

FRÉTTATILKYNNING

6. maí 2009

Marel Food Systems kynnr afkomu fyrsta ársfjórðungs 2009

Gott sjóðstreymi þrátt fyrir frestun viðskiptavina á stærri verkefnum

Afkoma af kjarnastarfsemi

- Sölutekjur af kjarnastarfsemi námu 103,2 milljónum evra, samanborið við metárangur á fyrsta ársfjórðungi 2008 (Q1 2008: 140,5 milljónir evra), sem er samdráttur upp á 27%. Samdráttur í tekjum er afleiðing fækkunar pantana þegar fjármálakreppan stóð sem hæst á seinni helmingi árs 2008.
- Rekstrartap (EBIT) af kjarnastarfsemi nam 1,7 milljónum evra (Q1 2008: 13,4 milljónir evra). Einskiptiskostnaðar vegna skipulagsbreytinga nam 3,5 milljónum evra. EBITDA var 0,4 milljónir evra (Q1 2008: 18,4 milljónir evra).

Kjarnastarfsemi Marel Food Systems er framleiðsla og sala á tækjum og kerfum til vinnslu á kjúklingi, fiski og kjöti. Starfsemi Carnitech í laxaiðnaði og á sviði frystibúnaðar, sem og starfsemi Carnitech í Bandaríkjunum, er nú undir merkjum og yfirstjórn Marel. Starfsemi Food and Dairy Systems (F&D), Scanvaegt Nordic og það sem eftir stendur af starfsemi Carnitech er nú skilgreind sem utan kjarnastarfsemi Marel Food Systems. Endurskilgreind velta af kjarnastarfsemi árið 2008 nemur 548 milljónum evra.

Samstæðureikningur

- Heildartekjur námu 130,3 milljónum evra, samanborið við 74,0 milljónir evra á fyrsta ársfjórðungi 2008, sem er aukning um 76%. Tap eftir skatta nam 7,0 milljónum evra (Q1 2008: hagnaður upp á 0,7 milljónir evra).
- Handbært fé eykst úr 21 milljónum evra í 33 milljónir evra vegna sterks sjóðstreymis frá rekstri upp á 16,8 milljónir evra (Q1 2008: 1,8 milljónir evra) og takmarkaðrar fjárfestingar á tímabilinu.
- Nettó vaxtaberandi skuldir eru 373 milljónir evra (Q4 2008 : 379 milljónir evra). Meðallíftími skulda er um fjögur ár.

Horfur eru góðar

- Á öðrum ársfjórðungi hefur fyrirtækið selt eignir utan kjarnastarfsemi að söluandvirði 37,5 milljónir evra; þar af verða 35 milljónir evra staðgreiddar. Hagnaður af sölunum er rúmlega 10 milljónir evra.
- Þróun á mörkuðum er hagstæð; verð á kjúklingi og fiski er að hækka á sama tíma og stórir kostnaðarliðir eins og verð á korni og olíu er að lækka og vextir eru í sögulegu lágmarki.
- Heildarsala í Apríl er mjög viðunandi og sala á stöðluðum vörum var í sögulegu hámarki. Það tekur 4-8 mánuði fyrir sölu að skila sér í tekjum.
- Búist er við að tekjur ársins 2010 verði sambærilegar við það sem þær voru árið 2008. Vegna víðtækra hagræðingaraðgerða lækkar grunnkostnaður fyrirtækisins til muna. Markmið félagsins er að halda áfram að vaxa umfram meðaltal markaðarins og að skila rekstrarhagnaði upp á minnst 10% af sölu.

Theo Hoen, forstjóri:

“Rekstrarafkoma fyrsta ársfjórðungs endurspeglar áhrif alþjóðlegu fjármálakreppunnar á starfsemi fyrirtækisins. Eins og búist var við eiga viðskiptavinir okkar enn í vandræðum með að fjármagna fjárfestingar í stórum kerfum. Hins vegar hafa núverandi markaðsaðstæður haft óveruleg áhrif á sölu varahluta og þjónusta, sem og sölu staðlaðra tækja og smærri kerfa.

Það eru skýr teikn á lofti um að sala sé að aukast. Í Bandaríkjunum sérstaklega eru sterkar vísbendingar um að efnahagsbati sé hafinn. Það tekur um 4-8 mánuði fyrir tekjur af sölu að skila sér í tekjum þannig að sölutekjur munu aukast þegar líður á árið.

