelpoiseen liikevoittoon vaikuttivat positiivisesti projektiliiketoiminnan parantunut kannattavuus edelliseen vuoteen verrattuna sekä Venäjän liiketoimintojen parantunut kapasiteetin käyttöaste ja asuinrakentamisen kattoliiketoiminnan suhteellisen osuuden kasvu verrattuna edelliseen vuoteen. Parantuneesta liikevoitosta huolimatta projekti- ja komponenttiliiketoiminnan kannattavuus ei ollut edelleenkään tyydyttävällä tasolla johtuen käyttämättömän kapasiteetin kustannuksista. Liikevoiton kehitykseen vaikutti negatiivisesti infrastruktuurirakentamisen liikevaihdon suhteellisen osuuden lasku verrattuna edelliseen vuoteen.

Vuoden 2012 raportoitu liikevoitto oli -10 miljoonaa euroa (-6). Raportoituun liikevoittoon sisältyi -11 miljoonaa euroa vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä. Näistä kassavirtavaikutteisia eriä oli -2 miljoonaa euroa.

Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät on eritelty vuosineljänneksittäin Tilinpäätösluonnoksen ja liitetiedot -osion lopussa olevassa taulukossa.

Toimenpiteet kannattavuuden parantamiseksi

Vuoden toisella neljänneksellä käynnistettiin divisioonan kaikki toiminnot kattava tehostamisohjelma, jonka tavoitteena on 20 miljoonan euron pysyvä tulosparannus. Ohjelman puitteissa tuotanto- ja jakeluketjuja sekä materiaalivirtoja optimoitiin paremmiksi. Myyntiä, markkinointia ja tukitoimintoja tehostettiin ja projektiliiketoiminnan toimintamallia kehitettiin. Vuonna 2011 aloitetut Venäjän ja itäisen Keski-Euroopan myyntitoimintoja koskevat tehostamistoimenpiteet jatkuivat myös vuoden 2012 aikana. Vuoden aikana käytiin tehostamisohjelmaan liittyen yhteistoimintaneuvotteluja useilla toimipaikoilla ja organisaatioissa. Näiden tuloksena Ruukki Constructionin henkilöstömäärä väheni yhteensä 273 henkilöllä. Lisäksi henkilöstöä lomautettiin tarpeen mukaan. Tilikauden loppuun mennessä oli tunnistettu tulosparannustoimenpiteitä 20 miljoonan euron edestä. Tavoiteltavasta tulosparannuksesta 8 miljoonaa

euroa realisoitui vuoden 2012 aikana ja lopun arvioidaan näkyvän täysimääräisesti viimeistään vuoden 2013 kolmannelta neljänneksestä alkaen.

Merkittävät toimitussopimukset

Tammikuussa solmittiin noin viiden miljoonan euron sopimus NCC Construction Sverige AB:n kanssa Hallsbergin uuden postiterminaalin kokonaistoimituksesta Keski-Ruotsiin. Maaliskuussa tehtiin kolmen miljoonan euron sopimus Strängbetongin kanssa teräsrungon toimituksesta Tukholman lähelle rakennettavaan uuteen NOD-keskukseen. Toimitukset aloitettiin elokuussa ja asennukset on määrä saada päätökseen maaliskuussa 2013.

Huhtikuussa allekirjoitettiin Keskon kanssa noin neljän miljoonan euron sopimus Turun uuden K-rauta Skanssin teräsrungon ja kuorirakenteiden suunnittelusta, valmistuksesta ja asennuksesta. Uuden K-rauta Skanssin rakennustyöt käynnistyivät keväällä ja uusi myymälä avaa ovensa keväällä 2013. Metso Oyj:n kanssa solmittiin noin kahden miljoonan euron kokonaistoimitussopimus Latvian Jelgavaan rakennettavan sähkön ja lämmön yhteistuotantolaitoksen teräsrungon ja -kuorirakenteiden toimituksista. Laitos valmistuu vuonna 2013. Outokummun kanssa allekirjoitettiin noin 4,5 miljoonan euron lisäsopimus Tornion uuden ferrokromisulaton rakeistuslaitoksen teräsrakenteiden valmistuksesta ja asennuksesta. Uuden sopimuksen myötä Ruukin toimitusten yhteisarvo nousee lähes 25 miljoonaan euroon ferrokromituotantoprojektissa. Asennustyöt valmistuivat syksyllä. Toukokuussa tehtiin Alstom Powerin kanssa noin 11 miljoonan euron sopimus Viron Narvaan rakennettavan voimalaitoksen teräsrunkotoimituksesta. Toisen yksikön mahdollisista tilauksista päätetään myöhemmin. Toimitukset saadaan päätökseen vuoden 2013 ensimmäisellä neljänneksellä. Kesäkuussa sovittiin Skandinavian suurimman kauppakeskuksen teräsrakenteiden suunnittelusta, valmistuksesta ja asennuksesta. Sopimuksen arvo on yli 30 miljoonaa euroa. Toimitukset alkoivat syksyllä ja asennukset on määrä saada päätökseen syyskuussa 2014. Kesäkuussa Outotecin kanssa allekirjoitettiin 10 miljoonan euron arvoinen sopimus Saudi-Arabiaan valmistuvan ilmeniittisulaton teräsrakenteiden toimituksesta.

Heinäkuussa allekirjoitettiin sopimukset kuorirakenteiden toimituksesta Tsekin Kladnossa sijaitsevan voimalaitoksen kattilarakennukseen sekä teräsrunkorakenteiden toimituksesta Tsekin Paskovissa sijaitsevan sellutehtaan soodakattilarakennukseen. Sopimusten arvo on yhteensä noin 3 miljoonaa euroa. Marraskuussa allekirjoitettiin sopimukset teräsrunkojen ja kantavien kattorakenteiden suunnittelusta, valmistuksesta ja asennuksesta Bauhausin tavarataloon Tukholman lähetyville sekä Ikanon Uddevallaan rakennettavaan kauppakeskukseen yhdessä Nimag Projekt Ab:n ja Peabin kanssa. Sopimusten yhteisarvo on noin 6 miljoonaa euroa.

RUUKKI ENGINEERING

- Vuoden 2012 liikevaihto kasvoi 3 prosenttia, kasvua eniten offshore-teollisuudessa lähinnä yksittäiseen projektiin liittyen
- Vertailukelpoinen liikevoitto parani edellisestä vuodesta, mutta jäi vielä tappiolliseksi
- Fortaco-järjestely, jossa Komatsu Group Oy:n ja Ruukki Engineeringin yksiköitä yhdistettiin uudeksi Fortaco Group Oy yhtiöksi, saatettiin loppuun 27.12.2012

Ruukki Engineering

Milj. euroa	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Saadut tilaukset	44	62	229	263
Liikevaihto	60	73	265	257
Vertailukelpoinen liikevoitto	-3	-4	-3	-7
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	-2	0	-9	-1
Raportoitu liikevoitto	-5	-4	-12	-7
Vertailukelpoinen liikevoitto liikevaihdosta, %	-4,3	-5,4	-1,3	-2,7
Henkilöstö kauden lopussa			160	1 914

Saadut tilaukset

Saadut tilaukset loka-joulukuussa 2012

Konepajaliiketoiminnassa saatujen tilausten arvo loka-joulukuussa oli 44 miljoonaa euroa (62) eli 29 prosenttia vähemmän kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla. Edelliseen neljännekseen verrattuna saadut tilaukset laskivat 3 prosenttia.

Saadut tilaukset vuonna 2012

Ruukki Engineeringin saamat tilaukset vuonna 2012 olivat 229 miljoonaa euroa (263), mikä on 13 prosenttia vähemmän kuin vuonna 2011.

Liikevaihto

Liikevaihto loka-joulukuussa 2012

Ruukki Engineeringin loka-joulukuun liikevaihto laski 18 prosenttia edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ja oli 60 miljoonaa euroa (73). Edelliseen neljännekseen verrattuna liikevaihto laski 4 prosenttia.

Edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna toimitukset materiaalinkäsittelyn-, rakennus- ja kaivosteollisuuden-, metsäkone- sekä massa- ja paperiteollisuuden laitevalmistajille laskivat. Toimitusmäärät offshore-teollisuuteen ja laivanrakentamiseen kasvoivat selvästi edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Toimitukset laivanrakentamiseen kasvoivat myös edelliseen neljännekseen verrattuna.

Liikevaihto vuonna 2012

Ruukki Engineeringin liikevaihto vuonna 2012 kasvoi 3 prosenttia ja oli 265 miljoonaa euroa (257). Liikevaihdon osuus koko konsernin vertailukelpoisesta liikevaihdosta oli 9 prosenttia (9).

Liikevaihtoa edellisvuoteen verrattuna kasvattivat pääasiassa suuremmat toimitusmäärät offshore-teollisuuteen, mutta toimitukset kasvoivat hieman myös rakentamisen ja kaivosteollisuuden laitevalmistajille. Offshore-teollisuudessa liikevaihto kasvoi huomattavasti lähinnä yksittäisen projektin ansiosta. Koko vuoden liikevaihto nosto- ja kuljetusvälineiteollisuudelle, metsäkoneiden laitevalmistajille, massa- ja paperiteollisuuden laitevalmistajille sekä laivanrakentamiseen laski edellisvuodesta. Myös myynti energiateollisuuden laitevalmistajille laski hieman vuodesta 2011.

Liikevaihto jakaantui asiakastoimialoittain siten, että materiaalinkäsittelyn laitevalmistajien osuus konepajaliiketoiminnan liikevaihdosta vuonna 2012 oli 30 prosenttia (36), rakentamisen ja kaivosteollisuuden laitevalmistajien osuus oli 15 (15) prosenttia. Energia- ja offshore-teollisuuden laitevalmistajien osuus liikevaihdosta oli 35 prosenttia (21) ja laivanrakennuksen osuus 6 prosenttia (11).

Liikevoitto

Liikevoitto loka-joulukuussa 2012

Ruukki Engineeringin loka-joulukuun vertailukelpoinen liikevoitto oli -3 miljoonaa euroa (-4). Raportoitu liikevoitto oli -5 miljoonaa euroa (-4). Vertailukelpoinen liikevoitto parani hieman edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta johtuen kustannustehokkuuden paranemisesta sekä komponenttien paremmasta kannattavuudesta. Raportoituun liikevoittoon sisältyi -2 miljoonaa euroa vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä. Näistä kassavirtavaikutteisia eriä oli -1 miljoonaa euroa.

Liikevoitto vuonna 2012

Ruukki Engineeringin vertailukelpoinen liikevoitto oli -3 miljoonaa euroa (-7). Vertailukelpoisen liikevoiton kasvuun edellisvuodesta vaikuttivat korkeammat myyntihinnat ja toimitusmäärät sekä kustannustehokkuuden paraneminen. Vuoden 2012 raportoitu liikevoitto oli -12 miljoonaa euroa (-7). Raportoituun liikevoittoon sisältyi -9 miljoonaa euroa vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä. Näistä kassavirtavaikutteisia eriä oli -3 miljoonaa euroa.

Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät on eritelty vuosineljänneksittäin Tilinpäätöslyhennelmä ja liitetiedot -osion lopussa olevassa taulukossa.

Fortaco-järjestely

Ruukki ja CapMan sopivat 16.10.2012 yhdistävänsä Komac Group Oy:n ja Ruukki Engineeringin yksiköitä uudeksi Fortaco Group Oy yhtiöksi. Järjestely saatettiin päätökseen 27.12.2012. Yhtiö muodostettiin yhteensopivista, toisiaan täydentävistä Ruukin ja Komacin yksiköistä. Fortacoon siirtyneiden yksiköiden osuus Ruukki Engineeringin liikevaihdosta vuonna 2012 oli 137 miljoonaa euroa ja järjestelyn ulkopuolelle jääneiden yksiköiden 127 miljoonaa euroa. Uuden yhtiön ulkopuolelle jääneet Ruukki Engineeringin liiketoiminnot raportoidaan vuoden 2013 alusta osana Ruukki Metals -divisioonaa.

RUUKKI METALS

- Syyskuun puoliväliin asti jatkunut raaka-aineiden hintojen lasku näkyi Ruukin lopputuotteiden hinnoissa nopeammin kuin raaka-ainekustannuksissa johtuen heikosta markkinatilanteesta
- Vuoden viimeisellä neljänneksellä toimitettiin 70 000 tonnia matalakatteisia terästuotteita päämarkkina-alueiden ulkopuolelle käyttöpääoman vapauttamiseksi ja kassavirran parantamiseksi heikossa kysyntäympäristössä
- Erikoisterästuotteiden osuus Ruukki Metalsin liikevaihdosta vuonna 2012 edellisen vuoden tasolla eli 31 prosenttia
- Vuoden viimeisen neljänneksen loppupuolella merkkejä terästuotteiden kysynnän ja hintojen elpymisestä

Ruukki Metals

Milj. euroa	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Saadut tilaukset	437	416	1 782	1 691
Liikevaihto	434	442	1 787	1 783
Vertailukelpoinen liikevoitto	-34	-28	-42	80
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	-8	-3	-11	-28
Raportoitu liikevoitto	-41	-31	-53	52
Vertailukelpoinen liikevoitto liikevaihdosta, %	-7,7	-6,3	-2,3	4,5
Henkilöstö kauden lopussa			5 203	5 450

Saadut tilaukset ja tilauskanta

Saadut tilaukset loka-joulukuussa 2012

Saatujen tilausten arvo loka-joulukuussa oli 437 miljoonaa euroa (416), mikä oli 5 prosenttia enemmän kuin viime vuoden vastaavana ajanjaksona ja samalla tasolla kuin edellisellä neljänneksellä.

Edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna saadut tilaukset kasvoivat selvästi Venäjällä, Ruotsissa, Espanjassa ja Italiassa. Saadut tilaukset laskivat jonkin verran muun muassa Saksassa, Norjassa, Ranskassa sekä Kiinassa. Keskeisistä markkinoista Suomessa ja Puolassa saadut tilaukset kasvoivat hieman.

Erikoisterästuotteiden saadut tilaukset laskivat hieman vuoden viimeisellä neljänneksellä verrattuna edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Saadut tilaukset kasvoivat kuitenkin vahvasti Venäjällä. Myös Suomessa ja Pohjois-Amerikassa saadut tilaukset kasvoivat selvästi. Saadut tilaukset laskivat Ruotsissa, useilla Länsi- ja Etelä-Euroopan markkinoilla sekä Kiinassa.

Saadut tilaukset vuonna 2012

Ruukki Metalsin saamat tilaukset vuonna 2012 olivat 1 782 miljoonaa euroa (1 691), mikä oli 5 prosenttia enemmän kuin vuonna 2011. Saadut tilaukset kasvoivat eniten Venäjällä ja Pohjois-Amerikassa. Kasvua viime vuoteen nähden tuli myös Norjasta, Tanskasta, Baltian maista, Kiinasta sekä Etelä-Amerikasta. Myös useimmilla Itäisen Keski-Euroopan markkinoilla saadut tilaukset kasvoivat. Keskeisistä markkinoista saadut tilaukset laskivat Suomessa, Ruotsissa ja Puolassa.

Erikoisterästuotteiden tilaukset laskivat hieman edellisvuodesta johtuen suurelta osin heikosta kysyntätilanteesta keskeisillä markkinoilla Länsi- ja Etelä-Euroopassa. Tilausmäärät kasvoivat kuitenkin voimakkaasti Venäjällä. Saadut tilaukset kasvoivat selvästi myös Pohjois-Amerikassa, Puolassa ja

joillakin Etelä-Amerikan markkinoilla. Suomessa ja Ruotsissa saadut erikoistuotetilaukset laskivat hieman, mutta kasvoivat Tanskassa ja Norjassa.

Ruukki Metalsin tilauskanta vuoden 2012 lopussa oli 6 prosenttia pienempi kuin vuotta aiemmin.

Liikevaihto

Liikevaihto loka-joulukuussa 2012

Ruukki Metalsin liikevaihto loka-joulukuussa oli 434 miljoonaa euroa (442) eli 2 prosenttia edellisvuotta vähemmän. Toimitusmäärät kasvoivat jonkin verran, mutta terästuotteiden keskimääräiset myyntihinnat laskivat verrattuna edelliseen vuoteen ja edelliseen vuosineljännekseen johtuen heikosta kysyntätilanteesta ja markkinoiden ylikapasiteetista. Liikevaihto kasvoi edelliseen neljännekseen verrattuna 7 prosenttia johtuen selvästi suuremmista toimitusmääristä.

Loka-joulukuussa terästuotteiden liikevaihto laski Suomessa, Ruotsissa ja Norjassa sekä useissa Länsi- ja Etelä-Euroopan maissa edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Liikevaihto kasvoi vahvasti Pohjois-Amerikassa ja Venäjällä. Myös Itäisessä Keski-Euroopassa, Saksassa ja Espanjassa liikevaihto kasvoi selvästi. Liikevaihto laski joillakin kehittyvillä markkinoilla kuten Intiassa ja Etelä-Afrikassa, mutta kasvoi jonkin verran Etelä-Amerikassa ja Kiinassa.

Edellisvuoteen verrattuna erikoisterästuotteiden liikevaihto kasvoi selvästi Pohjois-Amerikassa, Venäjällä ja Turkissa. Uusista markkina-alueista toimitukset kasvoivat myös Brasiliassa ja Kiinassa. Toimitukset laskivat useilla tärkeillä Länsi- ja Etelä-Euroopan markkinoilla sekä Ruotsissa. Suomessa ja muissa Pohjoismaissa toimitukset kasvoivat hieman edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta.

Erikoisterästuotteiden osuus vuoden viimeisen neljänneksen liikevaihdosta oli 28 prosenttia (28).

Erikoisterästuotteiden osuuden jääminen edellisvuoden tasolle johtui pääosin vaikean taloustilanteen vaikutuksesta toimitusmääriin Länsi- ja Etelä-Euroopan markkinoilla.

Edelliseen neljännekseen verrattuna liikevaihto laski Suomessa, Venäjällä ja itäisessä Keski-Euroopassa. Toimitukset Ruotsissa, Länsi-Euroopassa ja Pohjois-Amerikassa kasvoivat.

Liikevaihto vuonna 2012

Ruukki Metalsin liikevaihto vuonna 2012 oli lähes sama kuin vuonna 2011 eli 1 787 miljoonaa euroa (1 783) ja osuus konsernin vertailukelpoisesta liikevaihdosta 64 prosenttia (64). Toimitusmäärät kasvoivat hieman edellisestä vuodesta, mutta terästuotteiden keskimääräiset myyntihinnat laskivat.

Liikevaihto laski edellisestä vuodesta keskeisistä markkinoista Suomessa, Ruotsissa, Saksassa ja Italiassa. Liikevaihto kasvoi vahvimmin Venäjällä, Pohjois-Amerikassa ja Kiinassa. Toimitukset kehittyivät hyvin myös Tanskassa, Hollannissa, Baltian maissa ja Turkissa.

Asiakastoimialoista terästuotteiden toimitukset rakennus-, konepaja-, nosto- ja kuljetusväline-, kaivos- ja rakennuskoneteollisuuteen sekä laivanrakennus- ja offshore-teollisuuteen kasvoivat jonkin verran edellisvuodesta. Terästuotteiden toimitukset autoteollisuuteen, rakennustuoteteollisuuteen sekä kodinkonelaitevalmistajille laskivat.

Erikoisterästuotteiden liikevaihto laski prosentin edellisvuodesta. Erikoisterästoimitukset kasvoivat hieman, mutta keskimääräiset hinnat laskivat jonkin verran. Erikoisterästen myynti kasvoi voimakkaasti Venäjällä. Toimitukset kasvoivat selvästi myös Yhdysvalloissa ja Kiinassa. Euroopan heikosta markkinatilanteesta johtuen, toimitukset keskeisille Länsi- ja Etelä-Euroopan markkinoille laskivat huomattavasti. Suomessa erikoisterästuotteiden myynti pysyi suunnilleen edellisvuoden tasolla ja nousi hieman muissa Pohjoismaissa. Itäisessä Keski-Euroopassa liikevaihto kasvoi hieman viime vuodesta.

Erikoisterästuotteiden osuus Ruukki Metalsin liikevaihdosta vuonna 2012 oli 31 prosenttia (31).

Erikoisterästuotteiden osuuden jääminen edellisvuoden tasolle johtui pääosin heikon kysyntätilanteen vaikutuksista toimitusmääriin Länsi- ja Etelä-Euroopan markkinoilla. Välistystuotteina myytävien ruostumattoman teräksen ja alumiinin liikevaihto laski 7 prosenttia edellisvuodesta ja oli 129 miljoonaa euroa (139).

Liikevoitto

Liikevoitto loka-joulukuussa 2012

Ruukki Metalsin vertailukelpoinen liikevoitto loka-joulukuussa oli -34 miljoonaa euroa (-28). Liikevoiton laskuun edellisvuoteen verrattuna vaikuttivat pääasiassa matalammat terästuotteiden myyntihinnat sekä korkeammat terästuotannon raaka-ainekustannukset kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan.

Kuten edellisenäkin vuonna vastaavaan aikaan, Ruukki Metals keskittyi vuoden viimeisellä neljänneksellä käyttöpääoman vapauttamiseen ja kassavirran parantamiseen heikossa kysyntäympäristössä. Tämän vuoksi Ruukki Metals toimitti loka-joulukuussa noin 70 000 tonnia matalakatteisia terästuotteita päämarkkina-alueiden ulkopuolelle. Lisäksi terästuotteiden keskimääräiset myyntihinnat päämarkkina-alueiden toimituksissa olivat matalammat kuin edellisellä neljänneksellä. Matalampien keskihintojen ja tuotemixin muutosten vaikutus Ruukin teräsliiketoiminnan vertailukelpoiseen liikevoittoon oli -51 miljoonaa euroa verrattuna edelliseen vuosineljännekseen. Toisaalta kasvaneet toimitusmäärät, korkeampi kapasiteetin käyttöaste, alemmat raaka-ainekustannukset sekä toteutuneet kustannussäästöt paransivat Ruukin teräsliiketoiminnan liikevoittoa verrattuna edelliseen vuosineljännekseen.

Vuoden viimeisen neljänneksen raportoitu liikevoitto oli -41 miljoonaa euroa (-31). Raportoituun liikevoittoon sisältyi -8 miljoonaa euroa vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä. Näistä kassavirtavaikutteisia eriä oli 0 miljoonaa euroa.

Liikevoitto vuonna 2012

Vuoden 2012 vertailukelpoinen liikevoitto oli -42 miljoonaa euroa (80).

Vertailukelpoisen liikevoiton merkittävä lasku johtui pääasiassa terästuotteiden selvästi heikentyneestä kysynnästä verrattuna edelliseen vuoteen. Vuoden toisella neljänneksellä alkanut ja lähes kolmannen neljänneksen loppuun kestänyt terästuotannon pääraaka-aineiden maailmanmarkkinahintojen lasku aiheutti laskupaineita terästuotteiden hinnoille. Erittäin epävarmassa markkinaympäristössä ja laskevien raaka-ainehintojen aikana asiakkaat purkivat varastojaan ja viivästyttivät tilauksiaan, mikä näkyi selkeästi heikompana tilausaktiviteettina etenkin standardituotteiden osalta. Laskevat raaka-ainehinnat realisoituvat Ruukin tuotantokustannuksissa tyypillisesti noin vuosineljänneksen viiveellä johtuen raaka-ainetuottajien kanssa solmituista sopimuksista sekä raaka-ainevarojen normaalista kierrosta. Terästuotteiden markkinahintojen laskulla sekä edellä kuvatulla ajallisella viiveellä oli negatiivinen vaikutus Ruukin teräsliiketoiminnan kannattavuuteen. Viimeisellä neljänneksellä tappiollisuuteen vaikutti erityisesti matalakatteisten terästuotteiden myynti päämarkkina-alueiden ulkopuolelle sekä päämarkkina-alueiden toimitusten laskeneet keskimääräiset myyntihinnat. Konsernin tavoitteena vuoden viimeisellä neljänneksellä oli käyttöpääoman vapauttaminen ja siten kassavirran parantaminen, mistä johtuen Ruukki Metals toimitti viimeisellä neljänneksellä noin 70 000 tonnia matalakatteisia terästuotteita päämarkkina-alueiden ulkopuolelle.

Tilikauden raportoitu liikevoitto oli -53 miljoonaa euroa (52). Raportoituun liikevoittoon sisältyi -11 miljoonaa euroa vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä (-28). Näistä kassavirtavaikutteisia eriä oli -3 miljoonaa euroa.

Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät on eritelty vuosineljänneksittäin Tilinpäätösyshenkilöiden ja liitetiedot -osion lopussa olevassa taulukossa.

Terästuotanto

Terästuotanto

1 000 tonnia	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Terästuotanto	566	542	2 299	2 215

Terästuotanto vuoden viimeisellä neljänneksellä oli 566 tuhatta tonnia (542) ja käyttöaste noin 80 prosenttia. Koko vuoden 2012 terästuotanto oli 2 299 tuhatta tonnia (2 215).

Raahan terästehtaan masuunien peruskorjaukset saatiin päätökseen vuonna 2011. Tulevina vuosina investointitarve on merkittävästi matalampi kuin vuosina 2010 ja 2011. Vuodelle 2012 masuunien peruskorjausinvestoinnista kohdistui noin 11 miljoonaa euroa (115). Vuonna 2010 peruskorjatun masuuni 1:n ja vuonna 2011 peruskorjatun masuuni 2:n peruskorjauksiin tehdyn investoinnin kokonaisarvo oli noin 265 miljoonaa euroa, josta ympäristöinvestointien osuus oli noin 50 miljoonaa euroa.

Raahan tehtaan sintraamo suljettiin joulukuussa 2011. Vuoden 2012 alusta alkaen raudanvalmistuksen raaka-aineena on käytetty rikasteen ja pellettien yhdistelmän asemesta ainoastaan rautapellettejä.