Við höfum brugðist við samdrætti í pöntunum með niðurskurði. Þær aðgerðir sem við gripum til á fjórða ársfjórðungi 2008 og fyrsta ársfjórðungi þessa árs – þar á meðal 12% fækkun á fjölda starfsmanna síðan um mitt síðasta ár – mun byrja að skila sér í lægri kostnaði á öðrum ársfjórðungi. Í þessum sparnaðaraðgerðum höfum við undanskilið tvö svið – rannsóknir og þróun og alþjóðlegt sölu- og þjónustunet okkar, sem við lítum á sem þá máttarstólpa sem framtíðarvöxtur og verðmætasköpun munu byggja á.

Til lengri tíma litið eru horfur áfram mjög góðar og það er sterkur undirliggjandi vöxtur í greininni. Prótínneysla heldur áfram að aukast og viðskiptavinir okkar eru að hagnast. Þeir treysta á okkur til að þróa þær vörur og kerfi sem gera þeim kleift að fanga vöxtinn með sem mestum hagnaði. Við erum fullviss um að ná markmiðum okkar um vöxt umfram meðaltal markaðarins og rekstrarhagnað upp á 10% þegar markaðsaðstæður batna. Þegar áhrif kreppunnar dvína mun fyrirtækið standa sterkara en áður eftir þær hagræðingaraðgerðir sem við höfum ráðist í.”

Horfur

Aðstæður á alþjóðlegum fjármálamörkuðum hafa enn áhrif á starfsemi Marel Food Systems, sérstaklega á sölu stærri kerfa, oft fyrir nýjar verksmiðjur. Um þriðjungur af tekjum fyrirtækisins byggir að jafnaði á sölu slíkra kerfa. Viðskiptavinir Marel Food Systems hafa átt í erfitt með að fjármagna slík verkefni. En þar sem þessum verkefnum hefur einungis verið frestað en ekki aflýst er líklegt að uppsöfnuð fjárfestingarþörf muni hafa myndast þegar aðstæður á fjármálamörkuðum lagast.

Á síðustu mánuðum hefur orðið vart við hægan en stigvaxandi bata á helstu mörkuðum fyrirtækisins sem virðist vera afleiðing almenns bata á alþjóðlegum fjármálamörkuðum. Í Bandaríkjunum sérstaklega, stærsta markaði Marel Food Systems, eru skýr merki um að efnahagsbati sé hafinn. Í aprílmánuði var metsala í Bandaríkjunum og undirliggjandi þættir í viðskiptaumhverfinu eru að þróast til betri vegar.

Þessi þróun er í samræmi við aðstæður í efnahagslífinu. Mælingar í aprílmánuði á framleiðslu og viðhorfum neytenda í Bandaríkjunum hafa ekki verið jafn háar síðan í september. Þó að gert sé ráð fyrir að efnahagslæggðin muni vara áfram næstu mánuðina eru tölurnar taldar benda til að aðgerðir til að lækka lántökukostnað og losa um lánsfjármagn séu að skila árangri.

Hvað matvælaíðnaðinn varðar sérstaklega hafa orðið breytingar á neysluvenjum. Neytendur sækja síður dýrari veitingahús og kjósa þess í stað að versla við skyndibitastaði og kaupa ódýrari tilbúna rétti. Þar af leiðandi hefur sala og hagnaður fyrirtækja eins og Aldi, Lidl og McDonald's aukist. Viðskiptavinir Marel Food Systems, matvælaframleiðendurnir sem sjá þessum aðilum fyrir vöru, hafa sömuleiðis hagnast. Þeir eru að keyra framleiðslulínur sínar á sama hraða og þeir gerðu fyrir kreppuna og þurfa þar af leiðandi jafnmikið á varahlutum og þjónustu að halda og áður. Þetta skiptir Marel Food Systems verulega máli þar sem um 35% af tekjum fyrirtækisins byggja venjulega á sölu varahluta og þjónustu. Fjármálakreppan hefur ekki haft teljandi áhrif á þennan tekjugrunn fyrirtækisins.

Sala staðlaðra tækja og smærri kerfi, sem stendur sömuleiðis að jafnaði undir um 35% af tekjum Marel Food Systems, hefur einnig gengið vel og hefur orðið fyrir óverulegum áhrifum af fjármálakreppunni. Viðskiptavinir okkar

hafa haldið áfram að fjárfesta í slíkum búnaði svo lengi sem það er áþreifanlegur ávinningur af honum og það tekur ekki lengur en tvö ár fyrir hann að borga sig upp. Marel Food Systems býður upp á einstakt og háþróað vöruúrval í þessum flokki og hefur ótvírætt forskot á samkeppnisaðila sína.