Terästuotannon raaka-aineet ja energia

Terästuotannon pääraaka-aineiden rautamalmin ja kivihiilen markkinahinnat nousivat alkuvuonna. Kesän aikana hinnat laskivat jyrkästi markkinoiden epävarmuuden vuoksi. Pääraaka-aineiden hintojen lasku tasaantui kolmannen neljänneksen aikana ja hinnat kääntyivät nousuun kolmannen neljänneksen lopulla. Loppuvuoden voimakas teräksen raaka-aineiden hintojen nousu johtui pääasiassa Kiinan matalien raaka-ainevarastojen ja talven tulon aiheuttamasta kysynnän kasvusta.

Ruukki Metalsin sopimat hinnat seuraavat yleistä markkinakehitystä. Terästuotteiden pääraaka-aineiden hinnanmuutokset kuitenkin näkyvät Ruukin tuotantokustannuksissa tyypillisesti noin yhden vuosineljänneksen viiveellä johtuen raaka-ainetuottajien kanssa solmituista sopimuksista sekä varastojen normaalista kierrosta.

Toisella neljänneksellä solmittiin kolmen vuoden sopimus venäläiseen Severstal-konserniin kuuluvan Severstal Resources -yhtiön kanssa kivihiilen ja rautapellettien toimituksista. Tehdyllä sopimuksella Ruukki vähentää kaukahiiliriippuvuuttaan, siihen liittyvää talvivarastoinnin hintariskiä ja hajauttaa raaka-aineostojaan. Tehdyllä sopimuksella katetaan noin 20 prosenttiin asti Ruukin kivihiilen ja rautapellettien tarve, kun toimitukset saavuttavat täyden volyymin. Toimitukset alkoivat pellettien osalta toukokuussa ja kivihiilen osalta heinäkuussa. Sopimuksen jälkeen Ruukilla on neljä pääasiallista kivihiilitoimittajaa: Yhdysvalloissa, Kanadassa, Australiassa ja Venäjällä.

Terästuotannon pääraaka-aineista rautamalmin markkinahinnan ennakoidaan laskevan hieman vielä tammikuussa 2013 jatkuneen jyrkän nousun jälkeen ja kivihiilen markkinahinnan pysyvän vuoden 2012 lopun tasolla tai nousevan jonkin verran vuoden 2013 ensimmäisellä puoliskolla. Ruukille rautamalmihinnat säilyvät vuoden 2013 ensimmäisen neljänneksen ostoissa vuoden 2012 viimeisen neljänneksen tasolla neuvoteltuihin hintoihin perustuen.

Toimenpiteet kannattavuuden parantamiseksi

Kustannustehokkuuden kehittämiseksi aloitettiin vuoden ensimmäisellä neljänneksellä tehostamisohjelma, jonka tavoitteena on 70 miljoonan euron vuosittainen pysyvä tulosta parantava vaikutus. Kilpailukyvyyn parantamiseksi ja säästöjen aikaansaamiseksi vuoden aikana käynnistettiin ja toteutettiin lukuisia kehittämisprojekteja etenkin tuotannossa eri toimipaikoilla. Osa kustannussäästöistä tulee toteutetuista toiminnan tehostamistoimenpiteistä ja henkilöstövähennyksistä tuotannossa, myynnissä, markkinoinnissa sekä tukitoiminnoissa. Vuoden aikana käytiin tehostamisohjelmaan liittyen yhteistoimintaneuvotteluja useilla toimipaikoilla ja organisaatioissa. Näiden tuloksena Ruukki Metalsin henkilöstömäärä väheni yhteensä 182 henkilöllä. Lisäksi henkilöstöä lomautettiin tarpeen mukaan. Kaikki tehostamistoimet on suunniteltu toteutettavaksi vuoden 2013 loppuun mennessä. Vuoden 2012 aikana ohjelma tuotti noin 10 miljoonan euron tulosparannuksen. Tehostamisprojekteihin liittyvän

tulosparannuksen arvioidaan näkyvän täysimääräisesti viimeistään vuoden 2013 kolmannesta neljänneksestä alkaen.

Konsernin ympäristöasiat

Ruukin yritys vastuutyö on saanut monia tunnustuksia. Kuluneena vuonna Ruukki on panostanut erityisesti energiatehokkuuteen, osaamisen kehittämiseen ja turvallisuuteen. Huhtikuussa Ruukki valittiin ensimmäistä kertaa FTSE4Good-indeksiin. Ruukki asettui arvioinnissa toimialansa viiden parhaan yrityksen joukkoon. Indeksillä on laajalti tunnettu vastuullisen sijoittamisen indeksi, johon valittujen yritysten on täytettävä tiukat sosiaaliset, eettiset ja ympäristökriteerit. Indeksia julkaisee Lontoossa toimiva FTSE Group.

Syyskuussa kerrottiin, että Ruukki jatkaa maailman parhaiden teräsyhtiöiden joukossa Dow Jones Sustainability -indeksissä. Ruukki on mukana maailmanlaajuisessa DJSI World -indeksissä viidettä kertaa peräkkäin ja oli jälleen yksi toimialansa parhaista yrityksistä. 40 arvioidusta teräsyhtiöstä indeksin ylsi neljä, joista yksi on Ruukki. Indeksissä valitut edustavat kestävässä kehityksessä sitoutuneiden yritysten parhaimmistoa.

Ympäristöasioita kehitetään konserni- ja toimipaikkakohtaisilla ympäristöpäämäärillä ja -tavoitteilla. Tavoitteiden saavuttamista seurataan säännöllisesti. Tuotantopaikoilla toimitaan sertifioitujen ISO 14001 ympäristö- ja ISO 9001 laatujärjestelmien mukaisesti. Vuonna 2012 järjestelmien piiriin kuului 99 prosenttia tuotannosta (99).

Vuoden 2012 aikana Ruukki panosti edelleen energiatehokkuuden kehittämiseen ja uusiutuvan energian mahdollisuuksiin teräsrakentamisessa. Vuonna 2012 Ruukin ympäristöinvestoinnit olivat yhteensä 15 miljoonaa euroa (29), joista 94 prosenttia (97) kohdistui Raahan tehtaan ympäristövaikutusten pienentämiseen.

Aiempi vuosina tehdyt ympäristöinvestoinnit sekä tehtaan sintraamon sulkeminen ja siihen liittyvä masuunien raaka-ainemuutos pienensivät ilmapäästöjä ja energiankulutusta. Sintraus aiheutti merkittävän osan tehtaan ympäristöpäästöistä, jotka uudessa ratkaisussa poistuivat. Tehtaan hiilidioksidipäästöt ovat mittauksen mukaan viime vuonna vähentyneet 10 prosentilla ja energiankulutus yli 1 240 gigawattitunnilla edelliseen vuoteen verrattuna. Pölypäästöt vähenivät jopa 84 prosenttia, hajapölyt kuljetuksesta ja varastoinnista 16 prosenttia ja rikkidioksidipäästöt lähes 80 prosenttia. Lisäksi masuunikuonan granulointiyksiköiden vesikierron muuttaminen suljetuiksi ja syntyvän höyryn kondensointi ovat poistaneet rikkivedyn aiheuttamat hajupäästöt.

Ruukin Raahan terästehtaan tuotantoprosesseissa syntyy pölyä, lietteitä, hienoa romua ja kuonaa. Aiemmin nämä kierrätettiin takaisin tuotantoon sintrausprosessin kautta. Sintraamon poistuttua käytöstä vuoden 2011 lopussa näiden materiaalien prosessointia varten rakennettiin briketointilaitos, joka otettiin käyttöön maaliskuussa 2012. Briketoinnissa hienojakoisista materiaaleista puristetaan sidosaineen avulla briketti, joka voidaan kierrättää raudan raaka-aineeksi masuuniprosessiin.

Yhtiön hiilidioksidipäästöt vuonna 2012 olivat 3,8 miljoonaa tonnia (4,1), joista 98 prosenttia kuului päästökauppajärjestelmän piiriin. Päästöoikeuksien ilmaisessa alkujaossa EU-päästökaupan toiselle kaudelle 2008–2012 myönnettiin päästökaupan piiriin kuuluville Raahan ja Hämeenlinnan tehtailla yhteensä 23,5 miljoonaa päästöoikeutta. Vuonna 2012 päästöoikeuskaupankäynnin tuloksena syntyi tuottoja yhteensä 5 miljoonaa euroa (4). Ruukin Raahan ja Hämeenlinnan tehtailla hakivat päästöoikeuksia vuonna 2011 kaudelle 2013–2020. Oikeuksien jako perustuu terästeollisuuden tehokkuuden eurooppalaisiin vertailuarvoihin. Tämän hetken arvion mukaan lopulliset tiedot päästöoikeuksien ilmaisjaoista tulevat tietoon alkuvuodesta 2013. Osana hiilidioksidipäästöjen tasehallintaa Ruukki on mukana Maailmanpankin Community Development Carbon Fund sekä GreenStream Network Oy:n Fine Carbon Fund ja Climate Opportunity Fund -rahastoissa. Rahastot tuottavat Kioton pöytäkirjan mukaisia sertifioituja päästövähennyksiä käytettäväksi EU-päästökauppajärjestelmässä.

Lisätietoja ympäristöasioista löytyy tuotteiden ympäristöselosteista, Raahan ja Hämeenlinnan tehtaiden ympäristökatsauksista sekä yhtiön internet-sivuilla osoitteesta www.ruukki.fi.

Tutkimus ja kehitys

Vuonna 2012 tutkimukseen ja kehitykseen käytettiin 26 miljoonaa euroa (29), mikä on prosentti yhtiön vertailukelpoisesta liikevaihdosta (prosentti).

Ruukin tutkimuksen ja kehityksen painopisteinä olivat erikoisteräsvalikoiman kasvattaminen sekä energiatehokkaisiin rakenteisiin ja komponentteihin panostus. Menestyksestä kehittämistä kuvaavat useat kehitystöiden tuloksista saadut huomionosoitukset, kuten suomalaisen insinööritoimiston, vuoden Geo Teko RD-paaluseinän kehittämisestä sekä vuoden 2012 laatuinnovaatiokilpailun palkinnot.

Rakentamisen liiketoiminta

Ruukki Construction jatkoi kehittämistyötä energia- ja materiaalitehokkuuden saralla. Ruukin energiapaneelista lanseerattiin Suomessa toisen sukupolven järjestelmä. Energiapaneelien myynti kehittyi hyvin vuonna 2012. Keväällä lanseerattu Life-panel on markkinoiden ekologisin paneeli, jonka raaka-aineista lähes 80 prosenttia on kierrätettyä. Uuden, loppuvuodesta julkaistun T130M-poimulevyn kantavuutta on saatu parannettua noin 10 prosenttia verrattuna aikaisempaan versioon, mikä tarkoittaa suoraan myös materiaalinkäytön tehostumista asiakasratkaisussa.

Kattotuotteissa tuotiin markkinoille uusi Finnera Plus -profiili, joka on viime vuonna julkaistun modulaarisen Finnera-profiilin määrämittainen sisartuote. Energiateeman alla saatettiin loppuun Classic-kattoon integroidun aurinkolämpökeräimen kehitys.

Projektiliiketoiminnan puolella tuotiin markkinoille uusi kauppakeskuskonsepti, jolla varmistetaan investoinnin tehokkuus koko elinkaaren aikana. Tämän lisäksi rakennushankkeen tietomallinnus ja palomitoitus olivat kehittämisen pääpainoalueita runkojen osalta.

Infrastruktuuriratkaisussa kehitettiin useita uusia tuotteita, kuten Ruukki RD -paaluseinä lukkoprofiililla, ääntä heijastava meluseinä, aiempaa kustannustehokkaampi mekaaninen jatkos RR220-paalulle sekä reunakaide. Uusista tuotteista Suomen Geoteknillinen Yhdistys (SGY) nimesi RD-paaluseinän vuoden parhaaksi GeoTeoksi. Lisäksi luotiin paalujen eurokoodiohjeistus laskentatyökaluineen. Ruukin kilpailukyvyyn kannalta merkittävin saavutus oli ETA-hyväksynnän kautta saatu CE-merkintä teräsputkipaaluille.

Teräsluokittelu

Terästuotteiden kehitys painottui suurlujuuksiin ja kulutusta kestäviin teräksiin sekä Cr (VI) -vapaisiin maalipinnoitettuihin tuotteisiin. Uudet suurlujuusteräkset tarjoavat ratkaisuja raskaan konepajateollisuuden sovelluksiin sekä mahdollistavat energiatehokkaan valmistuksen ja käytön erityisesti kaikissa liikkuvissa koneissa ja laitteissa. Kulutusta kestävässä teräksessä on keskitytty erityisesti kaivannaisteollisuuden sovelluksiin. Tälle sektorille on kehitetty entistä paksumpia ja mekaanisilta ominaisuuksiltaan parempia teräksiä. Suurlujuus ja kulutusta kestävät teräkset tehdään Ruukissa kehitetyllä suorakarkaisumenetelmällä, joka voitti vuoden 2012 Suomalaisen insinööritoimiston palkinnon. Ulkokäyttöön tarkoitettujen Cr (VI) -vapaiden maalipinnoitettuihin tuotteiden valmistus aloitettiin suurmittakaavassa. Nämä tuotteet tarjoavat markkinoiden parhaan pitkäaikaiskestävyyden ja ympäristömyönteisyyden yhdistelmän, joka palkittiinkin Suomessa vuoden 2012 laatuinnovaatiokilpailussa vastuulliseksi kehityshankkeeksi. Painopistealueina olivat lisäksi suurlujuusterästen hyödyntäminen rakentamisessa, uusien pinnoitteiden kehitystyö sekä putkituotannossa suorasammutusteknologian hyödyntäminen ja erikoisterästen, esim. Raex- ja Optim-putkien, mitta-alueen laajennukset, jotka mahdollistivat toimituksia uusiin käyttökohteisiin rakennus- ja kaivosteollisuudessa.

Kylmävalssattujen ja pinnoitettujen tuotteiden prosessikehityksessä painopistealueina ovat olleet erikoistuotteet, kustannustehokkuus ja ympäristömyönteisyys. Erikoistuotteiden mitta-alueita on laajennettu erityisesti uusilla kuumaprässättävillä booriteräksillä sekä kehittämällä kuumavalssattujen raaka-aineiden käyttöä kuumasinkityksessä. Ympäristömyönteisyyttä lisättiin siirtymällä yhä laajemmin kromaattivapaiden passiivointikemikaalien käyttöön.

Levyvalssaamalla normalisointiunin uusittu poltintekniikka on antanut mahdollisuuksia tuotevalikoiman laajentamiseen, lisäksi tuotosta ja kustannustehokkuutta on parannettu toimintamallien sekä prosessin ohjauksen kehittämisellä.

Teräs- ja valssaustuotannon prosessikehityksen painopistealueet liittyivät erikoistuotteisiin ja kustannustehokkuuteen. Kustannustehokkuutta on parannettu konvertteriprosessia ja lämpötilanhallintaa kehittämällä. Erikoisterästen laatuvaatimusten kiristymiseen on vastattu jatkuvaväluuteknologian ja sulakäsittelyjen kehityksellä, mikä tähtää jatkuvaväluaihion ja lopputuotteen sisäisen rakenteen parantamiseen.

Rautatuotannossa oli merkittävä muutoksen vuosi, mikä on seurausta sintraamon sulkemisesta. Painopistealueena on ollut sataprosenttiseen pelletin käyttöön, raaka-aineiden kierrätykseen ja koksauksprosessin ohjaukseen liittyvät kehitystyöt. Kustannussäästöjä saavutettiin erityisesti kierrätystä kehittämällä ja uusilla raaka-ainevalinnoilla. Kierrätyksen kehittämisestä yhtenä esimerkkinä on Ruukilla kehitetty LD-masuunihiekka, jota valmistamalla ja myymällä pystytään hyödyntämään terästuotannon sivutuotteena valmistettavaa teräskuonaa ja masuunihiekkaa. Uudella tuotteella voi korvata maa- ja tierakentamisessa aiemmin käytetyn pelkän masuunihiekan.

Ruukki osallistuu kaiken kaikkiaan kuuteen FIMECCin kahdeksasta tutkimusohjelmasta ja on yhtiön tutkimustoiminnan toiseksi suurin yrityspartneri. Toimintavuoden aikana valmisteltiin valmistustekniikan MANU-ohjelma ja käynnistettiin metallinjalostajien uuden SIMP (System Integrated Metal Processing) sekä kahden materiaalitekniikan tutkimusohjelman Breakthrough Steels and Applications ja Hybrid Materials valmistelu.

Konepajaliiketoiminta

Ruukki Engineeringin tuotekehityksen painopisteet olivat ohjaamotuotekehityksessä ja erikoisteräskomponenteissa. Ohjaamojen uustuotekehityksen ohella tuettiin Slovakiaan perustetun ohjaamotehtaan käyntiainajoa. Uustuotekehityksessä otettiin käyttöön käyttäjäkeskeistä tuotekehitystä tukevia toimintamalleja. Erikoisteräskomponentteihin tähtäävässä tuotekehitystoiminnassa toimenpiteitä kohdennettiin erityisesti hitsausautomaatioon ja valmistusystävällisten rakenteiden suunnitteluun. Vuoden lopulla Ruukki Engineeringin ohjaamojen tuotekehitys siirtyi uudelle Fortaco-yhtiölle.

Yhtiön hallinto 2012

Rautaruukki Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 14.3.2012 Helsingissä. Yhtiökokouksessa oli edustettuna 520 osakkeenomistajaa.

Yhtiökokouksen päätöksen mukaisesti vuodelta 2011 maksettiin osinkoa 0,50 euroa osakkeelta. Yhteensä 69 miljoonan euron osingot maksettiin 28.3.2012.

Yhtiökokous vahvisti hallituksen jäsenten lukumääräksi seitsemän. Hallituksessa jatkoivat toimitusjohtaja Pertti Korhonen, hallituksen puheenjohtaja Liisa Leino, toimitusjohtaja Matti Lievonon, ekonomi Hannu Ryöppönen sekä konsernijohtaja Jaana Tuominen. Uusina jäseninä hallitukseen valittiin vuorineuvos Kim Gran ja rahoitus- ja talousjohtaja Salla Miettinen-Lähde. Hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Kim Gran ja varapuheenjohtajaksi Hannu Ryöppönen. Kaikki hallituksen jäsenet ovat riippumattomia sekä yhtiöstä että yhtiön merkittävistä osakkeenomistajista.

Tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö KPMG Oy Ab, jonka nimeämänä päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Petri Kettunen.

Yhtiökokous myönsi hallitukselle valtuuden yhtiön omien osakkeiden hankkimiseen. Valtuutus on kuvattu kohdassa Osakkeet ja osakepääoma.

Yhtiökokous päätti perustaa nimitystoimikunnan valmistelevaan hallituksen jäsenten valintaa ja hallituksen jäsenten palkitsemista koskevia ehdotuksia seuraavalle varsinaiselle yhtiökokoukselle. Nimitystoimikuntaan kuuluivat kolmen suurimman osakkeenomistajan edustajana Kari Järvinen, Solidium Oy, Timo Ritakallio, Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen ja Risto Murto, Keskinäinen

Työeläkevakuutusyhtiö Varma. Rautaruukin hallituksen puheenjohtaja Kim Gran toimi nimitystoimikunnan asiantuntijajäsenenä.

Järjestäytymiskokouksessaan 14.3.2012 hallitus valitsi keskuudestaan valiokuntien jäsenet. Tarkastusvaliokuntaan valittiin puheenjohtajaksi Hannu Ryöppönen sekä jäseniksi Salla Miettinen-Lähde ja Jaana Tuominen. Palkitsemisvaliokuntaan valittiin puheenjohtajaksi Kim Gran sekä jäseniksi Pertti Korhonen, Liisa Leino ja Matti Lievonen.

Rautaruukki julkistaa selvityksen hallinto- ja ohjausjärjestelmästä (Corporate Governance statement) vuonna 2012 erillisenä hallituksen toimintakertomuksesta, ja se on julkistamisen jälkeen luettavissa yhtiön internet-sivuilla osoitteessa www.ruukki.fi.

Osakkeet ja osakepääoma

Rautaruukki Oyj:n osakkeen (RTRKS) vaihto NASDAQ OMX Helsingissä vuonna 2012 oli 151 miljoonaa kappaletta (200) ja osakevaihdon arvo 991 miljoonaa euroa (2 280). Osakkeen korkein noteeraus oli 9,49 euroa helmikuussa ja alin 4,60 euroa heinäkuussa. Osakkeen vaihdon volyymilla painotettu keskimääräinen kurssi oli 6,54 euroa (11,23). Tilikauden lopussa osakkeen päätöskurssi oli 5,96 euroa (7,12) ja osakkeiden markkina-arvo 836 miljoonaa euroa (998).

Rautaruukin osakkeella käydään kauppaa NASDAQ OMX Helsingin lisäksi myös monenkeskisillä markkinapaikoilla (MTF). Yhtiön tietojen mukaan Rautaruukin osakkeen vaihto monenkeskisillä markkinapaikoilla vuonna 2012 oli 45 miljoonaa kappaletta (57) ja osakevaihdon arvo 286 miljoonaa euroa (649).

Yhtiön rekisteröity osakepääoma 31.12.2012 oli 238,5 miljoonaa euroa. Liikkeeseen laskettuja osakkeita oli 140 285 425 kappaletta. Osakepääomassa ei tapahtunut muutoksia vuonna 2012. Yhtiössä on käytössä yksi osakesarja ja kullakin osakkeella yksi ääni. Yhtiöjärjestyksessä on äänirajoitus, jonka mukaan osakkeenomistaja voi äänestää enintään 80 prosentilla kokouksessa edustettuina olevien osakkeiden yhteenlasketusta äänimäärästä.

Vuoden 2012 lopussa yhtiön hallussa oli yhteensä 1 392 470 omaa osaketta. Omien osakkeiden markkina-arvo 31.12.2012 oli 8 miljoonaa euroa ja kirjanpidollinen vasta-arvo 2 miljoonaa euroa. Omien osakkeiden osuus yhtiön osakkeiden lukumäärästä sekä äänimäärästä oli prosentti.

Vuoden 2012 yhtiökokous myönsi hallitukselle valtuuden yhtiön omien osakkeiden hankkimiseen. Osakkeita voidaan hankkia enintään 12 000 000 kappaletta. Valtuutus on voimassa vuoden 2013 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka. Tämä valtuutus korvasi vuoden 2011 yhtiökokouksen myöntämän 12 000 000 osakkeen hankkimisvaltuutuksen, joka oli voimassa vuoden 2012 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka.

Vuoden 2011 yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään osakeannista, joka sisältää oikeuden antaa uusia ja/tai luovuttaa yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Osakeantivaltuutus käsittää enintään 28 000 000 osaketta. Hallituksella on oikeus luovuttaa osakkeita osakkeenomistajien etuoikeudesta poiketen suunnattuna. Valtuutus sisältää myös oikeuden päättää maksuttomasta osakeannista. Valtuutus on voimassa kaksi vuotta yhtiökokouksen päätöksestä lukien.

Hallitus ei 31.12.2012 mennessä ollut käyttänyt osakeantivaltuutustaan eikä valtuutustaan omien osakkeiden hankkimiseen. Katsauskauden lopussa hallituksella ei ollut voimassa olevaa valtuutusta optioiden tai muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamiseen.

Yhtiön omistusosuuksien jakautuminen sektori- ja suuruusluokittain, yhtiön suurimmat osakkeenomistajat sekä hallituksen ja johtoryhmän omistusosuudet löytyvät yhtiön internet-sivuilta www.ruukki.fi.

Liputukset

Yhtiö sai 22.8.2012 arvopaperimarkkinalain mukaisen ilmoituksen Capital Research and

Management Companylta, että sen hallinnoimien sijoitusrahastojen yhteenlaskettu omistusosuus Rautaruukin osakkeista oli 17.8.2012 laskenut alle 5 prosentin. Yhtiön ilmoittama osuus Rautaruukin osakemäärästä oli 6 954 847 osaketta, joka vastasi 4,96 prosenttia Rautaruukin osakepääomasta ja äänimäärästä. Tilikauden aikana yhtiö ei saanut muita liputusilmoituksia.

Oikeudenkäynnit ja muut vireillä olevat oikeudelliset tapahtumat

Rautaruukkia vastaan on vireillä eri puolilla maailmaa eri perusteisiin nojaavia oikeudellisia vaateita ja erimielisyyksiä. Johdon arvion mukaan näiden oikeudenkäyntien, vaateiden ja erimielisyyksien lopputuloksella ei tule olemaan olennaisen haitallista vaikutusta konsernin taloudelliseen asemaan. Rautaruukki on myös itse esittänyt oikeudellisia vaateita tai on kantajana eri perusteisiin nojaavissa erimielisyyksissä.

Strategian toteuttaminen ja toiminnan kehittäminen vuonna 2012

Ruukin visiona on olla energiatehokkaiden teräsratkaisujen innovatiivinen ja arvostettu toimittaja ja mukana rakentamassa tulevaisuuden kestävämpää yhteiskuntaa yhdessä asiakkaiden kanssa. Ruukin strategia keskittyy rakentamiseen ja erikoisteräsluonnetuotteiden kehittämiseen.

Vuonna 2012 strategian painopisteinä olivat asuinrakentamisen ja Venäjän liiketoiminnan kasvattaminen, energiatehokkaiden ratkaisujen ja erikoisteräsluonnetuotteiden kehittäminen sekä kustannuskielipäätösten parantaminen kaikissa liiketoiminnoissa.