Marel Food Systems gerir ráð fyrir að sjóðstreymi félagsins muni vera jákvætt út árið. Búist er við að sala og afkoma muni batna lítilsháttar á seinni hluta árs þegar markaðsaðstæður lagast. Þá er líklegt að lækkun á kornverði og vöxtum muni á komandi mánuðum gera matvælaframleiðendum auðveldara fyrir að fjárfesta í búnaði til að bregðast við breyttum kröfum og vængingum neytenda.

Matvælaíðnaðurinn

Í samanburði við aðrar iðngreinar er matvælaíðnaðurinn vel í stakk búinn til að takast á við áhrif fjármálakreppunnar. Tækifæri hafa skapast í greininni í kjölfar efnahagslæggðarinnar. Auk vaxandi vinsælda ódýrra tilbúinna rétta og skyndibitastaða hefur neysla ódýrari prótína eins og kjúklingi og fiski aukist. Þessi þróun er sérstaklega jákvæð fyrir Marel Food Systems sem er leiðandi á heimsvísu í framleiðslu búnaðar til vinnslu á kjúklingi og fiski.

Fiskur: Það eru jákvæð teikn á lofti í fiskiðnaðinum. Í lok apríl tók Marel Food Systems þátt í stærstu alþjóðlegu fiskisýningunni í Evrópu – Seafood Processing Europe (SPE) í Brussel. Áhuginn sem viðskiptavinir sýndu og fjöldi fyrirspurna voru mun meiri en fyrir ári síðan. Það eru skýrar vísbendingar um að hlutirnir gangi vel bæði í vinnslu á hvítfiski og laxi, sérstaklega á mikilvægum mörkuðum eins og í Noregi. Verð á laxi er mjög hátt um þessar mundir vegna lítils framboðs á fiski frá Chile.

Kjúklingur: Ávinningurinn af lækkun kornverðs og breytinga á neysluvenjum er farinn að koma fram í Bandaríkjunum, stærsta markaði Marel Food Systems í kjúklingi. Íðnaðurinn þar í landi hefur líka tekist á við það offramboð sem gróf undan arðsemi greinarinnar á síðasta ári og hefur það leitt til þess að verð á kjúklingi hefur hækkað. Stórar skyndibitakeðjur í Bandaríkjunum biðja nú þá matvælaframleiðendur sem sjá þeim fyrir vörum um að nota búnað frá Marel, eins og SensorX röntgenvélina. Evrópskar kjúklingavinnslur hafa einnig verið að hagnast að undanfögnu og eru farnar að íhuga fjárfestingar í stærri kerfum með það að markmiði að bæta enn frekar framleiðni og arðsemi.

Kjöt: Undanfarin ár hefur kjötiðnaðurinn ekki skilað eins góðum árangri og fisk- og kjúklingaiðnaðirnir. Greinin virðist hins vegar vera að ná sér eftir þá kreppu sem hún gekk í gegnum fyrir nokkrum árum og er nú að ná sterkari stöðu á alþjóðavísu. Áhrif Novel flensunnar (Mexíkóflensunnar) á starfsemi Marel eru óveruleg þar sem engin bein tengsl eru milli flensunnar og neyslu svínakjöts. Einungis 7% af veltu Marel Food Systems byggir á vinnslu á svínakjöti. Marel hefur nýverið kynnt til sögunnar StreamLine, framsækna nýja kjötvinnslulínu sem stýrð er af Innova framleiðslustýringar-hugbúnaðinum; þessi nýja lína hefur vakið mikla athygli á meðal miðlungsstórra kjötframleiðenda og hefur skapað áhugaverð ný tækifæri fyrir þá.