Keskeisiä vuoden 2012 tavoitteita koko konsernissa olivat lisäksi käyttöpääoman vapauttaminen ja siten kassavirran parantaminen. Näissä onnistuttiin hyvin, sillä käyttöpääomaa vapautui vuoden 2012 aikana 173 miljoonaa euroa (sitoutui 9) ja koko vuoden liiketoiminnan nettorahavirta oli 172 miljoonaa euroa (114).

Rakentamisen liiketoiminta

Rakentamisen liiketoiminnassa kasvua haetaan etenkin asuinrakentamisen kattotuotteista, Venäjältä etenkin konseptirakentamisesta sekä energiatehokkaasta rakentamisesta. Liike- ja toimitilarakentamisen komponenteissa ja projekteissa markkina-asemaa vahvistetaan Pohjoismaissa ja itäisen Keski-Euroopan alueella. Infrastruktuurirakentamisessa tavoitteena on hyvän kannattavuuden ja markkina-aseman säilyttäminen.

Vuonna 2012 strategiaa toteutettiin rakentamisen liiketoiminnassa panostamalla asuinrakentamisen kattotuotteiden jakeluverkoston kehittämiseen ja laajentamiseen. Ruukki Express -ketjua laajennettiin ostamalla Plåtleverantören i Stockholm AB, yksi johtavista teräskattotarvikkeiden jakelijoista Tukholman alueella, sekä avaamalla uusia toimipisteitä muun muassa Puolaan. Katsauskauden lopussa yhtiöllä oli yhteensä 38 Ruukki Express -toimipistettä kahdeksassa eri maassa. Ruukki Express on myymälä- ja palvelukonsepti, jonka tuotevalikoimaan kuuluvat muun muassa vesikatteet, sadevesijärjestelmät, kattoturvatuotteet sekä muut paikallisesti räätälöidyt tuotteet ja palvelut.

Kattotuotevalikoimaa laajennettiin ja markkinoille tuotiin muun muassa uutuuskate Finnera Plus sekä Smart Roof -älykatto. Venäjällä kattotuotteiden myynnin kasvattamiseksi keskityttiin verkoston rakentamiseen.

Maaliskuussa julkaistiin uudenlainen kuluttajille suunnattu kattopalvelusivusto osoitteessa www.ruukkikatot.fi. Sivusto on tarkoitettu auttamaan rakentajia ja remontoijia katon valinnassa sekä tarjoamaan työkaluja kattoprojektin huolelliseen suunnitteluun.

Venäjän rakentamisen liiketoimintoja kehitettiin ja tehostettiin voimakkaasti vuoden aikana useilla eri toimenpiteillä. Partneri- ja jakeluverkostoa fokusoitiin ja koulutettiin edistämään kummankin osapuolen liiketoimintaa, myynnin johtoa organisoitiin uudelleen ja toiminnan kustannuskielipäätöskykyä parannettiin tuotannon tehostamisohjelmalla.

Liike- ja toimitilarakentamisessa keskityttiin energiatehokkaan rakentamisen konseptin edelleen kehittämiseen. Markkinoille tuotiin useita uusia tuotteita ja ratkaisuja kuten kierrätettyjä raaka-aineita hyödyntävä Ruukki life -paneeli. Ruukki energiapaneelista kehitettiin kokonainen energiapaneelijärjestelmä erityisesti kaupan ja teollisuuden rakennusten seinärakenteisiin. Markkinoille tuotiin myös uusi energiatehokas ja joustavasti eri tilatarpeisiin mukautuva kaupparakentamisen kokonaiskonsepti. Projektirakentamisessa toimintamallia tehostettiin ja keskityttiin laajempien toimituskokonaisuuksien projekteihin.

Vuoden toisella neljänneksellä käynnistettiin divisioonan kaikki toiminnot kattava tehostamisohjelma, jonka tavoitteena on 20 miljoonan euron pysyvä tulosparannus. Ohjelman puitteissa tuotanto- ja jakeluketjua sekä materiaalivirtoja optimoitiin paremmiksi. Myyntiä, markkinointia ja tukitoimintoja tehostettiin ja projektiliiketoiminnan toimintamallia kehitettiin. Vuonna 2011 aloitetut Venäjän ja itäisen Keski-Euroopan myyntitoimintoja koskevat tehostamistoimenpiteet jatkuivat myös vuoden 2012 aikana. Vuoden aikana käytiin tehostamisohjelmaan liittyen yhteistoimintaneuvotteluja useilla toimipaikoilla ja organisaatioissa. Näiden tuloksena Ruukki Constructionin henkilöstömäärä väheni yhteensä 273 henkilöllä. Lisäksi henkilöstöä lomautettiin tarpeen mukaan. Tilikauden loppuun mennessä oli tunnistettu tulosparannustoimenpiteitä 20 miljoonan euron edestä. Tavoiteltavasta tulosparannuksesta 8 miljoonaa euroa realisoitui vuoden 2012 aikana ja lopun arvioidaan näkyvän täysimääräisesti viimeistään vuoden 2013 kolmannelta neljänneksestä alkaen.

Asuinrakentamisen kattotuotteiden liikevaihdon osuus Ruukki Constructionin liikevaihdosta vuonna 2012 nousi 24 prosenttiin (21) ja asuinrakentamisen kattotuotteiden liikevaihto kasvoi 11 prosenttia edellisestä vuodesta. Rakentamisen liiketoiminnan liikevaihto Venäjällä kasvoi 20 prosenttia.

Teräслиiketoiminta

Teräслиiketoiminnan keskeiset strategiset painopisteet ovat erikoistuminen sekä markkina-aseman vahvistaminen Pohjoismaissa. Erikoisterästuotteiden osuus yhtiön teräслиiketoiminnasta on tavoitteena kasvattaa lähivuosien aikana 60 prosenttiin. Vuonna 2012 strategiset toimenpiteet keskittyivät näiden tavoitteiden saavuttamisen lisäksi kustannustehokkuuden parantamiseen.

Kustannustehokkuuden kehittämiseksi aloitettiin vuoden ensimmäisellä neljänneksellä tehostamisohjelma, jonka tavoitteena on 70 miljoonan euron vuosittainen pysyvä tulosta parantava vaikutus. Kilpailukyvyyn parantamiseksi ja säästöjen aikaansaamiseksi vuoden aikana käynnistettiin ja toteutettiin lukuisia kehittämisprojekteja etenkin tuotannossa eri toimipaikoilla. Osa kustannussäästöistä tulee toteutetuista toiminnan tehostamistoimenpiteistä ja henkilöstövähennyksistä tuotannossa, myynnissä, markkinoinnissa sekä tukitoiminnoissa. Vuoden aikana käytiin tehostamisohjelmaan liittyen yhteistoimintaneuvotteluja useilla toimipaikoilla ja organisaatioissa. Näiden tuloksena Ruukki Metalsin henkilöstömäärä väheni yhteensä 182 henkilöllä. Lisäksi henkilöstöä lomautettiin tarpeen mukaan. Kaikki tehostamistoimet on suunniteltu toteutettavaksi vuoden 2013 loppuun mennessä. Vuoden 2012 aikana ohjelma tuotti noin 10 miljoonan euron tulosparannuksen. Tehostamisprojekteihin liittyvän tulosparannuksen arvioidaan näkyvän täysimääräisesti viimeistään vuoden 2013 kolmannelta neljänneksestä alkaen.

Erikoisterästuotteiden myynti- ja jakeluverkoston laajentaminen ja kehittäminen on yksi teräслиiketoiminnan keskeisistä painopistealueista. Tähän liittyen erikoisterästen jakelijoille suunnattua Certified Partner Program –ohjelmaa laajennettiin ja kehitettiin. Omaa myyntiorganisaatiota vahvistettiin perustamalla erikoisterästen myyntiyksikköön uusi liiketoiminta-alue Pohjois- ja Etelä-Amerikan markkinoita varten ja Aasian markkinoilla avaamalla uusi Aasian ja Tyynenmeren alueen liiketoimintayksikkö. Lisäksi Ruotsissa solmittiin uusi jälleenmyyjäsopimus. Shanghaissa, Kiinassa, avattiin erikoisterästen myyntiä tukevaa esikäsittelyä tarjoava palvelukeskus. Tällä vauhditetaan erikoisterässtrategian toteuttamista vahvistamalla kulutusta kestävien Ruukki Raex -terästen ja lujien Ruukki Optim -rakenneterästen myyntiä Kiinassa.

Erikoisterästen tuotevalikoimaa laajennettiin muun muassa erityisesti kaivosteollisuudelle soveltuvilla 40-80 mm vahvuisilla Raex -kulutusteräslevyillä. Pohjoismaissa vahvistettiin teräspalvelukeskusten toimintaa muun muassa kasvattamalla laserleikkauksen kapasiteettia Seinäjoella.

Tilikauden kolmannelta neljänneksellä teräслиiketoiminnan myynti organisoitiin neljään tulosvastuulliseen tuotelinjaan, joita ovat Erikoisteräkset, Nauha- ja levytuotteet, Putket ja profiilit sekä Ruostumattomat

teräkset ja alumiinituotteet. Tuotelinjoja tukee käytännön myyntityössä kaksi alueorganisaatiota: Pohjoismaat sekä Kansainväliset markkinat. Uudella organisaatorakenteella parannetaan tuotelinjojen toiminnan ohjausta ja eri alueiden välistä yhteistyötä.

Vuonna 2012 erikoisterästuotteiden osuus teräsliiketoiminnan liikevaihdosta oli 31 prosenttia (31).

Konepajaliiketoiminta

Ruukki ja CapMan sopivat lokakuussa yhdistävänsä Komasa Group Oy:n ja Ruukki Engineeringin yksiköitä uudeksi Fortaco Group Oy yhtiöksi. Järjestely saatettiin päätökseen 27.12.2012. Yritysjärjestelyn myötä Ruukki keskittyy jatkossa vielä entistä vahvemmin rakentamiseen ja erikoisteräsliiketoimintaan, jolloin strateginen suunta on aiempaa keskittyneempi.

Konepajaliiketoiminnassa keskityttiin toiminnan tehostamiseen ja laadun parantamiseen. Ohjaamojen ja komponenttien valmistuksesta Shanghain yksikössä päätettiin luopua ja valmistus ajettiin alas vaiheittain vuoden loppuun mennessä. Tämä ei vaikuttanut merkittävästi Ruukki Engineeringin liikevaihtoon, mutta paransi kannattavuutta. Yksikön liikevaihto oli 7 miljoonaa euroa vuonna 2011. Kiinteitä kuluja karsittiin edelleen. Asiakaskuntaa laajennettiin tuotannon skaalaetujen saavuttamiseksi muun muassa Keski-Eurooppaan. Tuotevalikoiman hallinnassa painotettiin omaa teknologiakehitystä ja suunnittelua sekä konsernin materiaali-osaamisen hyödyntämistä, etenkin erikoisterästen osalta. Merkittävä offshore -hanke saatiin onnistuneesti päätökseen.

Muutokset yhtiön rakenteessa

Rautaruukki Oyj (Ruukki) ja CapManin hallinnoimat rahastot (CapMan) sopivat 16.10.2012 yhdistävänsä Komasa Group Oy:n (Komasa) ja Ruukki Engineering -divisioonan yksiköitä uudeksi Fortaco-nimiseksi yhtiöksi. Järjestely saatettiin päätökseen 27.12.2012. Yhtiö muodostettiin yhteensopivista, toisiaan täydentävistä Ruukin ja Komasin yksiköistä. Fortacoon siirtyivät Ruukki Engineeringin yksiköt Jászberény (Unkari), Wrocław (Puola) ja Holíč (Slovakia) sekä Kurikka, Sepänkylä ja Kalajoen komponenttiliiketoiminta. Järjestelyssä Ruukki luovutti Ruukki Tisza Zrt:n ja Ruukki Slovakia s.r.o.:n osakkeet sekä Wrocławin, Kurikan, Sepänkylän ja Kalajoen komponenttiliiketoiminnan nettovarot ja sai vastineeksi 19,0 prosentin omistusosuuden Fortaco Group Oy:stä sekä oman ja vieraan pääoman ehtoisia instrumentteja Fortacolta.

Merkittävimmät riskit ja riskienhallinta

Ruukin riskienhallinta perustuu riskien tunnistamiseen, arviointiin ja raportointiin yhtenäisellä tavalla koko konsernissa. Riskienhallinta on organisoitu osaksi johtamisjärjestelmää, ja riskinäkökulma sisältyy kaikkien keskeisten liiketoiminta-alueiden ja konsernin tukitoimintojen päivittäiseen toimintaan ja päätöksentekoon. Riskienhallinnan tavoitteena on tukea Ruukin strategiaa ja tavoitteiden saavuttamista sekä turvata liiketoiminnan jatkuvuus.

Länsi-Euroopan ja useiden muiden kehittyneiden markkinoiden talouskasvu on hidastunut ja volatiliiteetti kasvanut. Ylivelkaantuneet valtiot aiheuttavat merkittäviä ongelmia rahoitusmarkkinoille ja reaali-talouteen, erityisesti investointien tasoon. Tähän on varauduttu muun muassa siirtämällä kasvun painopistettä kehittyviin maihin, kuten Venäjälle. Erikoistumisen osuutta teräsliiketoiminnassa kasvatetaan, mikä avaa kasvumahdollisuuksia myös kehittyvillä markkinoilla. Ruukin liiketoimintarakennetta pyritään tasapainottamaan liiketoimintasegmenteillä, jotka ovat vähemmän alttiita talouskehityksen heilahteluille. Näitä ovat muun muassa asuinrakentamisen kattotuotteet ja infrastruktuurirakentaminen. Kilpailuaseman parantamiseksi keskitytään monistettaviin tuotteisiin ja liiketoimintamalleihin kuten kattotuotteet, konseptirakennukset ja erikoisteräket. Tuotteiden ja palvelujen jakelua kehitetään. Suhdannevaihteluiden varalta on hankittu riittävät rahoitusreservit. Kustannukset mukautetaan liiketoimintavolyymeja vastaavaksi.

Valtaosa yhtiön terästuotteista myydään Suomessa ja muissa Pohjoismaissa. Merkittävä muutos kilpailutilanteessa päämarkkina-alueilla tai esimerkiksi asiakaskunnan siirtyminen alemman kustannustason maihin saattaa vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan. Ruukki on varautunut tähän muun muassa kehittämällä erikoisterästuotteiden kansainvälistä jakeluverkostoa ja varmistamalla

markkinaosuuttaan kehittämällä jakelua, toimitusvarmuutta ja asiakaspalvelua Pohjoismaissa. Ruukki keskittyy vahvasti sellaisiin tuotteisiin ja segmentteihin, joissa sen on mahdollista saavuttaa vahva markkina-asema.

Euroopan markkinoiden avautuminen muun muassa Venäjän ja Ukrainan toimijoille voi aiheuttaa lisää häiriöitä Ruukin päämarkkina-alueella. Ruukin terästuotanto on kansainvälisessä vertailussa kilpailukykyinen, mutta tuotantovolyymitaan pieni. Raakaterästuotanto tapahtuu kahdella masuunilla, jotka on integroitu yhdeksi kokonaisuudeksi. Tästä johtuen terästuotannon joustavuus on rajallinen suhteessa suuriin kilpailijoihin, joilla on useita tuotantoyksiköitä ja jotka voivat optimoida tuotantoaan yksiköiden välillä. Riskiin varaudutaan kustannustehokkuutta sekä tuotannon joustavuutta parantamalla. Markkina-asemaa päämarkkina-alueilla parannetaan asiakaspalvelua ja toimitustäsmällisyyttä kehittämällä. Terästuotteiden valikoimaa laajennetaan erikoisteräksiin, joissa Ruukin kilpailukyky on standardituotteita parempi.

Yhtiön omassa terästuotannossa, erityisesti sen alkupäässä on suuri keskeytysriski. Terästehtaan riskienhallintaan on sen vuoksi kiinnitetty paljon huomiota. Nykyaikainen ja järjestelmällinen ennakointi kunnossapito sekä prosessien ja järjestelmien uusiminen ovat keskeinen osa riskienhallintaa, ja niiden avulla voidaan estää tuotantohäiriöiden syntyä. Riskiä vähennetään myös luomalla yhtenäisiä menettelytapoja toimittajien ja muiden yhteistyökumppaneiden valintaan sekä oman tuotannon välituotteiden laadun varmistamiseen. Liiketoiminnan jatkuvuuden kannalta on olennaista, että riittävä ydinprosessien toimintavalmius varmistetaan joka tilanteessa. Konsernilla on kattavat omaisuus- ja liiketoiminnan keskeytymis- ja kuljetusvakuutusohjelmat.

Terästuotteiden arvosta merkittävä osa muodostuu raaka-aineista. Rautamalmin, kivihiilen ja terästuotannon muiden pääraaka-aineiden hinnat rahteineen määräytyvät maailmanmarkkinoilla, minkä vuoksi niiden kustannus saattaa vaihdella voimakkaasti lyhyelläkin aikavälillä. Ruukin toiminta on riippuvaista myös muun muassa jäänmurto- ja kuljetuspalveluiden saatavuudesta ja hinnasta. Valtaosassa yhtiön myyntisopimuksista noudatetaan neljännesvuosi- tai tätä lyhyempää hinnoittelua, mikä mahdollistaa joustavan hinnoittelun raaka-ainekustannusten muuttuessa. Liiketoiminnan jatkuvuuden ja kustannustason turvaamiseksi raaka-aineille on haettu vaihtoehtoisia hankintakanavia. Kriittisten raaka-aineiden saatavuus varmistetaan tekemällä pitkäaikaisia hankintasopimuksia. Jäänmurto- ja kuljetuspalvelujen sekä muiden kilpailukykyisten infrastruktuuripalvelujen saatavuuden varmistamiseen kiinnitetään erityistä huomiota.

Tiukkenevilla ympäristömääräyksillä ja hiilidioksidipäästökaupasta aiheutuvilla lisäkustannuksilla on vaikutusta yhtiön kilpailukykyyn erityisesti, mikäli nämä vaatimukset eivät kohdistu tasapuolisesti kaikkiin alan toimijoihin. Erityisesti vaikutuksia on Euroopan unionissa vuonna 2015 voimaantulevalla rikkidirektiivillä. Ruukissa terästuotannon hiilenkulutus on lähellä prosessitekniestä minimiä ja hiilidioksiditehokkuudella mitattuna globaalisti parhaimpien joukossa. Päästömäärien vähentämiseksi Ruukin terästuotannossa on siirrytty käyttämään rautamalmin sijaan rautapellettejä. Ympäristölainsäädännön muutosten ennakointiin ja aktiiviseen seurantaan on paneuduttu huolellisesti. Kaikilla yhtiön päätuotantopaikoilla toimitaan ISO 14001:2004 -ympäristöjärjestelmän mukaisesti. Regulaation lisääntymisen myötä syntyneet uudet liiketoimintamahdollisuudet hyödynnetään kehittämällä energiatehokkaita ratkaisuja, joista esimerkkinä rakennuksiin integroidut aurinko- ja energiapaneelit. Energiatehokas ja kestävä rakentaminen on keskeistä rakennusliiketoiminnan kehittämisessä. Ruukin erikoisteräkset tarjoavat asiakkaille parempaa energiatehokkuutta esimerkiksi kuljetusvälineiden lisääntyneen hyötykuorman avulla.

Ruukki kehittää jatkuvasti riskienhallintaansa ottamalla huomioon muutokset liiketoimintaympäristössään ja operatiivisessa toiminnassaan. Vuonna 2012 keskityttiin arvioimaan konsernin riskienhallinnan tasoa. Kokonaisuudessaan riskienhallinnan taso arvioitiin hyväksi, minkä on mahdollistanut liiketoiminnan vahva riskien omistajuus ja hallinta sekä hyvä yhteistyö riskienhallintatoiminnon kanssa. Havaitut kehittämisen painopistealueet liittyvät palo- ja yrittäjäturvallisuuteen sekä kriisien- ja liiketoiminnan jatkuvuuden hallintaan, jonka tason arvioimiseksi ja kehittämiseksi osallistuttiin myös Huoltovarmuuskeskuksen hankkeisiin ja koulutuksiin. Yrittäjäturvallisuuden kehittämistyötä jatkettiin vuonna 2012 erityisesti matkustusturvallisuuden ja hätätilanteiden kriisitoimintavalmiuksien osalta. Vuonna 2013 Ruukissa jatketaan strategisen ja ennakointi riskienhallinnan kehittämistä yhdessä liiketoiminnan kanssa tavoitteena minimoida vahingot. Yhtiön liiketoiminnan riskejä ja riskienhallintaa kuvataan yksityiskohtaisesti vuoden 2012 verkkovuositiedotteessa.

Lähiajan näkymät

Maailman talouden näkymät piristyivät vuoden 2012 lopulla Kiinan talouskasvun osoitettua piristymisen merkkejä sekä luottamuksen asteittain palatessa Euroopan rahoitusmarkkinoille. Useat talousennusteet odottavat kuitenkin globaalin talouskasvun olevan vain noin 3 prosenttia vuonna 2013, mikä on alle historiallisen kasvutrendin. Euroopan talouden odotetaan yleisesti palaavan takaisin kasvu-uralle vasta vuoden 2013 jälkimmäisellä puoliskolla vientivetoisen kysynnän tukemana. Ruukille keskeisistä markkinoista Saksan, Ruotsin ja Norjan talouksien odotetaan kasvavan maltillisesti vuonna 2013. Suomen talouden aktiviteetin ennakoitaan säilyvän vuoden 2012 tasolla, mutta Venäjän talouskasvun arvioidaan yleisesti olevan globaalia talouskasvua voimakkaampaa vuonna 2013.

Rakentamisessa useimpien keskeisten markkina-alueiden kasvunäkymät heikentyivät loppuvuonna 2012. Rakentamisen aktiviteetin odotetaan joko säilyvän vuoden 2012 tasolla tai laskevan hieman vuoden 2013 aikana kaikilla Ruukin päämarkkina-alueilla, paitsi Venäjällä, jossa Ruukille tärkeän liike- ja toimitilarakentamisen odotetaan kasvavan edellisvuodesta. Toisaalta liike- ja toimitilarakentamisen markkinakehitykseen liittyy epävarmuutta etenkin Pohjoismaissa. Ruukin panostukset omaan jakeluun kattotuotteissa näkyivät markkinoita nopeampana kasvuna vuonna 2012 ja tähän ennakoitaan olevan hyvät edellytykset myös vuoden 2013 aikana. Infrastruktuurirakentamisen aktiviteetin odotetaan säilyvän vuonna 2013 edellisvuoden tasolla.

Ruukin teräsluonnetuotannossa palvelukeskusmyynnin ennakoitaan jatkuvan hyvällä tasolla, mutta Euroopan taantuma aiheuttaa kuitenkin paljon epävarmuutta tehdastoimitusasiakkaiden kysyntään etenkin vuoden 2013 ensimmäisellä puoliskolla. Terästuotteiden varastot Euroopassa olivat normaalia alemmalla tasolla verrattuna myyntiin vuoden 2012 lopussa. Terästukkureiden varastojen jonkin asteisen täydennyksen arvioidaan olevan tarpeellista vuoden ensimmäisellä neljänneksellä. Terästuotteiden keskihintojen Euroopassa ennakoitaan nousevan maltillisesti vuoden 2013 ensimmäisellä neljänneksellä, seuraten pääraaka-aineiden markkinahintojen vuoden 2012 viimeisellä neljänneksellä alkanutta nousua. Euroopan terästeollisuudessa vallitsevan ylikapasiteettitilanteen vuoksi terästuotteiden koko vuoden hintakehitys riippuu pääraaka-aineiden hintakehityksestä.

Terästuotannon pääraaka-aineista rautamalmin markkinahinnan ennakoitaan laskevan hieman vielä tammikuussa 2013 jatkuneen jyrkän nousun jälkeen ja kivihiilen markkinahinnan pysyvän vuoden 2012 lopun tasolla tai nousevan jonkin verran vuoden 2013 ensimmäisellä puoliskolla. Ruukille rautamalmihinnat säilyvät vuoden 2013 ensimmäisen neljänneksen ostoissa vuoden 2012 viimeisen neljänneksen tasolla neuvoteltuihin malmihintoihin perustuen. Muutoin terästuotteiden pääraaka-aineiden hinnanmuutokset kuitenkin realisoituvat Ruukin tuotantokustannuksissa tyypillisesti noin vuosineljänneksen viiveellä johtuen raaka-ainetuottajien kanssa solmituista sopimuksista sekä varastojen normaalista kierrosta. Sopimus Severstal-konserniin kuuluvan Severstal Resources -yhtiön kanssa kivihiilen sekä rautapellettien toimituksista vähentää vuonna 2013 merkittävästi Ruukin hiiliostoihin liittyvää talvivarastointiriskiä aikaisempiin vuosiin verrattuna.

Ruukissa vuonna 2012 käynnistettyjen tehostamisprojektien kustannushyödyt vuonna 2012 olivat 20 miljoonaa euroa. Projektit ovat edenneet odotusten mukaisesti ja tämän hetkisen arvion mukaan tehostustoimilla tavoiteltavat noin 100 miljoonan euron säästöt saavutetaan. Tehostamisprojekteihin liittyvän tulosparannuksen arvioidaan näkyvän täysimääräisesti viimeistään vuoden 2013 kolmannesta neljänneksestä alkaen.

Vertailukelpoisen liikevaihdon vuonna 2013 arvioidaan olevan vuoden 2012 tasolla. Vertailukelpoisen liikevoiton arvioidaan paranevan vuoteen 2012 verrattuna ja olevan positiivinen.

Hallituksen esitys voittovarojen käytöstä

Emoyhtiön jakokelpoinen oma pääoma 31.12.2012 oli 444 miljoonaa euroa (538).

Hallitus on päättänyt esittää 21.3.2013 pidettävälle varsinaiselle yhtiökokoukselle, että osinkoa vuodelta 2012 jaetaan 0,20 euroa osakkeelta (0,50). Ehdotuksen mukaisesti osinkoa jaetaan yhteensä 28 miljoonaa euroa (69). Osinko ehdotetaan maksettavaksi 4.4.2013.