Frekari vinnsla: Búist er við að markaðurinn fyrir frekari vinnslu á matvælum muni áfram skila betri árangri en flestar aðrir geirar matvælaíðnaðarins á fyrri hluta árs. Samfara efnahagslæggðinni á heimsvísu hafa vinsældir ódýrari tilbúinna rétta aukist og skyndibitakeðjur standa vel. Markmið Marel Food Systems er að færa sér í nyt það breiða vöruúrval sem fyrirtækið hefur upp á að bjóða á þessum markaði og sérstaklega þá velgengni sem RevoPortioner skurðarvélina frá Stork naut á síðasta ári. McDonald's samþykkti nýlega notkun RevoPortioner í framleiðslu á hamborgum fyrir keðjuna. Nú, þegar búist er að sameina alla starfsemi Stork á þessum markaði í einni rekstrareiningu, getur fyrirtækið boðið upp á framúrskarandi alhliða vöruúrval til frekari vinnslu á matvælum.

Mat okkar á sterkum undirliggjandi vexti í iðngreininni er óbreytt og langtímahorfur félagsins eru góðar. Reiknað er með að árið 2010 muni afkoma aftur komast í takt við það sem hún var árið 2008, áður en fjármálakreppan skall á. Þar sem hagræðingaraðgerðir hafa leitt til umtalsverðrar lækkunar á kostnaði er búist við að rekstrarhagnaður muni aukast í 10-12%. Það er markmið félagsins að halda áfram að vaxa hraðar en meðaltal markaðarins gerir ráð fyrir.

Afkoma fyrsta ársfjórðungs 2009

Árshlutareikningur Marel Food Systems hf fyrir fyrsta ársfjórðung 2009 var samþykktur á stjórnarfundum þann 6. maí 2009.

Rekstur fyrsta ársfjórðungs – helstu tölur í þúsundum evra

Rekstrarreikningur	2009	2008
Sala	130.334	74.035
Kostnaðarverð seldra vara	(88.354)	(48.650)
Framlegð	41.980	25.385
Aðrar tekjur	32	306
Sölu- og markaðskostnaður	(19.733)	(11.508)
Þróunarkostnaður	(9.029)	(3.778)
Stjórnunarkostnaður	(19.007)	(8.228)
Rekstrarhagnaður (EBIT)	(5.757)	2.177
Fjármunatekjur og (fjármagnsgjöld)	(3.407)	(1.177)
Hagnaður af hlutdeildarfélagi	0	473
Hagnaður/(tap) fyrir skatta	(9.164)	1.473
Skattar	2.198	(734)
Hagnaður/(tap) tímabilsins	(6.966)	739
EBITDA	754	5.074

Hlutfall af sölu

Framlegð	32,2%	34,3%
Sölu- og markaðskostnaður	15,1%	15,5%
Þróunarkostnaður gjaldfærður	6,9%	5,1%
Stjórnunarkostnaður	14,6%	11,1%
EBITDA	0,6%	6,9%
EBIT	-4,4%	2,9%
Hagnaður/(tap) tímabils	-5,3%	1,0%

Efnahagur í lok tímabils	31-03-2009	31-12-2008
Eignir	923.735	920.259
Veltufé	(19.696)	(25.941)
Eigið fé	279.268	288.279

Sjóðstreymi fyrir árið	2009	2008
Veltufé frá rekstri	(5.897)	4.302
Handbært fé frá rekstri	16.816	1.762
(Lækkun) handbærs fjár	11.702	51.244
Handbært fé í lok tímabils	33.041	81.444

Kennitölur í lok mars	2009	2008
Arðsemi eigin fjár	-2,5%	1,6%
Veltufjárlutfall	0,9	1,9
Lausafjárlutfall	0,6	1,3
Eiginfjárlutfall	30,2%	42,6%
Hagnaður per hlut í evru sentum	-1,2	0,2

Markaðsvirði hlutafjár í milljónum evra m.v. gengi í lok tímabils	159,5	304,5
---	-------	-------

Sala fyrsta ársfjórðungs 2009 nam 130 milljónum evra samanborið við 74 milljónir evra árið áður. Salan hefur því aukist um 76%.

Rekstartap (EBIT) nam 5,8 milljónum evra, sem er 4% af sölu, samanborið við rekstrarhagnað upp á 2,2 milljónir evra (3% af sölu) fyrir sama tímabil árið áður.

Fjármagnskostnaður umfram fjármunatekjur nam 3,4 milljónum evra samanborið við 1,2 milljónir evra árið áður.

Tap af rekstri Marel Food Systems á fyrsta ársfjórðungi 2009 nam 7,0 milljónum evra, samanborið við hagnað upp á 0,8 milljónir evra á sama tímabili árið áður.

Nettó vaxtaberandi skuldir, þ.e. vaxtaberandi skuldir að frádregnu handbæru fé, voru í lok ársfjórðungsins 373 milljónir evra.