TILINPÄÄTÖSLYHENNELMÄ JA LIITETIEDOT

Tämä tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 -standardin mukaisesti. Noudatetut laatimisperiaatteet ovat yhtenevät tilinpäätöksessä 2011 noudatettujen periaatteiden kanssa lukuun ottamatta alla kerrottua sähkönsuojauslaskennan tehokkuustestauksen täsmennystä.

1.1.2012 voimaan tulleilla IFRS-standardien muutoksilla ja tulkinnoilla ei ole ollut vaikutusta tilinpäätöstiedotteeseen.

Arvioiden käyttö

Tilinpäätöksen laatiminen IFRS:n mukaan edellyttää, että yhtiön johto tekee arvioita ja oletuksia, jotka vaikuttavat raportoitujen varojen ja velkojen määriin, ehdollisten varojen ja velkojen raportointiin sekä tuottojen ja kulujen määriin. Vaikka arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen parhaaseen näkemykseen, on mahdollista, että toteumat poikkeavat käytetyistä arvioista.

Sähkönsuojauslaskennan tehokkuustestauksen periaatteita täsmennettiin vuoden ensimmäisen neljänneksen aikana, millä oli 2,8 miljoonan euron positiivinen vaikutus konsernin ja Ruukki Metalsin liikevoittoon verrattuna aikaisempaan laskentatapaan. Aikaisemmille kausille kohdistuva kumulatiivinen vaikutus 1,7 miljoonaa euroa kirjattiin suoraan omaan pääomaan.

Vuonna 2010 Ruukki Engineeringin Mo i Ranan yksikkö siirrettiin Myytävänä olevan toiminnon varoihin ja velkoihin. Mo i Ranan kiinteistö myytiin toisen neljänneksen aikana ja siitä aiheutui noin 3 miljoonaa euroa kuluja.

Huhtikuussa päätettiin luopua Ruukki Engineeringin ohjaamojen ja komponenttien valmistuksesta Shanghaissa vaiheittain vuoden 2012 loppuun mennessä. Ohjaamo- ja komponenttivalmistuksen päättymisen Shanghain yksikössä ei vaikuta merkittävästi Ruukki Engineeringin liikevaihtoon, mutta parantaa kannattavuutta. Shanghain yksikön liiketappio vuonna 2011 oli 7 miljoonaa euroa. Järjestelyyn liittyen on kirjattu arvonalentumisia ja muita kuluja yhteensä 9 miljoonaa euroa vuonna 2012.

Rautaruukki Oyj (Ruukki) ja CapManin hallinnoimat rahastot (CapMan) sopivat 16.10.2012 yhdistävänsä Komac Group Oy:n (Komac) ja Ruukki Engineering -divisioonan yksiköitä uudeksi Fortaco-nimiseksi yhtiöksi. Järjestely saatettiin päätökseen 27.12.2012. Yhtiö muodostettiin yhteensopivista, toisiaan täydentävistä Ruukin ja Komacin yksiköistä. Fortacoon siirtyivät Ruukki Engineeringin yksiköt Jászberény (Unkari), Wrocław (Puola) ja Holíč (Slovakia) sekä Kurikka, Sepänkylä ja Kalajoen komponenttiliiketoiminta. Järjestelyssä Ruukki luovutti Ruukki Tisza Zrt:n ja Ruukki Slovakia s.r.o.:n osakkeet sekä Wrocławin, Kurikan, Sepänkylän ja Kalajoen komponenttiliiketoiminnan nettovarot ja sai vastineeksi 19,0 prosentin omistusosuuden Fortaco Group Oy:stä sekä oman ja vieraan pääoman ehtoisia instrumentteja Fortacolta.

Taulukoiden yksittäiset luvut ja loppusummat on pyöristetty miljooniksi euroiksi tarkemmista luvuista. Tämän tilinpäätöstiedotteen sisältämät tilikauden luvut ovat tilintarkastettuja.

KONSERNIN TULOSLASKELMA (IFRS)

Milj. euroa	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Liikevaihto	677	718	2 796	2 798
Myytyjä suoritteita vastaavat kulut	-670	-704	-2 655	-2 533
Bruttokate	7	14	141	265
Liiketoiminnan muut tuotot	3	8	13	19
Myynnin ja markkinoinnin kulut	-31	-32	-115	-118
Hallinnon kulut	-37	-36	-137	-144
Liiketoiminnan muut kulut	0	0	0	0
Liikevoitto	-58	-47	-99	22
Rahoitustuotot	4	13	45	55
Rahoituskulut	-13	-24	-85	-91
Rahoituskulut, netto	-9	-10	-40	-37
Osuus osakkuusyritysten tuloksista	0	1	2	3
Tulos ennen veroja	-67	-56	-137	-12
Tuloverot	11	15	21	1
Kauden tulos	-56	-41	-116	-10
Jakautuminen:				
Emoyhtiön omistajille	-56	-41	-116	-10
Määräysvallattomille	0	0	0	0
Tulos/osake, laimennettu, e	-0,41	-0,30	-0,83	-0,07
Tulos/osake, laimentamaton, e	-0,41	-0,30	-0,83	-0,07
Liikevoitto liikevaihdosta, %	-8,6	-6,5	-3,5	0,8

KONSERNIN LAAJA TULOSLASKELMA (IFRS)

Milj. euroa	10-12/12	10-12/11	2012	2011
Kauden tulos	-56	-41	-116	-10
Muut laajan tuloksen erät:				
Rahavirran suojaukset	-2	-1	-11	-11
Rahavirran suojauksista kauden aikana tulokseen siirretyt	0	0	-8	0
Muuntoerot	-2	9	9	-6
Muuntoeroista tulokseen siirretyt	-5		-5	
Vakuutusmatemaattiset voitot ja tappiot	-13	-7	-13	-7
Muihin laajan tuloksen eriin sisältyvät verot	3	2	7	5
Muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen yhteensä	-18	3	-20	-19
Kauden laaja tulos yhteensä	-74	-39	-135	-29
Jakautuminen:				
Emoyhtiön omistajille	-74	-39	-135	-29
Määräysvallattomille	0	0	0	0

LYHENNETTY KONSERNITASE (IFRS)

Milj. euroa	31.12.2012	31.12.2011
VARAT		
Pitkäaikaiset varat	1 371	1 413
Laskennalliset verosaamiset	46	27
Lyhytaikaiset varat		
Vaihto-omaisuus	590	720
Myynti- ja muut saamiset	353	405
Rahavarat	21	78
Myytävänä olevan toiminnon varat		14
Varat yhteensä	2 381	2 657
OMA PÄÄOMA JA VELAT		
Oma pääoma		
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma	1 069	1 273
Määräysvallattomien osuus	3	2
Pitkäaikaiset velat		
Rahoitusvelat	533	551
Muut velat	73	57
Laskennalliset verovelat	1	25
Lyhytaikaiset velat		
Rahoitusvelat	253	297
Ostovelat ja muut velat	449	447
Myytävänä olevan toiminnon velat		5
Oma pääoma ja velat yhteensä	2 381	2 657

LYHENNETTY KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA (IFRS)

Milj. euroa	2012	2011
Kauden tulos	-116	-10
Oikaisut kauden tulokseen	168	177
Rahavirta ennen käyttöpääoman muutosta	52	167
Käyttöpääoman muutos	173	-9
Rahoituserät ja verot	-54	-44
Liiketoiminnan nettorahavirta	172	114
Saadut investointien rahavirrat	10	9
Tytäryritysten luovutukset vähennettynä myyntihetken rahavaroilla	-5	
Suoritettujen investointien rahavirrat	-99	-180
Investointien nettorahavirta	-94	-171
Nettorahavirta ennen rahoitusta	78	-57
Maksetut osingot	-69	-83
Pitkäaikaisten lainojen nostot	30	130
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-27	-57
Lyhytaikaisten rahoitusvelkojen muutos	-63	99
Rahoituksen muu nettorahavirta	-7	-8
Valuuttakurssimuutosten vaikutus	1	1
Rahavarojen muutos	-57	24

AVAINLUVUT (IFRS)

	2012	2011
Liikevaihto, Me	2 796	2 798
Liikevoitto, Me	-99	22
- % liikevaihdosta	-3,5	0,8
Tulos ennen veroja, Me	-137	-12
- % liikevaihdosta	-4,9	-0,4
Kauden tulos, Me	-116	-10
- % liikevaihdosta	-4,1	-0,4
Liiketoiminnan nettorahavirta, Me	172	114
Nettorahavirta ennen rahoitusta, Me	78	-57
Sijoitetun pääoman tuotto, %	-4,8	1,3
Oman pääoman tuotto, %	-9,9	-0,8
Omavaraisuusaste, %	45,5	48,5
Nettovelkaantumisaste, %	71,4	60,4
Korolliset nettorahoitusvelat, Me	765	770
Oma pääoma/osake, e	7,70	9,17
Henkilöstö keskimäärin	11 214	11 821
Osakkeiden lukumäärä	140 285 425	140 285 425
- ilman omia osakkeita	138 892 955	138 862 374
- laimennettu, keskimäärin	138 930 365	138 906 980

LASKELMA KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOKSISTA (IFRS)

Milj. euroa	Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma						Määräys- vallat- tomien osuus	Yhteen- sä
	Osake- pääoma	Yli- kurssi- rahasto	Käyvän arvon ja muut rahastot	Muunto- erot	Omat osak- keet	Voitto- varat		
OMA PÄÄOMA								
1.1.2011	238	220	11	-23	-6	946	2	1 389
Kauden tulos						-10	0	-10
Muut laajan tuloksen erät			-8	-6		-5		-19
Kauden laaja tulos yhteensä			-8	-6		-16	0	-29
Osingonjako						-83		-83
Osakeperusteiset maksut			0		0			0
OMA PÄÄOMA								
31.12.2011	238	220	3	-29	-6	846	2	1 275
OMA PÄÄOMA								
1.1.2012	238	220	3	-29	-6	846	2	1 275
Kauden tulos						-116	0	-116
Muut laajan tuloksen erät			-14	4		-10		-20
Kauden laaja tulos yhteensä			-14	4		-126	0	-135
Osingonjako						-69		-69
Osakeperusteiset maksut			0		0			0
Muu muutos						2		2
OMA PÄÄOMA								
31.12.2012	238	220	-11	-25	-6	652	3	1 072

LIKEVAIHTO ALUEITTAIN (IFRS)

% liikevaihdosta	2012	2011
Suomi	25	27
Muut Pohjoismaat	32	33
Itäinen Keski-Eurooppa	14	13
Venäjä ja Ukraina	9	8
Muu Eurooppa	14	14
Muut maat	6	5

EHDOLLISET VELAT (IFRS)

Milj. euroa	31.12.2012	31.12.2011
Annetut kiinnitykset	59	59
Annetut muut takaukset	27	32
Vuokravelvoitteet	73	85
Muut vastuut	4	6

JOHDANNAISSOPIMUKSET (IFRS)

Milj. euroa	31.12.2012		31.12.2011	
	Nimellis- määrä	Käypä arvo	Nimellis- määrä	Käypä arvo
RAHAVIRRAN SUOJAUKSET, JOIHIN SOVELLETAAN SUOJAUSLASKENTAA				
Sinkkijohdannaiset				
Termiinit, tonneja	10 500	1	12 000	-2
Raskas polttoöljyjohdannaiset				
Termiinit, tonneja	35 000	0		
Sähköjohdannaiset				
Termiinit, GWh	1 858	-13	1 598	-11
Valuuttajohdannaiset				
Termiinit	141	-4	230	14
Optiot				
Ostetut	96	0	27	1
Myydyt	90	-3	25	0
Korkojohdannaiset	30	0		
JOHDANNAISET, JOIHIN EI SOVELLETA SUOJAUSLASKENTAA				
Valuuttajohdannaiset				
Termiinit	427	-2	283	2
Optiot				
Ostetut	90	0	120	1
Myydyt	99	0	240	-1

Rahavirtoja suojaavien johdannaisten realisoitumaton arvomuutos kirjataan muihin laajan tuloksen eriin siltä osin kuin suojaus on tehokas. Muut käyvän arvon muutokset kirjataan tulosvaikutteisesti.