Heildareignir fyrirtækisins í lok fyrsta ársfjórðungs 2009 voru bókfærðar á 924 milljónir evra og hafa þær aukist um 3,5 milljónir evra, eða 0,4%, frá síðustu áramótum.

Handbært fé frá rekstri nam 16,8 milljónum evra. Í lok fyrsta ársfjórðungs 2008 var handbært fé 33 milljónir evra, samanborið við 21 milljónir evra í lok fjórða ársfjórðungs 2008.

Afkoma kjarnastarfsemi

Afkoma kjarnastarfsemi Marel Food Systems og Stork Food Systems. Starfsemi Carnitech í laxaiðnaði og á sviði frystibúnaðar, sem og starfsemi Carnitech í Bandaríkjunum, eru nú starfrækt undir merkjum og yfirstjórn Marel. Starfsemi Food and Dairy Systems (F&D), Scanvaegt Nordic og það sem eftir stendur af starfsemi Carnitech er nú skilgreind sem utan kjarnastarfsemi Marel Food Systems.

Helstu tölur úr rekstri kjarnastarfsemi Marel's á fyrsta ársfjórðungi í þúsundum evra

	2009	2008
Tekjur	103.174	140.536
EBIT	(5.220)	13.423
EBIT sem % af sölu	-5,1%	9,6%
Hagnaður/(tap)	(6.004)	10.359
Hagnaður/(tap) sem % af sölu	-5,8%	7,4%
EBITDA	391	18.420
EBITDA sem % af sölu	0,4%	13,1%

Sölutekjur af kjarnastarfsemi á fyrsta ársfjórðungi 2009 námu 103,2 milljónum evra samanborið við 140,5 milljónir á sama tíma árið áður, sem samsvarar lækkun um 27,0% milli ára.

Rekstartap af kjarnastarfsemi fyrir fjármagnsgjöld og skatta (EBIT) var á fyrsta ársfjórðungi 5,2 milljónir evra, eða 5% af veltu, samanborið við rekstarhagnað upp á 13,4 milljónir (10% af veltu) á sama tíma árið áður. Um 3,5 milljónir evra af tapinu bókfært á ársfjórðungnum er einskiptiskostnaður vegna skipulagsbreytinga sem hefur ekki áhrif á sjóðstreymi.

Rekstrarhagnaður fyrir afskriftir (EBITDA) var 0,4 milljónir evra, eða 0,4% af veltu, samanborið við 18,4 milljónir evra (13% af veltu) á sama tímabili fyrir ári.

Handbært fé frá rekstri nam 13,3 milljónum evra samanborið við 1,8 milljónir evra í lok fyrsta ársfjórðungs 2008.

Helstu atburðir á tímabilinu

Hagræðingaraðgerðir

Marel Food Systems hefur gripið til umfangsmikilla hagræðingaraðgerða í kjölfar alþjóðlegu fjármálakreppunnar. Þessar aðgerðir hafa mætt skilningi og stuðningi frá starfsmönnum. Í einni rekstrareiningu fyrirtækisins, svo dæmi sé tekið, lögðu starfsmenn fram lista yfir 180 sparnaðartillögur sem framkvæmdastjórnin hefur skuldbundið sig til að hrinda í framkvæmd nánast í heild sinni.

Á heildina litið er áætlað að þær aðgerðir sem gripið hefur verið til spari um 25 milljónir evra á ársgrundvelli. Stærsti hluti sparnaðarins tengist 12% fækkun á starfsfólki. Tekið skal fram að vörupróunardeild og alþjóðlegt sölu- og þjónustunet fyrirtækisins – sem líta má á sem líflínur fyrirtækisins – hafa verið að mestu undanskilin í þessu ferli.

Í afkomutölum fyrsta ársfjórðungs er að finna einskiptiskostnað upp á u.þ.b. 3,5 milljónir evra í tengslum við fækkun á starfsfólki og í yfirstjórn fyrirtækisins. Hagræðingaradgerðir munu byrja að skila sér í lægri kostnaði á öðrum ársfjórðungi og að fullu fyrir árslok.

Sjóðstreymi

Eitt að höfuðmarkmiðum félagsins á árinu er að bæta sjóðstreymi. Sjóðstreymi á fyrsta ársfjórðungi var gott (16,8 milljónir evra), og aðgerðir til að draga úr veltufé eru farnar að bera árangur. Birgðum og fjölda skuldunauta hefur verið fækkað og fjárfestingum hefur verið haldið í lágmarki. Greiðslugeta í lok fyrsta ársfjórðungs er því góð og nemur lausafé og ígildi þess um 33 milljónum evra.

Með það að markmiði að minnka skuldir, og í takt við aukna áherslu á arðsemi og innri vöxt, var ákveðið að selja tvær eignir utan kjarnastarfsemi á fyrsta ársfjórðungi. Eignirnar sem um ræðir voru annars vegar fasteignir í Amsterdam og hins vegar starfsemi Scanvaegt Nordic A/S, rekstrareining í Árósum, Danmörku, sem starfar utan matvælageirans. Þar sem þessi viðskipti áttu sér stað í apríl hafa þau verið bókfærð sem 'assets held for sale'. Söluandvirði eignanna nam 37 milljónum evra og verður að mestu notað til að greiða niður skuldir. Félagið mun áfram kanna tækifæri til að selja eignir utan kjarnastarfsemi.

Fjármögnun

Langstærsti hlutinn af fjármögnun Marel samanstendur af hlutafé og langtíma lánum; meðal líftími skulda er um fjögur ár. Marel á um þessar mundir í viðræðum við fjárhagslega stuðningsaðila varðandi endurfjármögnun á skammtíma skuldum. Viðræður ganga vel og munu niðurstöður verða kynntar þegar fram líða stundir.

Þann 5. maí s.l. var gengið frá samkomulagi milli Marel og Glitnis varðandi uppgjör allra afleiðusamninga. Skuldbinding Marel í tengslum við þessa samninga nemur 35-38 milljónum evra og verður hún fjármögnuð með langtíma lánum frá Glitni.

5 ára samanburður

Lykiltölur úr reikningsskilum Marel (fyrsti ársfjórðungur) í þúsundum evra

	2009	2008	2007	2006	2005
Sala	130.334	74.035	72.244	32.467	29.928
Rekstrarhagnaður/(-tap) (EBIT)	(5.757)	2.177	3.243	454	3.056
EBIT sem % af sölu	-4,4%	2,9%	4,5%	1,4%	10,2%
Hagnaður/(tap)	(6.966)	739	1.009	551	1.801
Hagnaður/(tap) sem % af sölu	-5,3%	1,0%	1,4%	1,7%	6,0%
EBITDA	754	5.074	5.644	1.876	4.180

EBITDA sem % af sölu	0,6%	6,9%	7,8%	5,8%	14,0%
Eignir í lok tímabils	923.735	423.374	372.902	154.325	99.477
Eigið fé í lok tímabils	279.268	180.606	146.361	40.496	34.539
Veltufé í lok tímabils	(19.696)	109.108	89.039	41.575	0.389
Handbært fé frá rekstri	16.816	1.762	5.156	(8.171)	1.486
Handbært fé í lok tímabils	33.041	81.444	58.268	30.131	4.933
Veltufjárlutfall	0,9	1,9	1,9	1,8	1,7
Lausafjárlutfall	0,6	1,3	1,2	1	0,7
Eiginfjárlutfall	0,3	0,4	0,4	0,3	0,3
Markaðsvirði hlutafjár í milljónum evra m.v. gengi í lok tímabils	159,5	304,5	315,4	207,5	174

Kynningarfundur 7. maí 2009

Marel Food Systems boðar til kynningarfundar um afkomu félagsins fimmtudaginn 7. maí 2009 kl. 8:30 í húsnæði félagsins að Austurhrauni 9, Garðabær.

Birtingardagar fyrir reikningsárið 2009 og aðalfundur 2010

Birtingardagar fyrir reikningsárið 2009:

2. ársfjórðungur 2009	6. ágúst 2009
3. ársfjórðungur 2009	3. nóvember 2009
4. ársfjórðungur 2009	4. Febrúar 2010

Aðalfundur Marel Food Systems hf 3. mars 2010

Frekari upplýsingar veitir:

Erik Kaman, fjármálastjóri	Sími: 563-8000
Sigsteinn Grétarsson, forstjóri Marel ehf.	Sími: 563-8000

* * * * *

Marel Food Systems is a leading global provider of advanced equipment and systems for the food processing industry. With an extensive global sales and service network spanning more than 40 countries, we work side-by-side with our customers to extend the boundaries of food processing performance. Marel Food Systems: ONE STOP for all your processing needs.