AINEELLISTEN HYÖDYKKEIDEN MUUTOKSET (IFRS)

Milj. euroa	2012	2011
Kirjanpitoarvo kauden alussa	1 214	1 180
Lisäykset	92	173
Lisäykset yrityshankintojen kautta	0	
Vähennykset	-8	-2
Vähennykset yritysmyyntien kautta	-50	
Poistot	-125	-124
Arvon alentumiset	-8	-4
Kurssierot	7	-9
Kirjanpitoarvo kauden lopussa	1 122	1 214

LIIKETAPAHTUMAT LÄHIPIIRIN KANSSA (IFRS)

Milj. euroa	2012	2011
Myynnit osakkuusyrityksille	21	25
Ostot osakkuusyrityksiltä	7	6
Lainasaamiset osakkuusyrityksiltä	72	
Liiketapahtumat Rautaruukin Eläkesäätiön kanssa	0	0
	31.12.2012	31.12.2011
Myyntisaamiset ja muut saamiset lähipiiriltä	4	3
Ostovelat ja muut velat lähipiirille	0	0

INVESTOINTISITOUMUKSET (IFRS)

Milj. euroa	31.12.2012 jälkeen	31.12.2011 jälkeen
Ylläpitoinvestoinnit	61	51
Kehitysinvestoinnit ja investoinnit erikoisterästuotteisiin	13	60
Yhteensä	74	111

YRITYSHANKINNAT JA -MYYNIT

Yrityshankinnat

Ruukki osti Plätleverantören i Stockholm AB:n osakekannan kesäkuussa 2012. Yritysosto laajentaa ammattirakentajille tarkoitettua Ruukki Express -ketjua Ruotsissa, ja sen tavoitteena on parantaa kattotuotteiden saatavuutta ja kehittää yhteistyötä asiakkaiden kanssa. Plätleverantören on teräs- ja muiden kattotarvikkeiden myyjä, joka on toiminut alalla lähes 20 vuotta. Se on myös yksi johtavista teräskattotarvikkeiden jakelijoista Tukholman alueella. Yrityksen liikevaihto vuonna 2011 oli noin 7 miljoonaa euroa. Yhtiöt on konsolidoitu tytäryhtiöinä 1.7.2012 alkaen. Alla olevat luvut sisältävät tiedot ruotsalaisten Plätleverantören i Stockholm AB ja sen tytäryhtiön Plätleverantören i Södertälje AB hankinnasta.

Milj. euroa	Yhdistämisessä kirjatut käyvät arvot	Kirjanpitoarvot ennen yhdistämistä
Hankittujen yritysten varat ja velat		
Pitkäaikaiset varat	1	0
Lyhytaikaiset varat		
Vaihto-omaisuus	1	1
Myynti- ja muut saamiset	2	2
Rahavarat	0	0
Varat yhteensä	4	3
Pitkäaikaiset velat		
Korolliset	1	1
Muut	0	0
Lyhytaikaiset velat		
Muut velat	2	1
Velat yhteensä	2	2
Nettovarat	2	1
 Hankintameno	2	
Liikearvo	0	
 Rahana maksettu kauppahinta	-2	
Hankitun tytäryrityksen rahavarat	0	
Rahavirtavaikutus	-2	

Fortaco-järjestely

Rautaruukki Oyj (Ruukki) ja CapManin hallinnoimat rahastot (CapMan) sopivat 16.10.2012 yhdistävänsä Komasa Group Oy:n (Komas) ja Ruukki Engineering -divisioonan yksiköitä uudeksi Fortaco-nimiseksi yhtiöksi. Järjestely saatettiin päätökseen 27.12.2012. Yhtiö muodostettiin yhteensopivista, toisiaan täydentävistä Ruukin ja Komasin yksiköistä. Fortacoon siirtyivät Ruukki Engineeringin yksiköt Jászberény (Unkari), Wrocław (Puola) ja Holíč (Slovakia) sekä Kurikka, Sepänkylä ja Kalajoen komponenttiliiketoiminta. Järjestelyssä Ruukki luovutti Ruukki Tisza Zrt:n ja Ruukki Slovakia s.r.o.:n osakkeet sekä Wrocławin, Kurikan, Sepänkylän ja Kalajoen komponenttiliiketoiminnan nettovarot ja sai vastineeksi 19,0 prosentin omistusosuuden Fortaco Group Oy:stä sekä oman ja vieraan pääoman ehtoisia instrumentteja Fortacolta.

Yhtiöiden ja liiketoimintojen luovutuksen vaikutus konsernin taloudelliseen asemaan:

Milj. euroa

Varat	
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	50
Liikearvo	25
Muut aineettomat hyödykkeet	3
 Vaihto-omaisuus	20
Laskennalliset verosaamiset	2
Myynti- ja muut saamiset	1
Rahavarat	5
Varat yhteensä	105
 Velat	
Ostovelat ja muut korottomat velat	13
Varaukset	0
Velat yhteensä	13
 Varat - velat	93
 Rahana saatu vastike	0
Luovutettujen yksiköiden rahavarat	-5
Rahavirtavaikutus	-5
 Saatu vastike	
 19 % osuus Fortaco Groupin osakkeista ja oman pääoman ehtoiset instrumentit	20
Vieraan pääoman ehtoiset instrumentit	73
 Voitto luovutuksesta	2

SEGMENTTI-INFORMAATIO

Milj. euroa	2012	2011
Saadut tilaukset		
Ruukki Construction	756	721
Ruukki Engineering	229	263
Ruukki Metals	1 782	1 691
Muut		
Saadut tilaukset yhteensä	2 767	2 675
Vertailukelpoinen liikevaihto		
Ruukki Construction	740	757
Ruukki Engineering	265	257
Ruukki Metals	1 787	1 783
Muut	-3	0
Vertailukelpoinen liikevaihto yhteensä	2 789	2 797
Raportoituun liikevaihtoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	7	1
Raportoitu liikevaihto	2 796	2 798
Vertailukelpoinen liikevoitto		
Ruukki Construction	1	-3
Ruukki Engineering	-3	-7
Ruukki Metals	-42	80
Muut	-20	-14
Vertailukelpoinen liikevoitto yhteensä	-65	56
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	-34	-34
Raportoitu liikevoitto	-99	22
Rahoituskulut, netto	-40	-37
Osuus osakkuusyritysten tuloksista	2	3
Tulos ennen veroja	-137	-12
Tuloverot	21	1
Kauden tulos	-116	-10
Milj. euroa	31.12.2012	31.12.2011
Operatiivinen sijoitettu pääoma		
Ruukki Construction	386	425
Ruukki Engineering	36	163
Ruukki Metals	1 409	1 568
Muut	22	20
Operatiivinen sijoitettu pääoma yhteensä	1 853	2 175

SEGMENTTI-INFORMAATIO VUOSINELJÄNNEKSITTÄIN

Milj. euroa	1-3/ 11	4-6/ 11	7-9/ 11	10-12/ 11	1-3/ 12	4-6/ 12	7-9/ 12	10-12/ 12
Saadut tilaukset								
Ruukki Construction	134	199	216	172	147	246	193	170
Ruukki Engineering	64	68	68	62	78	61	46	44
Ruukki Metals	476	405	394	416	462	447	436	437
Muut								
Saadut tilaukset yhteensä	674	672	678	651	686	755	675	651
Vertailukelpoinen liikevaihto								
Ruukki Construction	135	201	219	203	153	199	208	180
Ruukki Engineering	62	62	59	73	69	72	63	60
Ruukki Metals	478	467	396	442	477	470	406	434
Muut	0	0	0	0	0	-2	-3	2
Vertailukelpoinen liikevaihto yhteensä	675	730	674	718	699	740	674	676
Raportoituun liikevaihtoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät		0	0	0	2	2	1	1
Raportoitu liikevaihto	675	730	675	718	702	742	675	677
Vertailukelpoinen liikevoitto								
Ruukki Construction	-13	4	11	-6	-10	4	8	-1
Ruukki Engineering	-2	-2	1	-4	-1	1	0	-3
Ruukki Metals	42	75	-9	-28	0	10	-18	-34
Muut	-3	-6	-3	-3	-4	-7	-7	-2
Vertailukelpoinen liikevoitto yhteensä	25	71	1	-40	-15	8	-18	-39
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	0	-2	-25	-6	-1	-13	-2	-19
Raportoitu liikevoitto	25	68	-24	-47	-16	-5	-20	-58
Rahoituskulut, netto	-11	-10	-5	-10	-11	-9	-11	-9
Osuus osakkuusyritysten tuloksista	1	1	1	1	1	1	0	0
Tulos ennen veroja	14	59	-29	-56	-26	-13	-31	-67
Tuloverot	-6	-15	8	15	6	3	2	11
Kauden tulos	8	44	-21	-41	-20	-10	-29	-56

RAPORTOIDUN LIIKEVAIHDON VERTAILUKELPOISUUTEEN VAIKUTTAVIA ERIÄ

	1-3/ 11	4-6/ 11	7-9/ 11	10-12/ 11	1-3/ 12	4-6/ 12	7-9/ 12	10-12/ 12
Milj. euroa								
Muut								
Mo i Ranan yksikön liikevaihto		0	0	0	2	2	1	1

RAPORTOIDUN LIIKEVOITON VERTAILUKELPOISUUTEEN VAIKUTTAVIA ERIÄ

	1-3/ 11	4-6/ 11	7-9/ 11	10-12/ 11	1-3/ 12	4-6/ 12	7-9/ 12	10-12/ 12
Milj. euroa								
Ruukki Construction								
Uudelleenjärjestelyjen kulut		-1	-2	-1			-2	-9
Diskonttauskoron vaikutus palvelusvuosipalkkioihin								0
Ruukki Engineering								
Uudelleenjärjestelyjen kulut			0	0	0	-6		-2
Fortaco-järjestelyn vaikutus								0
Diskonttauskoron vaikutus palvelusvuosipalkkioihin								0
Lakosta aiheutunut kustannus				0				
Ruukki Metals								
Masuunien peruskorjaukseen liittyvä kustannus		-2	-23					
Tulipalo Raahan terästehtaalla						-3		
Lakosta aiheutunut kustannus				-5				
Uudelleenjärjestelyjen kulut								-6
Diskonttauskoron vaikutus palvelusvuosipalkkioihin								-2
Myytavissä olevien rahoitusvarojen luovutusvoitto				2				
Muut								
Mo i Ranan yksikön liikevoitto	0	0	0	-2	0	-3	0	0
Fortaco-järjestelyn vaikutus								2
Uudelleenjärjestelyjen kulut								-2
Diskonttauskoron vaikutus palvelusvuosipalkkioihin								0
Raportoidun liikevoiton vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät yhteensä	0	-2	-25	-6	-1	-13	-2	-19

TOIMITUSMÄÄRÄT, RUUKKI METALS

	1-3/	4-6/	7-9/	10-12/	1-3/	4-6/	7-9/	10-12/
1 000 tonnia	11	11	11	11	12	12	12	12
Toimitusmäärät	487	415	364	455	507	448	389	466

Tunnusluvut on laskettu käyttäen seuraavia kaavoja:

Sijoitetun pääoman tuotto (liukuva 12 kk), %	=	$\frac{\text{tulos ennen veroja} + \text{rahoituskulut} \pm \text{kurssierot (liukuva 12 kk)}}{\text{oma pääoma} + \text{korolliset rahoitusvelat (kauden alun ja lopun keskiarvo)}}$	x100
Oman pääoman tuotto (liukuva 12 kk), %	=	$\frac{\text{tulos ennen veroja} - \text{tuloverot (liukuva 12 kk)}}{\text{oma pääoma (kauden alun ja lopun keskiarvo)}}$	x100
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}}$	x100
Nettovelkaantumisaste, %	=	$\frac{\text{korolliset nettorahoitusvelat}}{\text{oma pääoma}}$	x100
Korolliset nettorahoitusvelat	=	rahoitusvelat - rahavarat ja lyhytaikaiset rahoitusvarat	
Tulos/osake (EPS)	=	$\frac{\text{emoyhtiön omistajille kuuluva voitto tai tappio}}{\text{kauden aikana ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo}}$	
Tulos/osake (EPS), laimennettu	=	$\frac{\text{emoyhtiön omistajille kuuluva voitto tai tappio}}{\text{kauden aikana ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo laimennusvaikutuksella oikaistuna}}$	
Oma pääoma/osake	=	$\frac{\text{emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma}}{\text{ulkona olevien osakkeiden laimentamaton lukumäärä katsauskauden lopussa}}$	
Osakkeen vaihdon volyymilla painotettu keskikurssi	=	$\frac{\text{osakkeen euromääräinen kokonaisvaihto}}{\text{osakkeen kappalemääräinen kokonaisvaihto}}$	
Osakekannan markkina-arvo	=	osakkeiden laimentamaton kokonaismäärä katsauskauden lopussa x katsauskauden päätöskurssi	
Henkilöstö keskimäärin	=	henkilöstön määrä kunkin kuukauden lopussa lasketaan yhteen ja näin saatu summa jaetaan kuukausien lukumäärällä	

Helsingissä 15. helmikuuta 2013
Rautaruukki Oyj, Hallitus

**Energy-efficient steel
solutions for better living,
working and moving.**

Vuoden 2013 tammi-maaliskuun osavuositiedot julkaistaan 25.4.2013.



Rautaruukki Oyj, Suolakivenkatu 1, 00810 Helsinki, +358 20 5911, www.ruukki.fi

Copyright© 2012 Rautaruukki Oyj. Kaikki oikeudet pidätetään. Ruukki, Rautaruukki, Living. Working. Moving. ja Ruukin tuotenimet ovat Rautaruukki Oyj:n tavaramerkkejä tai rekisteröityjä tavaramerkkejä.